

从“消化工业废渣”到“引领绿色建材”，从“市场遇冷”到“逆势增长”，这家扎根鄄城县的企业，正用“循环经济”的炉火，锻造属于自己的发展春天——

泰山石膏：寒冬里闯出突围路

寒冬时节，记者走进位于鄄城县的泰山石膏（菏泽）有限公司（以下简称“泰山石膏”），生产车间内机器轰鸣，智能化生产线高速运转，一张张光洁的石膏板源源不断地下线，机械臂精准完成石膏板打包，物流车辆有序装卸，呈现一派热火朝天的繁忙景象。

“元旦过后，我们每天发货量稳定在30万平方米，超过以往旺季水平。”公司副总经理李伟远的话语中，满是逆势增长的底气与自信。

谁能想到，就在数月前，这家企业还笼罩在市场寒冬的阴霾中。时间回溯到2017年，公司依托菏泽周边电厂富集的脱硫石膏资源落户鄄城县，建成的一条年产3500万平方米的纸面石膏板生产线，一年就能“吃掉”电厂产生的固体废弃物30余万吨，相当于减少200多亩堆存占地，有效缓解了当地

的环保压力。

“我们对电厂产生的固体废弃物进行回收，经过煅烧、凝固、烘干等一系列工艺处理，实现变废为宝、资源再生。在菏泽市场上，每卖出两张石膏板，就有一张产自我们这里。”李伟远说，这种变废为宝的循环经济模式，曾让企业在菏泽棚改推进、房地产市场活跃的几年里如鱼得水，市场占有率一度超过55%。

然而，受市场影响，整个装修行业遇冷，该企业也感受到阵阵寒意，产品销量明显下降。尤其是2025年下半年，市场反馈的数据曲线“令人揪心”，生产线开机率不足，每月仅运转15天至20天，遭遇了自投产以来最严峻的挑战。

市场寒冬，考验着每一家企业的生存智慧和应变能力。是收缩防线，被动等待，还是主动出击，寻找生机？面对困境，泰山石

膏选择了后者。公司迅速调整策略，一场围绕“绿色创新”和“智能增效”的自救突围战全面打响。

公司技术团队首先向内挖潜，持续优化生产线，依托数字化管理系统实现生产全流程实时监控，通过“一物一码”溯源体系，让每块石膏板从原料来源到生产工艺参数均可精准查询，产品质量实现显著提升。与此同时，公司重新梳理销售政策，加大市场开发力度，深挖潜在需求，并针对不同客户群体制定个性化方案，通过主动回访、技术培训、快速响应机制深化服务内涵，在行业淡季中筑牢客户纽带、拓宽市场版图。这套“技术升级+市场深耕”的组合拳，让企业在

2026年初成功迎来销售“开门红”。

短期回暖令人振奋，长期突围更需深耕。“市场越是遇冷，越要靠硬核产品站稳脚跟。”李伟远直言，真正的核心竞争力蕴藏在实验室的创新突破里。唯有以持续的技术创新为引擎，才能源源不断推出顺应市场的新产品。企业不仅着力将实验室的技术成果转化为生产线的竞争优势，更以此作为支点拓展全新发展空间。

如今，企业正奋力踏出一条属于自己的突围之路。在这条路上，每一吨被“消化”的工业废渣，都转化为守护绿水青山的坚固屏障；每一次迎难而上的技术创新，都在积蓄面向未来的澎湃动能。

记者 王燕

开局“十五五”奋斗正当时·一线报道



订单式育苗 提质增效

1月23日，定陶区孟海镇鑫福源育苗大棚内暖意融融，翠绿的果蔬幼苗铺满架台，长势喜人。工人正熟练地将幼苗装箱、搬运、装车，准备发往河南。基地负责人马国帅介绍：“今天集中发运西瓜苗1800箱、9万多株，涵盖‘小王子’‘甜冰糖’等优质品种。当前，订单较多，生产计划已排至2月份。”为应对市场需求，基地新扩建1座智能育苗棚，将于下月投入使用，育苗规模比去年提升40%，可同时培育西瓜、甜瓜、西红柿、辣椒等10余种果蔬种苗。从育苗管护到装箱运输，全年可带动周边30余名群众就近就业，实现增收。

通讯员 曲巧松 记者 刘卫国 摄



盘活闲置资源 带领群众共同致富

近日，在单县兴良乡春兜薯薯业有限公司生产车间内，工人正在将腌制好的辣椒入缸按压。近年来，时楼镇党委、政府抢抓“双领双增”契机，通过“一村一策”，利用八小庄村废旧院落建成标准化厂房和冷库，与个体户石兴良联合成立公司，打造“党支部+合作社+企业+农户”运营模式。公司严把原料与工艺关，年销售量10万余箱，年产值达300余万元，成功将闲置资源转化为致富“活水”，带领周边群众共同富裕。

记者 张品 摄



沃土之上好发展

——鄄城县唐庙镇本土产业滋养下的鑫奥木业转型路

1月24日，记者走进鄄城县唐庙镇鑫奥木业有限公司（以下简称“鑫奥木业”），宽敞高大的厂房内，2万余张带着余温的定制板材正静静“养生”，两周后，它们将随公司车队奔赴全国各地。车间深处，经过处理的板材顺着轨道精准进入热压机，沉重的机器“熨斗”轻轻一压，原本略带弧度的板材便变得平整笔直。这条忙碌有序的生产线，不仅见证着一家乡村木业企业的成长蜕变，更折射出鄄城木材产业在转型升级中的蓬勃活力。

“技术要革新，设备要更新，要不然很难跟上市场的发展需求。”鑫奥木业董事长江波的话道出了企业发展的核心密码。今年42岁的江波是一名退役军人，依托唐庙镇木材加工产业的深厚积淀，开启了创业之路。最初的小作坊以板材粗加工为主，微薄的利润和有限的发展

空间，让不甘平庸的他萌生了转型升级的念头。

外出求学、参加国内知名林产品交流会、对接行业前沿技术……江波的脚步从未停歇。2018年，在当地政府的精准帮扶下，他顺利扩建厂房，引进2台当时先进的热压机，企业正式迈入规模化发展阶段。凭借紧跟市场行情的优质产品，鑫奥木业的销路日渐开阔，更成功与两家国内一线品牌达成战略合作，成为菏泽地区总代理，实现了从粗加工到代加工的跨越。

发展路上，江波始终保持着学习的热情，带领团队深耕技术研发，最终打造出属于自己的品牌。2025年底，在政府扶持企业发展的低息贷款政策支持下，江波贷款500万元再次扩建厂房，企业规模持续扩大。如今，鑫奥木业已成为唐

庙镇木制品行业的龙头企业，占地20余亩，总建筑面积13000平方米，拥有职工30名、生产线5条，配备热压机、模温机等先进设备，主营家具板、多层板、刨花板等产品，2025年总产量达1.8万立方米，营业总额突破2000万元，贡献利税80万元。

传统产业升级是县域经济高质量发展的关键抓手。为响应地方传统产业转型升级号召，鑫奥木业聚焦品牌提升与市场拓展，在原址推进厂房优化提升工程，重点建设标准化产品展厅。该展厅将集中展示企业自主研发的各类高端板材产品，通过实景陈列、工艺演示等方式，直观呈现产品品质与技术优势，为客户考察对接搭建优质平台。目前，展厅主体建设已基本完成，进入内部装修与展品筹备阶段，不久后即可正式启用。“建设产品展

厅既是提升品牌形象的需要，更是对接市场的重要窗口。”江波介绍。

鑫奥木业的成长，是鄄城县扶持民营经济发展的生动缩影。当地政府始终秉持“服务企业就是服务发展”的理念，通过政策扶持、资金支持、精准对接等举措，为企业搭建发展平台，破解发展难题。从低息贷款到用地保障，从政策解读到资源对接，全方位的帮扶让企业家能够安心创业、放心发展。

如今的唐庙镇，木材加工产业已形成集聚效应，鑫奥木业的转型升级更起到了良好的示范带动作用。在政府帮扶与企业自主创新的双重驱动下，这片沃土上的传统木业正摆脱粗放发展模式，向着高端化、规模化、品牌化方向稳步迈进，为县域经济高质量发展注入源源不断的动力。

记者 孙涛

1月22日，位于巨野县的菏泽鑫航禽业有限公司现代化鸡舍内，自动光照、自动喂料、自动集蛋、自动调温、自动清粪等高科技设备一应俱全；而在鸡舍外的配套处理区，刚产生的粪污正通过密闭管道自动输送至暂存池，等待后续资源化利用。

“粪污通过管道封闭输送，全程不落池，从源头减少污染。同时，由专用车辆集中清运处理，减少了公司的额外开支。”公司负责人刘继贵的话语中，透着科技赋能养殖的底气。在巨野县，这样智慧养殖与粪污处置无缝衔接的场景已随处可见。

作为山东省20个畜牧重点县之一，巨野县蛋鸡存栏量稳定在2600万只，年产生畜禽粪污高达265万吨，曾是制约产业发展的突出难题。如今，在标发生态（巨野）有限公司的处理车间，每天傍晚驶入的粪污收集车不再令人头疼——这些畜禽粪污经过科学处理，即将实现“重生”。

“通过智慧化运行平台，粪污经过接收池搅拌、除砂池过滤、水解酸化、厌氧发酵等环节，最终转化为沼渣、沼液和沼气。”公司总经理颜贵介绍，这套清洁化厌氧工艺实现了全流程可视化管理，形成“污染治理+清洁能源+土壤改良+碳减排+生态种养”五位一体的循环模式。

据了解，总投资5亿元的有机废弃物资源化利用项目于2023年9月开工，2024年7月投入运营，项目配备50辆负压运输车，与全县400余家养殖场签订收运协议，日处理粪污1000余吨，年产沼气约1800万立方米。该项目不仅是山东省重大项目，更成为全省首个同规模多元废弃物协同处理样板。

这一突破得益于技术创新与模式探索的双重驱动。作为山东省整县制“粪肥还田”绿色种养循环农业试点县，巨野县投入6175万元实施国家畜禽粪污资源化利用整县推进项目，为316家养殖场（户）配备治污设施，并带动养殖场（户）自筹资金3675万元完善粪污处理系统。“我们积极推广‘养殖—沼气—种植’‘粪污—有机肥—农田’循环模式，实现了‘粪污不落池、污染零排放’。”巨野县农业农村局局长张天栋表示，该模式不仅提升了土壤有机质含量，还带动了种植户增收，形成了生态与经济效益双赢的良性循环。

粪污“变废为宝”的背后，是产业竞争力的全面提升和富民实效的充分显现。凭借绿色品牌，“巨野鸡蛋”实现溢价销售，功能性蛋品价值显著提升，产品覆盖北京、上海、香港等一线城市及安徽、河南等周边省份。全产业链带动2.1万人就业，农户通过土地流转、务工等方式，户均年增收3.2万元；粪污处理、运输等环节也创造了一批“家门口的就业岗位”。目前，巨野县的畜禽粪污治理典型做法已入选2025年菏泽市绿色低碳高质量发展典型案例。

展望未来，巨野县已将蛋鸡产业升级纳入乡村振兴核心战略，计划进一步扩大粪污资源化利用规模，推动循环养殖与智慧养殖、精深加工深度融合。从曾经的环保难题到如今的生态财富，巨野县为县域经济实现生态与经济双赢提供了可复制的实践样本。

记者 李保珠

巨野县蛋鸡产业绘就生态经济新图景

科技赋能破局 粪污变废为宝

闲置资产“变身”创业厂房

——东明县返乡青年闫鹏辉创业记

机器轰鸣，工人在生产线上有序协作，板材经过切割、封边、组装等工序，逐步变成精致的木门与定制柜体……日前，在东明县焦园乡闫潭村的菏泽华韵优品门业有限公司车间内，一派繁忙的生产景象，这正是企业一季度“开门红”的生动写照。企业负责人闫鹏辉仔细检查着刚下线的产品，指尖抚过光洁的板面，脸上露出欣慰的笑容：“多亏了家乡的好政策，让我能把厂子建在村里，既圆了创业梦，又能带着乡亲们一起干。”

“在外闯荡多年，回乡创业一直是我的心愿，是政府实实在在的返乡创业政策给了我底气。”闫鹏辉介绍，他已在返乡行业深耕9年。2024年底，受东明县返乡创业政策的吸引和对家乡的眷恋，他毅然决定将企业迁回闫潭村。

企业回乡，场地是首要问题。焦园乡政府得知情况后主动对接，积极盘活村里一处闲置场地并进行改造升级，量身打造成标准化厂房，切实解决了企业的燃眉之急。“政府不仅帮忙协调了场地，还全程协助办理各项手续，让企业能快速落地投产。”闫鹏辉说。如今，厂区占地约10亩，其中车间面积4亩多，宽敞的空间充分满足了生产与仓储需求。从决定返乡到正式投产，仅用了短短数月，高效的政务服务让他倍感温暖。

“以前在青岛、临沂的工地上绑钢筋，一年到头回不了几次家，孩子顾不上，地里的农活也扔了。”工人闫格针说，

“现在上班离家近，天天能回家照看孩子，农活也不耽误，每个月还能拿8000多块钱，比在外漂泊强多了！”

企业内的员工大多像闫格针一样，来自闫潭村及周边村庄，都有外出务工经历。“我们实行计件工资，多劳多得，熟练工月收入基本在6000元以上。”闫鹏辉介绍，企业投产以来订单不断，产品销往山东、河南、陕西等多个省市，车间里常常是“人停机不停”。在家门口获得稳定且收入可观的工作，让乡亲们真正实现了“挣钱顾家两不误”，幸福感和归属感显著提升。

“产品要有竞争力，既要质量扎实，也得紧跟潮流。”闫鹏辉说，企业产品涵盖室内木门、定制柜体、墙板等多个系列，既有满足大众需求的经典款式，也有融入现代设计的自主研发产品。“我和技术团队经常研究新样式、新工艺，根据客户需求量身定制。现在很多客户就是冲着我们的设计和品质来的。”

闫鹏辉的创业路越走越宽。这背后是东明县返乡创业扶持政策的持续发力，也是焦园乡盘活闲置资产、优化营商环境的生动实践。“开年的好势头坚定了发展信心，下一步，我们计划扩大生产规模，丰富墙板、智能家居配套产品，带动更多乡亲就业，让家乡品牌走得更远。”闫鹏辉眼中满是憧憬。

记者 王振宇



培训乡村工匠 助力乡村建设

1月23日，菏泽市城乡建设工匠培训暨首届乡村建设工匠技能大赛举办。培训班邀请省内专家从提升农村建筑工匠技能水平和保障乡村建房工程质量等方面分享了工作经验和技巧。比赛现场，选手通过理论知识考试和技能操作考核等内容进行竞赛，全面考查了他们的专业知识、实践技能与职业素养。通过此次培训，进一步激发了我市乡村建设工匠学习技能、提升技艺的积极性，营造了崇尚技能、尊重人才的良好社会风尚，为全面推进乡村振兴提供了坚实的人才保障。

记者 刘辉 摄