

村里没了鞭炮声 多了“答题声”



今年春节期间,牡丹区牡丹街道办事处裕华园社区张庄村的街头没了鞭炮声,却隐约听到谁家传来孩子们争先恐后的答声。

奋战在核酸检测一线

春节过后,外出务工人员持续增多,核酸检测作为疫情防控的重要关口,工作量随之增大。日前,记者来到菏泽高新区万福社区卫生服务中心进行探访。

“请戴好口罩,测量体温,出示健康码和行程码……”2月16日,在菏泽高新区万福社区卫生服务中心,进入的群众在工作人员的引导下依次进行测温、亮码、问询、登记,秩序井然。

“来我们这里的除了就医群众外,还有前来看做核酸检测的人员。”万福社区卫生服务中心副院长吕清涛说,从春节前务工人员返乡开始,前来检测人员就开始增多。春节过后,务工人员开始外出也需要做核酸检测,每天可

达300多人。

“啊,请发出声音……”在核酸检测窗口,全副武装的医务人员刘培培一边引导对方“啊”出声音,一边拿起咽拭子进行采样。从早上8时,穿上防护服的那一刻,她就成为了一名奋战在抗疫最前线的战士。四个小时的连续采样工作不能上厕所,更喝不上一口热水。

记者注意到,这个核酸采样工作站是临时搭建的两间板房,里面虽然安装了空调,还刚刚增加了一台取暖机,可是由于窗户一直开着,因此里面的温度并不高。而在这里负责登记信息、采样的两位医务人员,在这样寒冷的天气里,因穿着防护服而无法穿羽绒服。实在太冷了,她们就跺跺脚,或者利用闲下来的时间,赶紧靠近取暖电器,让自己暖和一会儿。

“春节期间,正是繁忙的时候,我们这里人手紧张,可为了大家的健康,再苦再累也要坚守。”刘培培的一番话,道出了一线医务人员的心声。

记者 王燕

“每年都带几盆咱菏泽牡丹回去!”



“老板,给挑几盆好的牡丹,要含苞待放的,回去送给同事朋友。”春节刚过,鲁西南花卉大市场就热闹起来,许多市民前来挑选心仪的花卉和绿植,这其中也包括在滨州工作、返乡过年的张宇。

张宇是牡丹区牡丹街道办事处裕华园社区张庄村人,但因长期工作在滨州邹平,每年难得回家几趟。

▼近日,菏泽高新区万福街道办事处生菜种植基地大棚内,工人们正忙着收割生菜。为种出高品质蔬菜,该基地选择良种,施有机肥,不打农药,深受消费者青睐。种植户梁凤珠说:“生菜周期短,效益好。我们都是直销给超市、汉堡包店,收完这茬再种一茬,力争今年开门红。”

记者 李保珠 摄

一朵花富裕一方人

“我今年就承包了2个大棚,培育了26000多盆催花牡丹,已经销售完了,明年要多增加两个棚!”近日,在牡丹区牡丹办事处一培育中心,花农赵弟立乐呵呵地说,他今年的催花牡丹销售收入能到20多万元。

春节期间是催花牡丹的销售旺季。众多花农发了催花牡丹的财,菏泽事成牡丹培育中心负责人赵忠帅介绍,该中心共有标准温室大棚27个,每个大棚内培育1500余盆催花牡丹,涵盖胡红、二乔、岛津等40多个牡丹品种,花色以红色为主。“中国红代表着喜庆,春节期间人们更喜欢将一盆象征着雍容华贵、寓意富贵吉祥的红色牡丹花摆放在家里,烘托节日的喜庆气氛。”

我的催花牡丹今年远销北京、天津、内蒙古、宁夏等30余个省区。”花农李建军今年培育了2万余盆催花牡丹,线上销售的占一半以上,令他十分自豪,“为了服务好顾客,我

了知识,这样还挺有成就感。”张博尧的言谈举止中尽显着一名新时代大学生的担当。

张博尧的这一举动让家长们很是开心。“这老师专业,小孩不在家窝着看电视了,也不用我们一直看着了,得给这样的大学生点赞!”一位家长看到孩子正跟着张博尧乖乖“上课”,高兴地竖起了拇指。

记者了解到,在校期间,张博尧主持了省级大学生创新创业训练计划项目——“美丽乡愁 鲁西南新农村墙体绘画创新创业计划”,目前该项目已经审核验收,圆满完成;在牡丹区牡丹小学实习期间,张博尧因表现优异,成绩突出,被评为了优秀实习生……

吃完午饭在家门口晒太阳的张博尧,看见几个孩子在玩耍,突然想着自己是学美术的,是不是可以发挥优势,让孩子们边玩边学点东西。于是他就跑过去问孩子们愿不愿意画画,结果他们都兴高采烈地跟张博尧回了家。

“给他们讲讲课,一方面锻炼了自己,另一方面让孩子们在玩的时候学到春”的气息。

王峰和妻子以花为媒,在打工中相识相爱为夫妻。夫妻俩上午八点开始上班,中午就在花棚里吃饭,晚上要忙到六七点。父母帮着带两个女儿,一天天过得忙碌而充实。目前,他在菏泽买了房子,有了固定的收入,小日子过得像花一样美!

2017年春节回曹县老家过年,王峰听说鲁西南花卉大市场成立,就动了回乡创业的念头,预交了3000元的定金。2018年9月,他租赁了一个185平方米的摊位开始创业,现在他的摊位已扩展到了400多平方米。在卖花的同时,他还兼职给本省和外省的养花爱好者做盆景的养护工作。

王峰说,每天面对花花草草是种享受,花草有灵性,有调节情绪的功能。有时做个盆景,发个朋友圈,也有成就感。下一步,他会坚持做好自己的专业,再拓展一些庭院绿化的业务,用美装扮人们的生活!

记者 张红艳

子一起赶到了花卉大市场选牡丹花。

“牡丹寓意富贵吉祥,我差不多每次过年回来都会买上几盆咱菏泽牡丹,放两盆在邹平的家里,其他的带回去送给要好的同事、朋友,比送啥礼物都强。”张宇笑着对记者说。

“今年要几盆啊?一会儿给你挑好的。”花店的老板一边忙着为其他顾客介绍,一边热情地招呼着张宇,他对这位每年都来买牡丹的小伙子已十分熟悉。

“前边能放两盆,后备厢放点年货,还能装六七盆吧,想多要点,但是车里放不下那么多,今年送给几个朋友,明年再送给其他的人吧。”张宇的妻子在一旁周旋盘算着。

据花店老板介绍,每年春节前后,都会有很多像张宇一样从外地返乡的人来买牡丹。牡丹是菏泽最有名的特产,送出去有面子,而且寄托着他们浓浓的乡愁。

春节,万家团圆的日子,许多在外的游子返乡,与家人一起守岁。年后,他们要回归到各自的城市、各自的岗位。而咱们的菏泽牡丹,也随着一辆辆开往各大城市的车走进了千家万户,送去了美好的祝福。

牡丹、蝴蝶兰等各色花卉争奇斗艳,青翠欲滴的绿植有序摆放,所到之处赏心悦目,讨价还价声不绝于耳,这就是节日里热闹的花卉大市场。

文/图 记者 张慧

“过年时大鱼大肉我们都吃腻了,现在很多人家餐桌上野菜开始受宠!”今年春节期间,记者在郓城县张营街道办事处采访,蔡孙庄村村民孙先生笑呵呵地说,“大年初一早上,我家吃的马苋菜馅的水饺,晚上也炒了几盘野菜,都被吃光了,反而桌上的鱼肉被剩下了!”

过年吃野菜,已经成为张营街道办事处许多居民家中的常态。“前些年,谁家大鱼大肉吃得多,说明谁家有钱,如果谁家过年还吃野菜,会被嘲笑。而现如今,平时都吃大鱼大肉,天天五月月年,生活天天像过年,而到了春节,却想吃点野菜换换口味了。”村民们说,晒干的海英草、马苋菜、萝卜缨等如今成了春节期间餐桌上的抢手货,特别是用野菜馅做成的饺子吃起来别具风味。

“大叔、大婶子,给你们拜年了,祝你家今年蒸蒸日上,红红火火,大棚蔬菜卖个好价钱!”正月初一一大早,张营街道办事处小民屯村村民宋广松与妻子正在蔬菜大棚里忙碌,村中的一些晚辈过来给两人拜年,两人一边采摘着鲜嫩的黄瓜,一边喜滋滋地回应道,“也给你们拜个年,借你们的吉言,今年新年刚开市的黄瓜能卖到两元多钱一斤,真是开门红啊!”

记者在小民屯村的蔬菜园看到,大年初一一大早,家家户户就开始忙着卷草毡、采摘蔬菜,田埂上穿梭着一队队的拜年者。

“入了腊月门,赶集又串门。”以往小民屯村村民都是以这样的方式过年,而今年,村民们却在蔬菜大棚、鸡棚、鸭棚里相互拜年,一来不误生产,二来通过拜年交流技术、传递信息。

“我今年没有给孩子压岁钱,而是挑选了几本书籍送给孩子充当压岁钱。”张营街道办事处黄垓村村民黄先生说。记者采访了解到,如今在张营街道办事处,过年给孩子压岁钱的习俗,正逐渐从“压岁钱”变成了“压岁书”。

“过多的孩子压岁钱,不仅增添了额外的负担,还容易因引导不当,让孩子养成乱花钱的不良习惯,不利于孩子的健康成长。”村民们普遍认为,把给孩子准备的压岁钱用来购买丰富多彩、健康有益的书籍,作为新年礼物送给孩子,是对孩子最好的教育。

不吃鱼肉吃野菜,大棚里面把年拜,“压岁钱”变“压岁书”,这些春节期间“新潮流”的悄然流行,见证着农村农民生活的新变化,印证着农民们在乡村振兴的道路上越跑越快的坚定步伐。

记者 全志华

春节期间,当家家户户都团圆欢聚之时,他选择了坚守在供暖保障的一线……

武金广:坚守,只为万家“温暖”



武金广(左边)为园丁小区用户调试暖气片

一忙起来就没了时间的概念。

今年春节,洗漱完吃过早饭后,武金广又与同事开始了工作。先与客服中心取得联系,然后将用户信息分门别类,选定最优路线到用户家中走访、维修。

武金广所在的换热站有两名热力工人,肩负着东明县玫瑰苑小区、园丁小区、南华嘉苑、电力公司、火车站广场西、明祥花园小区的供暖维修保障工作,在非供暖季只需做好管网设备看护、维护,但到了供暖季就是武金广与同事最忙的时候。

“这个工作需24小时待命,忙起来一看天色已晚,就睡到了单位。除夕夜,虽然在单位度过,但看着电视上欢快的节目,吃着糖果、瓜子过得也是挺温馨的。”

武金广说,他家住东明县城关街黄军营村,单位距离家只有两三公里的路程,骑电动车也就只需十余分钟时间,所以

“说得高、大、上一些,是让用户温暖过节。但从咱内心来说,干好了本职工作,赢得了社会各界的认可,虽然无法与家人团聚,但依然是幸福快乐的。”谈及春节期间仍坚守在一线岗位上,武金广笑呵呵地说道。

文/图 记者 孟冰



市民选购催花牡丹

市的快递公司投入大量人次保障揽收,几千条线路保障随时中转,并在中转场为催花牡丹设立单独中转通道,保障每一盆催花牡丹快件都能够及时发出和送达。”

“春节期间我们没有休息,一天能挣几十元钱。”牡丹区牡丹办事处庞王村村主任刘春环说,她家的田地被花农承包后,她一直在培育中心上班,“租金加工资,比以前挣的多了许多!”

“春节期间,我要了4盆催花牡丹,每盆都有4种花色组合,花了2000元钱!”市民李先生告诉记者,寓意四季发财的4色牡丹组合盆栽虽然要比单一色系的牡丹贵不少,但是他还是毫不犹豫地掏钱买了下来,“过年就图个喜庆、图个吉利!”

“随着催花技术的成熟,以及各种因素影响,最近几年,我市的催花牡丹数量成几何式增长。”中国园艺学会牡丹芍药分会副会长庞志勇介绍,我市花农除了在本地培育催花牡丹,还南下广州、北上北京异地催

花。据不完全统计,我市的催花牡丹在2019年至2020年期间销量还在18万到20万盆之间,到2021年至2022年期间,就猛增至40余万盆。如今,我市从事催花及销售人员近万人,催花牡丹占到全国份额的七成以上。

近年来,我市更是立足资源优势,把牡丹产业链拉长、拓宽、延厚,丰富业态、提升价值、创建品牌。牡丹茶花、牡丹籽油、牡丹化妆品、牡丹类食品、牡丹工艺品等牡丹深加工产品层出不穷,备受市场青睐。牡丹产业的蓬勃发展,成为我市种植业结构调整的新引擎。

文/图 记者 全志华 张琳

过年『新潮流』里看振兴