

# 葡萄园里听民声 履职为民“结硕果”

——记菏泽市人大代表仇兆玉

日前,在成武县天宫庙镇霍楼村的月明水果种植家庭农场里,十几位村民正围坐在一起交流种植心得,农场负责人仇兆玉拿着笔记本认真记录。这个看似普通的场景,正是她作为“90后”新农人与市人大代表双重身份的生动写照。

从泰安姑娘到成武媳妇,从单打独斗到抱团发展,从关注自家果园到操心全村发展,8年间,仇兆玉用青春与汗水,在乡村沃土上书写了一段动人的奋斗故事。

2016年,对于泰安姑娘仇兆玉来说意义非凡。这一年,她与成武籍大学同学王兴增喜结连理,在成武县“人才回引”政策的感召下,这对年轻夫妻做出了一个让亲友意外的决定:放弃外地企业的优厚待遇,回到霍楼村投身农业。

“当时就觉得农村天地广阔,加上成武县对返乡创业的支持力度很大,我们想把所学用到田间地头。”仇兆玉回忆道。

创业之路从来不是坦途。最初,夫妻俩试种了10多亩葡萄,因缺乏管理经验,头一

年遭遇冻害,次年好不容易挂果,又因未能及时疏果,遭受了不小的损失。然而,失败没有击退他们,反而让夫妻俩更加坚定“不懂就学”的信念。他们总结经验教训,抓住各种机会外出学习葡萄种植技术,邀请农业专家上门指导,终于在第4年迎来丰收。

这次的成功让仇兆玉看到了希望。由于她种植的夏黑葡萄产量稳定、耐运输、口感清甜,很快积累了一批回头客。但小打小闹始终难成气候,2021年,夫妻俩扩大种植面积,当年收入突破40万元。看着他们的葡萄园越做越红火,周边村民纷纷上门请教,不少人提出想跟着干的想法。

为了让乡亲们少走弯路,仇兆玉毫无保留地分享技术经验,从土地租赁、大棚搭建到品种选择、日常管理,全程手把手指导,不断吸引外出务工村民回乡创业。如今,霍楼村的葡萄产业不断发展壮大,带动16户村民回乡种植葡萄,种植面积扩展到300余亩,涵盖夏黑、阳光玫瑰、玫瑰香等10余个优质品种,户均年收入达18万元。

2022年,仇兆玉当选市人大代表。为切实履行代表职责,她深耕学习不松懈,持续加强政治理论和法律法规学习,不断提升履职能力;为畅通倾听民声渠道,她把人大代表联络点设在葡萄园里,利用村民劳作间隙开展“乡村夜话”,一张方桌、几把板凳,就成了收集民情的“议事厅”。

“联络点不仅拓宽了基层人大工作的覆盖面,还架起了人大代表与群众沟通的桥梁,畅通了人大代表履职渠道,成为解决群众急难愁盼问题的服务站。”仇兆玉说,双重身份意味着双重责任,作为市人大代表,她通过上门走访、定期座谈等方式,将收集到的民生难题和治理建议第一时间反馈给相关部门,推动问题快速解决。

“民有所呼,我有所应。”这是仇兆玉履职的准则。农村饮用水改用地表水后,“频繁停水、管道漏水”成为村民反映较为集中的问题。仇兆玉立即走访,详细记录用水难题,整理形成《关于加强农村自来水管道的建议》。这份饱含民生温度的建议不仅被评

为优秀市人大代表建议,更推动相关部门精准施策,解决村民饮水难题。

作为基层代表,仇兆玉深知“产业兴旺”是乡村振兴的关键。在多次调研后,她提出《关于推进乡村特色产业振兴的建议》,从加大政策支持、培育特色品牌,到推动三产融合、吸引人才回流,一条条务实建议为产业发展提供了新思路。

“我想把葡萄产业做深做透,从种植到加工,再到观光采摘,让一串葡萄撑起一条产业链。”谈及未来,仇兆玉眼中充满憧憬,她将继续履行好代表职责,用脚步丈量民情,用实干助力振兴,让大家的日子像葡萄一样甜。

记者 王燕



8月3日,在郓城县陈坡乡士军

蛋鸡养殖场,一排排鸡笼干净整洁,鸡群鸣叫声此起彼伏。在旁边的操控室,工人只需一键操控,即可实现精准调控鸡舍环境。近年来,陈坡乡通过引进大型养殖企业,带动农户参与,构建起“企业+合作社+农户”模式,提升养殖规模与效益,推动农业产业升级。目前,全乡蛋鸡养殖规模已达30万只,吸纳附近村庄120余人就业。下一步,陈坡乡将持续优化产业布局,延伸产业链条,让规模化和科技化养殖成为群众增收致富的新引擎。

记者 李保珠 摄



# 引企入乡村 产业促振兴

——鄄城县引马镇促进农村劳动力就业增收侧记

近日,记者走进鄄城县引马镇北街村通达发制品有限公司加工车间,60多名工人正在赶制订单。经过梳发、打发、排发、拉发等一系列工序后,一缕缕“青丝”蜕变为一件件精美的假发制品。

“这些做好的产品经过严格的质检和包装后,将全部发往美国。”公司负责人张国莲介绍。

2013年,在引马镇政府“筑巢引凤”政策扶持下,张国莲返乡创办了通达发制品有限公司。创业初期,她带领十几名工人慢慢摸索,逐步拓宽市场。如今,公司已初具规模,现有员工60余名,下设5个加工点,带动50余名村民实现就业。不仅为乡村振兴注入了强劲动力,更书写了一段返乡创业带动就业的动人故事。

“公司能有今天的发展,离不开镇政府

的支持。”谈及企业的成长,张国莲感慨道,“镇政府为公司派驻‘企业秘书’,从政策解读到手续代办,从协调用地到对接资源,‘企业秘书’全程跟进、精准服务,用‘一对一’的贴心关怀,帮助我们攻克了一个又一个难关,成为公司稳步前行的坚实后盾。”

乡村要振兴,离不开产业的支撑。近年来,引马镇多措并举,积极引进企业进乡村,促进农村劳动力在“家门口”就业增收,让群众“务农、顾家、挣钱”三不误。引马镇张班庄村村民李香莲因为要照顾老人和孩子,只能留守家中务农。2024年,锦曼服饰有限公司入驻张班庄村后,她顺利地成为一名“上班族”。

“服装厂建在了‘家门口’,最适合像我这样没办法出去打工的人。因为离家近,一点也不耽误忙家里的事,每月还能

收入三四千元。”李香莲高兴地说。

锦曼服饰有限公司负责人李华龙介绍,公司主要从事订单加工,一部分订单来自韩国、日本等国家,还有一部分订单来自国内。目前,公司有70余名工人,后期计划招收200余人。

“随着订单量的增加,我们正陆续招工。”李华龙说,“有些村民没有缝纫技术,我们先对她们开展培训,3至5天就能学会,一两个月就能成为熟练工。”

从名不见经传的乡村小作坊到初具规模的企业,引马镇李桥村汇智家具有限公司负责人李含之用十余载光阴书写了自己的创业历程。如今,这里不仅是智能家具生产基地,更成为带动村民就业的亮丽风景线。

汇智家具是一家集设计、生产、销售、

家居配套为一体的全能型家具企业。该公司生产的产品,分别荣获“中国著名品牌”“山东名牌”称号;连续3年被中国林产品交易会组委会授予“金奖”,企业被评为“高新技术企业”等。

“我们的产品主要销往华北、华东、华南、东北及西北等地,实现了品牌效益、经济效益和社会效益多重丰收。”李含之说。

引马镇人大主席董丹介绍,当前“家门口”就业成为越来越多农村劳动力的新选择。引马镇将促进农村劳动力就业作为工作重点,全力搭建就业平台。通过开展招商引资工作,秉持“引企入乡村,产业促振兴”的理念,成功吸引企业入驻乡村,不仅为乡村经济发展注入了新活力,还创造了大量就业岗位,让更多的群众实现了家门口就业的心愿。

记者 焦同师 通讯员 刘永霞

# 单县人社局:多措并举提升政务服务质效

本报讯(记者 王富刚 通讯员 黄麟琪)8月1日,记者走进单县人力资源和社会保障局服务大厅,前来办理业务的群众络绎不绝。工作人员热情接待每一位来访者,帮办代办岗前排起了长队。“以前办事要跑好几趟,现在一次就能搞定,还有专人指导,方便多了!”刚办完失业登记的南城街道居民李翠格高兴地说。

今年以来,单县人社局坚持便民利民、强基固本“双轮驱动”,持续优化人社服务,推动政务服务提质增效。局党组书记、局长王超介绍:“我们深入推进‘人社服务快办行动’,落实‘清减压’措施,所有事项力求简便办、打包办、提速办,真正实现‘一次办好’。”

在服务大厅,新增加的“残疾人绿色通道”和“退役军人绿色通道”标识格外醒目。窗口工作人员表示:“这些特殊群体来办事,我们会优先安排,必要时还会提供上门服务。”据统计,今年已有记录的帮办代办业务达615件,处理突发事件多起,切实解决了群众的实际困难。

除了优化窗口服务,单县人社局还在政务公开、基础设施建设上下功夫。2024

年通过县政府网站发布人社局信息130篇,并在新华社推送了政务公开先进经验,主动接受社会监督,积极回应群众关切。

同时,单县人社局积极探索“技能培训+就业创业”一体化服务模式,助推地方特色产业发展。近日,在“单县羊肉汤制作培训基地”,第四期免费培训班正式开班,72名学员参加培训。“设立这个培训基地的目的,是希望将传统技艺标准化、规范化,培养专业技能人才。”县人社局负责人表示。目前,已累计培训羊肉汤制作人员143人,加上羊肉汤骨干企业内部培训,总人数超过1600人。培训后开展专项能力考核,合格者可获得“单县羊肉汤制作”专项职业能力证书,已有91人通过考核。

“我学完后开了家羊肉汤店,生意还不错。”一位结业学员分享道。这种“培训+就业”的机制,正不断激发从业人员从技能提升走向创业发展。单县人社局将继续扩大招生规模,完善培训体系,推动羊肉汤产业与技能培训深度融合,助力地方经济高质量发展。

# 市直机关“我们的价值观 我们的中国梦”百姓宣讲大赛成功举行



本报讯(记者 马琳)为深入学习贯彻习近平新时代中国特色社会主义思想,培育和践行社会主义核心价值观,7月31日至8月1日,菏泽市市直机关“我们的价值观 我们的中国梦”百姓宣讲大赛成功举行。

据了解,本次比赛涵盖故事类和理论类宣讲,自今年5月启动以来,经过前期发动、层层选拔,共有来自市直机关的65名选手参赛。比赛现场,选手们紧扣主题,结合自身工作实际和身边典型事例,用鲜活的语言、真挚的感情,生动讲述锐意进取、真抓实干的感人故事,诠释了社会主义核心价值观的深刻内涵,充分展现了市直机关党员干部追逐中国梦的时代风采。经过激烈角逐,最终评出理论类一等奖2名,二等奖3名,三等奖5名;故事类一等奖2名,二等奖4名,三等奖6名。

此次宣讲比赛主题鲜明,推动了市直机关理论宣讲走深走实,教育引导市直机关广大党员干部群众把培育和践行社会主义核心价值观全面融入现代化菏泽建设的各方面、全过程。下一步,市委市直机关工委将持续推动党的创新理论进机关,组织优秀选手深入机关开展巡回宣讲,推动社会主义核心价值观落地生根,凝聚菏泽高质量发展的奋进力量。



7月31日,曹县牧原饲料厂二期年产45万吨饲料加工项目正加快建设,各项工作有序推进中。据了解,该项目总占地面积24亩,总建筑面积1.2万平方米,预计2026年1月完成建设并进入设备调试阶段,2月正式投入使用。投产后,项目将直接新增45万吨饲料产能,同时带动80余人就业,为当地产业发展和就业增收注入新动力。项目建成后将统一改进热源,引进外部蒸汽,减少锅炉使用,进一步降低能源消耗和污染物排放,实现经济效益与生态效益的协同发展。

记者 毛慎浦 摄

# 如何扑救易燃或可燃固体火灾?

1、黄磷、硫黄、萘、石蜡等易燃固体物质着火时,最好使用开花水流进行扑救,如果数量较小时可用泡沫灭火器或干沙扑救。由于黄磷、硫黄燃烧时会生成五氧化二磷和二氧化硫等有毒气体,因此在扑救时,灭火人员要占据上风方向或采取防护措施。灭火后,火场的残渣要及时清理,以防复燃。

2、硝化棉、赛璐珞及其制品着火时燃烧速度极快,最有效的灭火方法是用密集水流进行扑救,水量越大效果越好,也可用泡沫或干沙扑救,但效果一般不理想。

3、金属钾、钠、锂、钙、镁、铝、铝粉、锌粉着火时,可用干沙、干粉扑救,但不可用水或泡沫扑救,因为用水和泡沫会助长其燃烧强度,使之更加猛烈。如果燃烧金属数量不多,在其周围用干沙围起来使火焰不蔓延就可以了。金属粉末着火时,不要使用二氧化碳灭火器,以防由于气体冲击使其飞扬而发生粉尘爆炸事故。

4、一般可燃固体,如木材、各种塑料、天然橡胶、合成橡胶、化纤、棉、麻及其制品等着火时,均可用开花水流、泡沫、二氧化碳和沙土扑救。棉包、麻包表面火被扑灭后,包圈内还会阴燃,因此必须拆开棉包、麻包扑灭阴燃火,以防复燃。

5、扑救燃烧能产生有毒气体的固体物质的火灾时,灭火人员应尽量占据上风方向,免遭有毒燃烧产物的毒害。



# 从庭院几株到万亩规模

——单县一根罗汉参串起的产业链

近日,记者在单县李田楼镇邵庄行政村农田里看到,一种形似地瓜却浑身长满“胡须”的作物正茁壮生长。58岁的刘美连穿梭在田间,时不时弯腰薅起一把杂草。“这种作物叫罗汉参。”刘美连介绍,今年是她种植罗汉参的第9个年头。

“罗汉参对生长环境的要求很苛刻——必须是半沙半淤的高岗地,既怕水淹又忌连作。”刘美连说,“我家10多亩地试种了一遍,才摸清它的性子。”

最了解罗汉参的人要数75岁的袁福君,他见证了罗汉参产业从几株幼苗到万亩规模的变迁,也亲历了单县这一特色农产品从濒临消失到重焕生机的全过程。

濒危作物“重生”

单县种植罗汉参的历史可追溯到明清时期,据当地史料记载,彼时单县一带就有零星种植罗汉参的记录,因其兼具食用与药用价值,曾作为贡品进献。只是随着时代变迁,战乱频繁,加之其种植条件苛刻,到了近现代,罗汉参的种植几近中断,

20世纪中期已近乎绝迹。

1962年,11岁的袁福君偶然发现了一棵似是罗汉参的幼苗。得益于家人的辨认,幼苗被妥善保留,后又在家附近寻得几棵,栽在了庭院中。

自此,袁福君与罗汉参结下了不解之缘。从庭院里的零星几株到责任田里的几分地,再到1996年的几亩地并带动其他农户共同种植,袁福君一步步让罗汉参走出了绝境。

然而,这条“重生路”布满了荆棘。“淹死过、旱死过、得过病,甚至地里着火烧死过,能想到的、想不到的几乎都经历了一遍。”袁福君至今记得,有一年高温炙烤,被薄膜覆盖的农田摸着都烫手,他骑着自行车挨村叫农户揭膜。“现在想想,当时就是‘傻’。”可正是这份“傻劲”,支撑着他在育种、种植、加工、研发的道路上一步一个脚印地前行。

发展面积“突破”

2008年,袁福君牵头成立单县天祥罗

汉参专业合作社,正式吹响产业发展的号角。但在当时,推广罗汉参种植并非易事。“别看近几年种植面积一直增加,之前也是没人种。”袁福君翻出当年的补贴档案,良种补贴、肥料补贴等激励政策历历在目。

罗汉参的“娇气”是导致不能大面积种植的原因。“种1年,最少10年不能重茬。”刘美连说。“严格来说,至少得15年。”袁福君补充道。这意味着今年种植了,以后的15年甚至20年内这个地块都不能再种植罗汉参。

尽管如此,近年来罗汉参种植面积还是连年增加。“每年或多或少都会增加,今年尤其多。据我们统计,已从3000亩发展到10000亩左右。”袁福君分析,原因有三:一是市场需求增长,罗汉参富含16种矿物质元素、17种人体必需的氨基酸及多种维生素,具有药食同源特性,2013年获得国家地理标志农产品认证,逐渐受到消费者的青睐。二是育种技术的突破让亩产稳中有升,农民收益增加,种植意愿增强。三是

深加工产业链不断延伸,罐头、饮料、面条等产品让罗汉参从田间走向更广阔的消费市场。

串起一条产业链

在单县的餐桌上,罗汉参全席宴已成地方名片;在北上广的高端市场,它是健康养生的新宠;在中药材领域,其药用价值正被深度挖掘……如今的罗汉参,已构建起地方礼品、餐饮、中药材、一线城市高端市场4大销路板块。

“下一步,我们要重点推动成果转化。”袁福君说,“一方面加大科研投入,研发高附加值产品;另一方面强化品牌建设,让罗汉参真正成为带动农民致富、促进地方经济发展的支柱产业。”

当初骑着自行车喊人揭薄膜的“傻子”,如今把更多时间花在了对接科研院所上。从保种育种到深加工,从田间管理到品牌建设,一根罗汉参串起的产业链仍在延伸。

通讯员 谢丽 刘雯 王晓兰 记者 王富刚