

以金融之弦 起响乡村振兴的铿锵之声

——菏泽农商银行金融服务助力乡村振兴纪实



为企业注入“金融活水”



菏泽农商银行党委书记、董事长时伟(左)到山东德通新材料有限公司调研



菏泽农商银行党委副书记、行长黄振华(右)到山东鲜康农业科技有限公司调研信贷使用情况



大力支持清洁能源企业生产



走访果品加工企业



为木制品加工户提供信贷支持(资料片)



开展“整村授信”工作(资料片)

牡丹区安兴镇是省“森林小镇”和“森林乡镇”，目前森林覆盖率达到45%左右。该镇依托良好的生态环境，积极引导群众发展林果经济、休闲农业等增收致富的新产业。据安兴镇船郭庄行政村荣乐采摘园负责人郭心涛介绍，他通过土地流转发展的采摘园，一年之中最早采摘的是桃，接着是早熟的苹果，苹果之后到八月份是梨，十月份还有晚熟梨品种，连续5个月都可采摘，经济效益不错。“菏泽农商银行给村里进行了‘整村授信’，只要有需求就可以随用随贷，前阵子我的资金周转出现一点问题，穿红马甲的农商银行党员服务队上门给办理了贷款，利率低，服务好，不愧是咱们

推进乡村振兴作出了深刻论述和全面部署，并对金融服务乡村振兴提出了更高要求，为全面推进乡村振兴战略指明了方向。作为践行“金融为民”政治使命的桥头堡，服务乡村振兴是菏泽农商银行的市场定位和主责主业。近年来，菏泽农商银行坚持党建引领，打造特色党建品牌，以讲政治、讲大局的高度，将党的二十大精神转化为支持乡村振兴、发展普惠金融的动力，紧扣惠农兴商发展目标，坚守立足区域、支持三农和小微企业发展的市场定位，在乡村振兴沃土上绽放出

灿烂的星火。

同时，菏泽农商银行积极践行“绿水青山就是金山银山”理念，深入贯彻全市关于林业改革发展的决策部署，深度挖掘林业金融需求，探索森林生态产品价值实现机制，通过产品创新、延伸服务触角等方式，助推当地林业转型升级，扎实推进绿色金融发展。截至目前，菏泽农商银行各项贷款余额324.84亿元，涉农贷款累计投放154.61亿元，其中发放绿色贷款24亿元，为地方经济发展、繁荣农村金融市场作出了积极贡献。

党建引领 助力振兴有作为

农民自己的银行。”郭心涛点赞道。

林业产业是典型的绿色低碳富民产业。近年来，在中国林产品交易会的影响和带动下，从原材料产品到各类林产品精深加工，菏泽市林产品产业链不断拉长、壮大，林产品加工业实现了质的飞跃，形成了木材加工、林下经济、经济林果、种苗花卉、森林康养等多条特色产业链，取得了显著的经济、生态和社会效益。菏泽农商银行坚持“紧跟地方党委政府发展战略走、紧跟当地产业整体规划布局走、紧跟老百姓的生产生活需求走”，以打造乡村振兴齐鲁样板为标准，以“四张清单”获取对接为引领，巩固深化“四对接”活动成果，推广“无

感授信、有感反馈”普惠金融全覆盖工程，推行全民授信。主动对接政府、农业农村局等相关部门，建立新型经营主体农业龙头企业、农民生产合作社、乡村好青年、种养殖户等新型农业经营主体对接台账。

同时，充分发挥168名优秀干部员工到乡镇、村居挂职镇(街)金融副镇长(主任)的作用，依托客户经理“驻点办公+错时营销+金融夜校”服务模式，创新发展“政银企”对接会，组织移动金融服务队，深入田间地头、社区村居，逐户分析、逐户上门沟通，深入对接金融服务需求，为支持乡村振兴“送政策、送信息、送资金”。

扩面惠民 “金融活水”润田畴

近年来，我市林木加工产业链条在拓展拉长，规模在集聚膨胀，品种在优化剧增，结构在升级转型，核心竞争力在增强，林业加工产业已成为拉动全市经济发展的重要引擎和特色产业。针对企业不同需求，菏泽农商银行不断创新信贷产品，与税务部门对接，签订合作协议，接入山东省银税互动平台系统，推出“税易贷”“复工复产贷”“免评估低息经营贷”等信贷产品，竭力解决民营企业“融资难、融资贵”问题；通过上门拜访、电话回访、微信群聊、短信推送等方式对辖内企业进行逐一接触，逐步建立起畅通的融资需求机制，线上线下有机结合，实现“无纸化”线上办贷，突破时间限制，实现“随用随贷”，促进全方位、多层次银企对接，推动信贷服务关口前移。

短期内可多次提取、逐笔归还、循环使用贷款资金，提高了用信的灵活度和便利度，减少了企业的利息支出。

针对企业不同需求，菏泽农商银行不断创新信贷产品，与税务部门对接，签订合作协议，接入山东省银税互动平台系统，推出“税易贷”“复工复产贷”“免评估低息经营贷”等信贷产品，竭力解决民营企业“融资难、融资贵”问题；通过上门拜访、电话回访、微信群聊、短信推送等方式对辖内企业进行逐一接触，逐步建立起畅通的融资需求机制，线上线下有机结合，实现“无纸化”线上办贷，突破时间限制，实现“随用随贷”，促进全方位、多层次银企对接，推动信贷服务关口前移。

金融辅导 支持实体经济责无旁贷

牡丹区大黄集镇刘三门村是板材加工专业村，村里一半以上的人从事板材加工。走在村里的街道上，两旁的电锯声此起彼伏。记者走进一家制作小型木板的农户家门口，贷款户赵坤建正忙得不亦乐乎。每年10月下旬是木材购置时期，当记者询问近期的木材价格行情、自有资金及贷款需求情况时，赵坤建笑得合不拢嘴。问起他板材加工的创业历程，他说：“我和农商银行交往10多年了，这不刚给我放了20万元的退役军人贷，我们一直合作得特别愉快。”

作为全国重要的林产品生产加工基地之一，菏泽林产品产业规模、质量、效益稳步提升，已经形成了家具、板材、木质工艺品三大木材加工产业集群。面对当前的形势，为加快实体经济的发展，菏泽农商银行选派26名业务骨干成立5支金融辅导队，积极对接，深化金融辅导。为

解决企业遇到的债务偿还、资金周转、融资困难等燃眉之急，该行通过开辟绿色通道，给予利率优惠、延长还款期限、加大续贷支持、优化线上服务等一系列政策措施，为企业提供最急需、最便捷的金融服务。对民生保障企业、规模以上重点工业企业、科技型企业和“百行进万企”名单企业，按照“一企一策、一问题一方案”的要求，指导企业量身定制个性化融资方案，选择最适宜的融资方式和金融产品。截至目前，共走访企业750家，发放贷款9.45亿元。

为了更好地服务小微企业，践行普惠金融，优化营商环境，加大对实体企业的支持力度，该行在辖区内开展金融服务“行业客户精准营销活动”，筛选企业2400户，按照地理位置、企业类型、经营规模等情况进行归类，分配到部、到人。了解企业信息和业务需求，向企业提供贷

款、结算、代发工资、理财、咨询等综合性服务，根据行业客户经营和需求特点，设计配套金融产品，提升优质客户忠诚度和贡献度；充分把握行业客户长尾效应，树立“小利润大市场”营销理念，建立起客户系统化营销体系。对存量的行业客户营销全覆盖，建立完善的行业客户信息档案，形成一条动态、健康的行业客户营销链。

大道至简，实干为要。“菏泽农商银行将继续主动融入经济发展大局，压实政治责任，强化党建引领，落实政策支持，持续拓展金融服务乡村振兴和实体经济的广度和深度，为全市经济社会高质量发展展现更大作为、作出更大贡献。”菏泽农商银行党委书记时伟表示。

文/图 记者 杨飞
通讯员 鹿升 徐敏



送服务到田间地头



走访果农，感受丰收喜悦