



中共菏泽市委主办
国内统一刊号 CN37-0067

2022年8月30日

农历壬寅年八月初四

菏泽日报

富民周刊

发挥主力军作用 助力高质量发展

——菏泽农商银行护航经济发展侧记



菏泽农商银行的工作人员(右)到企业走访



与客户交流,了解其生产经营状况



大力支持特色农业



菏泽农商银行信贷支持下的调味品企业

近年来,菏泽农商银行全面贯彻落实省联社“123456”工作思路,坚持以党建为引领,积极创新金融产品,优化服务模式,加大信贷投放,用实际行动践行社会责任,为乡村振兴和实体经济提供高质量的金融供给。截至目前,实体贷款余额273亿元,今年以来累计投放108亿元,惠及7万余人。

聚焦提高发展质量 交出赋能实体经济的“贴心卷”

“今年以来,受疫情等各种因素影响,汽车行业受到一定冲击,菏泽农商银行了解到我们的情况后,主动积极对接,不但抽贷,还增加贷款额度。”提到菏泽农商银行的“雪中送炭”,菏泽润华汽车服务有限公司总经理曲敬明难掩感激之情。

菏泽润华汽车服务有限公司由润华集团股份有限公司投资兴建,现已建成宝马、凯迪拉克、雷克萨斯等七大品牌九家4S店,并成立菏泽润华二手车超市,成为菏泽地区汽车销售行业的“领头羊”,年盈利1亿元左右。据悉,该公司2009年成立之初,菏泽农商银行就积极对接,走访营销,截至目前,累计发放流动资金贷1.43亿元,减费让利400余万元,办理承兑汇票260笔,循环贷款40余次,对企业的流动资金周转提供了有力的保障。

为更好地服务汽车行业,菏泽农商银行实行客户经理专职负责制,进行逐一对接,确保实现“走进门、坐下来、谈明白”,第一时间将政策服务送到企业,为核心企业及上下游企业提供短期融资、交易结算、现金管理三位一体的综合产业链金融服务;对汽车复工复产企业开通绿色通道,提高审批效率,及时提供资金支持。积极推广“工薪贷”“汽车贷款”“二手车贷”等信贷产品,与汽车经销商签署合作协议,与家电、家具、家装消费商户建立合作关系,通过多样化营销推广模式,共同推动居民消费升级。

山东巧媳妇食品集团有限公司是以生产酱油、食醋、酱类、料酒、蚝油、复合调味料为主的专业化调味品生产企业,在全省多地市建有大型生产基地,具有较高的市场占有率和品牌美誉度,2007年在菏泽投资建厂,年产值2亿元左右。”公司自成立以来就得到了菏泽农商银行的大力支持。菏泽农商银行服务很周到,只要我们有需求,就上门办理业务,还为我们量身定制了信贷产品,不愧是我们企业自己的银行。”提起菏泽农商银行,公司负责人称赞道。

菏泽农商银行在辖区内开展金融服务“行业客户精准营销活动”,筛选企业1600户,按照地理位置、企业类型、经营规模等情况进行归类,分配到部、到人。向企业提供

贷款、结算、代发工资、理财、咨询等综合性服务,了解企业信息和业务需求,根据行业客户经营和需求特点,设计配套金融产品,提升优质客户忠诚度和贡献度;充分把握行业客户长尾效应,树立“小利润大市场”营销理念,建立起客户系统化营销体系。对于流动资金贷款到期后仍有融资需求的小微企业,依照程序办理“无还本续贷”,缩短小微企业融资链条,清理不必要的“通道”和“过桥”环节,降低贷款周转成本,支持正常经营企业融资周转“无缝衔接”。深入贯彻落实“中小微企业贷款阶段性延期还本付息”和“小微企业信用贷款支持”两项政策要求,相继推出“稳企业保就业”系列12款信贷产品,减费让利1100余万元。

聚焦农业产业发展 交出服务乡村振兴的“实干卷”

走进位于菏泽市定陶区半堤镇的嘉宏脱水食品有限公司车间内,工人正在认真地挑选脱水大葱、香菜。这些脱水蔬菜将运往康师傅集团,用于方便食品的生产加工。据了解,菏泽嘉宏脱水食品有限公司成立于2006年,是一家专业从事脱水蔬菜开发、生产、经营的台资企业,采取“农户+合作社+龙头企业”的经营模式,作为中国最大的脱水蔬菜加工企业,呈现出生产规模大、资金占用需求大的特点。

“菏泽农商银行给予公司的鼎力支持,见证了嘉宏脱水食品有限公司发展壮大的过程,尤其是疫情发生后,菏泽农商银行为我们提供了500万元纯信用稳企保就业贷款,保障日常生产经营,为企业发展注入源头活水。”该公司董事长李佳玲对前来调研的党员先锋队竖起了大拇指。

为加大“三农”和实体经济信贷支持力度,菏泽农商银行依托财金融合试点县机遇,通过驻村办公、整村授信、样板村建设,打造深化“三农”、小微金融服务重要载体。强化高标准农田建设,扩大粮食生产、重要农产品、农机装备研发信贷投放;大力支持休闲农业、循环农业、智慧农业等新兴产业新业态发展。做实挂联人员服务工作,不断集聚深化“三农”服务工作合力,多种方式提升服务乡村振兴的参与度与贡献度。同时,充分运用支农再贷款、涉农财政补贴和风险补偿等国家政策,为客户提供优惠利率贷款支持,全力满足客户需求,打造金融服务乡村振兴齐鲁样板“菏泽高地”。

聚焦优政惠企利民 交出科技共享服务的“特色卷”

“我在手机上就把我们家的水费给交上了,真是方便



走访商户,了解其金融需求

咱百姓!”菏泽新市民孙女士在“便民缴费系统”上体验了一把“菏泽农商银行微信公众号—惠生活—便民缴费”服务后连连称赞。老百姓的认可,是菏泽农商银行聚焦“智慧+”金融生态建设,全面助推智慧政务体系发展的不竭动力。

近年来,菏泽农商银行协助政府部门推动养老、社保、医保、公积金、不动产、学校等高频事项在线上通办;对接菏泽惠众公共汽车公司、山东银联、山东恒宇电子科技有限公司,实现服务辖区内公交领域银联“云闪付”全面运用,目前菏泽城镇1200余辆公交车,实现了刷支付宝、微信、芯片银行卡、银联云闪付以及带NFC功能的手机、手环等乘公交车功能,全力保障市民绿色出行;另有农村集体“三资”监管平台暨“银农直连”支付系统与银行综合业务系统应用,实现就近办、线上办。研发学校延时费收费系统,通过竞标获得牡丹区中、小学校课后延时费独家收费权,解决学校及教育局延时费收取和上缴难题,助力46所中小学、17.8万名学生摆脱接送错时等困扰,进一步拓宽校园服务渠道。以“一卡通用智慧社区”系统为平台,实现物业费缴纳62.45万元,提高了社区居民获得感和满意度。

“未来,菏泽农商银行将继续与地方携手共进、共生共荣,助推地方经济高质量发展。”菏泽农商银行党委书记、董事长时伟表示。文/图 记者 杨飞 通讯员 鹿升 徐敏

菏泽农商银行：

滋养特色富民产业 绘出乡村振兴画卷

菏泽农商银行聚焦牡丹区高庄镇东头行政村葡萄产业发展,主动创新金融产品,优化金融服务,为当地特色产业高质量发展贡献了金融力量。

日前,从菏泽城区沿251省道前往东头行政村,一路上大大小小的货车拉着一箱箱葡萄来往穿梭,走进村里的葡萄种植基地,片片绿叶间,一串串葡萄颗粒饱满,在阳光的照耀下犹如玛瑙般晶莹剔透,令人垂涎欲滴。

激活产业 铺就农民致富路

据了解,东头行政村有农户600余户,葡萄种植面积1300余亩,品种多达40余个,全村年产葡萄3000余吨,产品远销国内各大城市,年销售额2000余万元,种植农户亩收益达一万元以上。在菏泽农商银行的“金融活水”支持下,葡萄种植已成为眼下村民增收致富的支柱产业,东头行政村也成了远近闻名的葡萄种植专业村。目前该行已为葡萄种植户累计发放贷款1200余万元。

“说起来,我的第一桶金就是在菏泽农商银行支持下赚来的。”作为村里第一个“吃螃蟹”的人,张孝礼告诉记者,“8年前,俺村没人会种植葡萄。从2014年起,我把在浙江打工时学到的葡萄种植技术带回了家乡,通过土地承包建立了占地30亩的葡萄种植园,菏泽农商银行发放了我创业第一笔贷款10万元,当年亩收益就达到1万元。”

据介绍,为支持像张孝礼这样有创业思维的产业带头人,菏泽农商银行不断加大“四张清单”对接力度,创新

优化信贷产品,先后推出“乡村好青年贷”“农耕贷”“农资化肥贷”“农业机械贷”等50余款支农惠农信贷产品,为助力农民增收、农业增效提供了源源不断的金融力量。

助农增收 浇灌富民之花

“目前俺村的葡萄种植产业已形成‘种—产—销’一条龙”的格局,村民有了稳定的增收门路,生活才有了心气儿,致富才有了底气。”该村党支部书记郑建民说,2016年,村党支部领办合作社,成立了牡丹区东头村农作物专业合作社,吸纳社员102户,带领村民共同富裕。“我们几乎每名社员都是在咱们农商银行支持下成长起来的,买农资钱不够了找农商行,建大棚钱不够了找农商行,发工人工资钱不够了也找农商行,咱们农商行就是老百姓的银行!”郑建民说。

据介绍,菏泽农商银行针对葡萄户给予适当利率优惠政策、优化贷款办理模式、开辟“绿色通道”,在享受金融政策的同时,能够带动更多村民增收致富。同时,菏泽农商银行积极对接种植大户,深化与合作社、龙头企业对接力度,探索“合作社+农户+农商银行”的服务和“龙头企业+农户+农商银行”的合作方式,目前,菏泽农商银行已累计发放涉农贷款145亿元,带动5万余户城乡居民走上了增收致富路,累计为2800余户种植户提供优质金融服务。

如今,东头行政村的葡萄品种已发展至早、中、晚熟

三大品系,葡萄上市时间可从5月初延长到11月底,打破了葡萄采摘周期短、集中上市价格不稳定的局面,并注册了“东头绿星”和“白虎东头村”两个商标品牌,吸纳当地剩余劳动力150人,带动农户100余户,还连续成功举办4届“葡萄文化节”,年接待游客3万余人,促进了乡村旅游业发展。

优化服务 打造乡村振兴特色产业

乡村振兴,产业先行。近年来,牡丹区政府加大特色产业培植发展力度,高庄镇东头村抢抓政策先机,确立了以绿色生态种植园为载体,以葡萄生态示范园采摘、销售为重点的发展思路,葡萄种植产业成为东头村一张“绿色名片”。菏泽农商银行为助力东头村葡萄产业做大做强,积极对接村两委、种植园区负责人、合作社、种植户等生产经营主体,开展“葡萄大走访”活动,上门服务了解资金需求,一户一策开展信贷资金扶持,为该村制定智慧农业发展方案建言献策。

组建移动金融服务队,携带智慧柜员机、移动办贷终端等深入村庄、集市、果园开展驻点办公、驻村办公,同步宣传推广线上信用贷款产品,广大村民足不出户便可实现扫码申贷,信贷资金即时到账。同时,对葡萄产业贷款坚持优先受理、优先发放和实行优惠利率“三优”服务,积极为发展葡萄产业开通“绿色通道”。

文/图 记者 杨飞 通讯员 鹿升 徐敏



信贷支持下的葡萄喜获丰收



走访果农,宣传金融知识