

菏泽农商银行:

金融赋能

“三夏”

绘就丰收盛景



志愿者帮助麦收装粮

炎炎夏日，菏泽大地麦浪翻金，丰收的喜悦在乡间悄然蔓延。菏泽农商银行抢抓农时、主动作为，全面启动“三夏”金融护航行动，将金融服务送到田间地头、粮仓场院，以精准金融服务浇灌丰收希望，为“三夏”生产注入强劲动能，全力护航农民丰产增收。截至目前，各项贷款余额达375.71亿元，较年初增加20.85亿元。



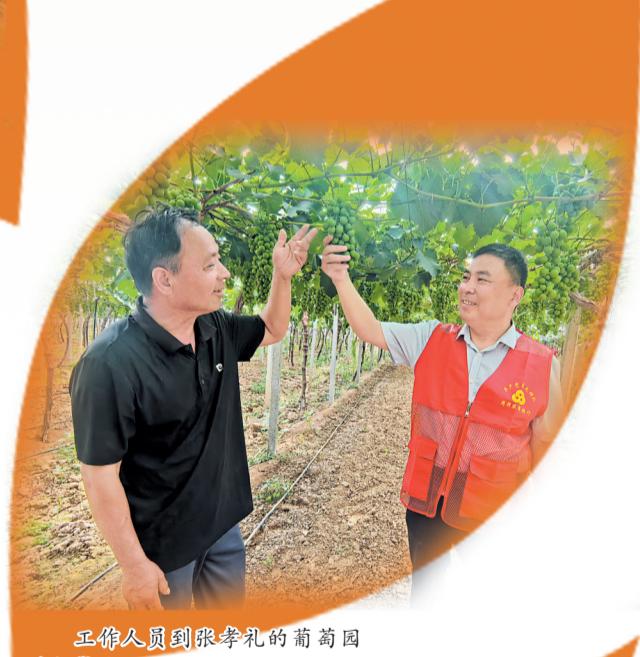
走访客户 了解金融需求



工作人员向农户推介“粮食收储贷”信贷产品



支持特色产业 助力乡村振兴



牡丹区管辖行相关负责人到葡萄园走访调研



工作人员到企业了解收粮情况

“志愿红”融入“金麦田”

在牡丹区小留镇郭吴朱村的广袤麦田里，热浪裹挟着麦香在田间翻涌，伴随着联合收割机隆隆的轰鸣声，一颗颗饱满的麦粒正在被打包、装车、归仓。

为全面配合做好夏收工作，菏泽农商银行积极践行金融主力军责任与担当，将农商银行“志愿红”染进了夏收“金麦田”。菏泽农商银行的“红马甲”金融服务队深入田间地头，化身“田间顾问”，一边为忙碌的麦农递上矿泉水、帽子等消暑降温物品，一边耐心讲解夏收防火、农机安全操作要点，还针对麦农在生产过程中的资金需求，现场介绍适配的金融产品。

“菏泽农商银行的工作人员真贴心，不仅关心我们的收成，还帮我们解决资金难题，有他们在，我们心里踏实！”麦农吴俊强抹了把额头上的汗珠笑着说。

麦浪间，农机手王建德驾驶着收割机来回穿梭，争分夺秒抢收小麦。作为一种粮大户，他承包了800亩土地。谈起今年的收成，王建德感慨万分：“多亏了菏泽农商银行的贷款资金，让我扩大了种植规模，及时更新了农机设备，提高了作业效率。”

这是菏泽农商银行优化金融服务，助力夏粮“颗粒归仓”的一个缩影。近年来，该行积极行动，通过早发力、强供给、优服务，组织工作人员深入乡村农户，走到田间地头，广泛开展三夏资金需求调研，精准对接辖内农业大户，掌握粮食生产、农机农技、农药化肥等资金需求情况，及时加大对小麦联合收割“一条龙”作业等新机具、新技术支持力度，实施“规模优先、资金优先、服务优先”的政策。同时，持续优化“线上+线下”信贷模式，依托驻点办公、LED播放屏、悬挂横幅、发放折页、流动金融服务队、微信公众号等媒介形式，使广大群众进一步了解了农商银行的信贷政策、品种和办贷要求；相继推出“粮食收储贷”“鲁担惠农贷”“农机贷”等信贷品种，形成了覆盖各类客户群体、富有特色的信贷品种体系。

今年以来，菏泽农商银行累计发放上述贷款4.66亿元，有效满足了夏收夏种、农资供应、田间管理等资金需求；大力推广“信e贷”，充分发挥线上贷款渠道的申贷、授信、审批、用信“一站式”服务优势，实现贷款随用随贷，切实解决农户“短、频、急、快”的融资需求。

金融“及时雨”护航夏粮满仓

在菏泽聚恒粮贸有限公司场院内，一辆辆满载麦粒的农用车排起长队，登记、过磅、卸车、结算等工作有条不紊地进行着，丰收的喜悦弥漫在空气中。麦农朱忠祥攥着刚结算的3900元现金，现场存到了菏泽农商银行的流动银行车上，感慨道：“农商银行的服务真到位，直接送到了家门口。”

公司负责人关忠起皮肤黝黑，脸上却洋溢着满足的笑容，他跑前跑后，脚步片刻不停，一会儿俯身仔细检查小麦质量，一会儿忙着为麦农结算粮款，即便汗水湿透了衣衫也浑然不觉。这里储存能力达2000吨的粮仓，见证着他与菏泽农商银行携手发展的历程。

时间回溯到2008年，关忠起还是走村串户的个体粮贩。每到粮食收获季节，他便和妻子奔波于田间地头收购粮食。为及时给麦农支付粮款，他向菏泽农商银行贷款15万元，开启了与菏泽农商银行的合作之路。

在银行持续的资金支持下，去年麦收前，关忠起扩大经营规模，成立了聚恒粮贸有限公司，建立起3个粮

仓，为周边麦农提供了便捷的售粮场所。凭借良好的信誉，这里成为麦农售粮的首选之地。

“今年的小麦长势喜人，农户们集中卖粮，都是现货现结，手头必须得有大量资金。多亏了咱菏泽农商银行，给我办理了低利率贷款，解决了我的资金困扰！”关忠起感激地说。

在“三夏”生产的关键时期，菏泽农商银行积极行动，工作人员成为麦田和粮贸公司的常客，将优质金融服务精准送达。针对麦收期间资金使用急、周期短的特点，该行推出“惠商贷”产品，依据经营户的流水和净资产评估贷款额度，给予三年授信期限，并提供利息优惠。这一政策极大地缓解了粮食收购商的资金压力，保障了麦农能够及时收到粮款，让粮食收购商能够安心收粮。

菏泽农商银行与粮贸产业携手同行，以金融“活水”润泽乡村沃土，为粮食产业发展注入强劲动力，在助力乡村振兴的道路上留下坚实的足迹，也为农业丰收、农民增收提供了有力支撑。

金融“甘霖”浇灌葡萄产业

在牡丹区高庄镇白虎集东头行政村，葡萄架错落有致。果农张孝礼手持剪刀穿梭藤蔓之下，熟练地进行疏果作业。沉甸甸的巨峰葡萄垂挂枝头，在阳光下闪烁着诱人的光泽，映照着他对丰收的期盼。

“我这葡萄园里有20多个品种，巨峰一个月后便能上市，按照今年的行情，收入肯定不错！能有现在的好光景，全靠菏泽农商银行三次帮我走出困境！”张孝礼满怀感激地说。

这位与葡萄相伴23年的老把式，是东头行政村葡萄种植的带头人。早年，张孝礼在浙江宁波积累了丰富的种植技术。怀揣着反哺家乡的热忱，他毅然踏上返乡之路，试种20亩葡萄，用勤劳与智慧在家乡的土地上播撒致富希望。

2014年，正当葡萄进入关键施肥期，张孝礼却陷入资金困局。抱着试试看的心态，他向菏泽农商银行发出求助。白虎支行客户经理范爱民深入田间，亲眼见证他在葡萄架间娴熟的管理技艺，被这位种植能手扎根乡土的决心深深触动。经过细致考察，为其办理了3万元贷款，为挂果期的葡萄架注入“金融养分”。

次年，一串串葡萄挂满枝头，张孝礼的葡萄园迎来大丰收，销售额达13万元。首战告捷的他果断扩大版图，承包50多亩土地打造规模化种植园。望着他田间地头忙碌的身影和喜笑颜开的丰收场景，村民们真切看到了葡萄产业的致富潜力。在他的技术帮扶与经验分享下，村民们纷纷投身其中，当年，全村葡萄种植面积一下子增加了300多亩。

然而，天有不测风云。2015年冬天，一场突如其来的大雪让葡萄遭受重创。但张孝礼没有气馁，他连续两个月坚守在葡萄园，为冻僵的葡萄树松土、浇水、追施有机肥。当嫩绿新芽终于破土而出时，他的积蓄却已消耗殆尽。关键时刻，菏泽农商银行再次雪中送炭。客户经理通过走访评估，8万元救急资金迅速到账，这股“金融暖风”为奄奄一息的葡萄树注入生机。

2016年，尽管全年无收成，面对新承包的葡萄园急需投入的困境，他再次向银行伸出求助之手。15万元生产贷款及时到位，助他完成种苗补种与大棚修缮。2017年，沉甸甸的葡萄缀满枝头。沐浴着晨光，张孝礼穿梭在硕果累累的藤蔓间，终于迎来了丰收的甘甜。

在张孝礼的带领下，葡萄种植规模不断扩大。菏泽

农商行为助力东头村葡萄产业做大做强，积极对接村“两委”、种植园区负责人、合作社、种植户等生产经营主体，开展“葡农大走访”活动，上门服务了解资金需求，一户一策开展信贷资金扶持，并组建移动金融服务队，深入村庄、集市、果园开展驻点办公、驻村办公，同步宣传推广线上信用贷款产品。同时，对葡萄产业贷款坚持优先受理、优先发放和实行优惠利率“三优”服务，积极为发展葡萄产业开通“绿色通道”。不仅如此，工作人员时刻关注着果农的生产经营状况。每当天气骤变，客户经理就会前往村里巡查，唯恐寒潮冻伤累累硕果；盛夏葡萄节，他们化身推销员，在集市热情推介，让白虎葡萄香飘四溢。

“跟着孝干，错不了！”村民郑鲁献常把这句话挂在嘴边。怀着对美好生活的向往，他毅然投身葡萄种植产业。创业初期，在菏泽农商银行20万元贷款的支持下，他承包30多亩土地建起冬暖日光大棚，种下葡萄苗，就此踏上致富征程。近日，牡丹区管辖行相关负责人前来走访调研。一走进大棚，温热的空气裹挟着浓郁果香扑面而来。放眼望去，翠绿的藤蔓间，串串葡萄红紫晶莹，恰似玛瑙缀满枝头。郑鲁献难掩喜悦：“再有一周就能上市了！”这满园葡萄，既是果农们日夜耕耘的心血结晶，更是金融“活水”精准滴灌乡村振兴结出的甜美硕果。

如今，在菏泽农商银行的“金融活水”支持下，东头村也成了远近闻名的葡萄种植专业村。目前该行为葡萄种植户累计发放贷款3800余万元，让葡萄架下的致富梦想照进现实。

为支持像张孝礼这样有创业思维的产业带头人，菏泽农商银行不断加大“四张清单”对接力度、创新优化信贷产品，先后推出“乡村好青年贷”“农耕贷”“农资化肥贷”“农业机械贷”等50余款支农富农信贷产品，为助力农民增收、农业增效提供了源源不断的金融力量。

麦浪翻涌间，联合收割机轰鸣出金色交响；粮车蜿蜒处，新麦归仓奏响丰收序曲；藤蔓低垂时，葡萄酝酿着甜蜜希望。在菏泽这片浸润着汗水与希望的热土上，菏泽农商银行深植服务“三农”的根脉，与万千农户、涉农企业携手并肩，以金融之力筑牢丰收根基，点燃产业发展引擎，共同勾勒出一幅粮丰仓满、百业兴旺的时代新图景。

文/图 记者 王燕 通讯员 杨志国 徐敏 马静