

把根扎在泥土里 把心系在群众中

——记市人大代表解心景

4月3日清晨,郓城县彭楼镇芍药种植基地里,田间还略显宁静。一个身影穿梭其中,时而俯身查看芍药根系的生长情况,时而与花农交流管护要点。他就是这片芍药园地的守护者——市人大代表、郓城县解氏药业有限公司董事长解心景。

出身中药世家的解心景,从小闻着药香长大。从返乡“新农人”到全国劳动模范,从科技创新先进个人到乡村振兴带头人,他用勤劳的双手在田间地头书写奋斗篇章。作为一名人大代表,他更是扎根基层、倾听民声,在芍药花海之间,交出了一份饱含泥土芬芳的履职答卷。

“赤芍苦微寒,专归肝经。我们这里的道地药材‘鄆赤芍’,具有清热凉血、散瘀止痛的功效,不仅畅销国内,还出口日本、韩国。”提起芍药,解心景如数家珍。创业初期,二十多岁的解心景先在泰安从事中药材销售。2000年,他回到家乡郓城县彭楼镇舜王城村,开始种植芍药、牡丹等中药材。为了学好种植技术,他跑遍河北、安徽等多个地区,下雨天也不闲着,到地里查看出苗情况,向专家请教病虫害防治技术,把问题弄明白才肯回去。很

快,他就成长为当地的技术能手。

有了技术支撑,解心景萌生了带领乡亲共同致富的念头。2014年,他牵头成立中药材种植专业合作社。“刚开始村民有些顾虑,我就带着他们到各地考察,种苗全部免费提供。”解心景说。几年间,全县上千户农户加入中药材种植行列,合作社种植面积达5万多亩,年产值约1000万元,户均年增收2万元以上。不仅如此,解心景还积极探索套种模式,在果园内套种中药材。“在芍药种植间隙套种黄桃,既不影响果树产量,又能多一茬中药材收入。”在他的创新思路带动下,乡亲们亩均增收约1600元。同一片芍药,前期卖花、后期卖根,小药材成长为富民大产业,从“苦药材”里种出了老百姓的“甜日子”。

丰富的种植经验,让解心景对芍药的生长习性了如指掌;而人大代表的身份,则让他对这片土地和土地上的人们多了一份沉甸甸的责任。

“作为一名人大代表,就要为群众说话、替百姓办事。”解心景是这样说的,也是这样做的。出席市人代会期间,他认真审议各项

报告,结合自身在中医药领域的实践与调研,围绕促进中医药传承创新发展、优化营商环境、加强食品药品安全监管、强化乡村振兴产业支撑等议题,提出有针对性的意见建议。他联合郓城县中药材协会会员提出的《关于支持我市中药材饮片产业高质量发展,打造区域性中医药产业高地的建议》,被市人大常委会列为重点督办建议,有力推动了全县中药材产业发展。

闭会期间,解心景的履职脚步从未停歇。他先后参加市、市人大常委会组织的优化营商环境、中医药服务能力建设、乡村振兴示范片区建设等视察调研活动,积极建言献策。他还多次参加有关部门组织的中医药产业发展规划征求意见座谈会、“法院开放日”等活动,积极反映基层企业和群众的呼声与诉求。

逢年过节,解心景家中的客人总是不断,这些客人多是他曾经资助过的贫困学生。“我小时候家里也不富裕,看到这些孩子因家庭困难影响学业,我很心疼,总想为他们做点什么。”解心景说。他先后资助15名贫困学生圆了“大学梦”,有的已成为研究

生、博士生,还有的大学毕业后直接来到公司任职,成为技术骨干。此外,解心景每年出资5万元资助农村贫困大学生和困难职工家庭在校子女;每逢传统节日,购置生活物资看望孤寡老人;个人出资20万元为当地修建4座便民桥。疫情防控期间,他一次性捐赠价值7万余元的抗疫药材,同时组织中药材协会会员和市场商户开展防疫募捐,累计捐款捐物价值近60万元。为弘扬中医药文化、普及中药知识,他还自费建设中药材科普教育基地……一件件善举,彰显着解心景的责任与担当。

“未来我将一如既往地往中药材领域逐梦奋斗,把中药材产业发展壮大,为乡村振兴和公益事业继续贡献力量!”解心景信心满满地说。

记者 杨飞



专家下沉一线 科技服务促振兴

本报讯(记者 张品)为充分发挥科技特派员服务团作用,推动花生生产提质增效,日前,市农科院花生科研创新团队组织山东省科技特派员菏泽市花生生产服务团,前往牡丹区黄集镇贾庄村,与村“两委”班子、种植大户及合作社负责人开展座谈交流,共商产业发展新路径。

服务团成员与村“两委”班子深入交流,详细了解贾庄村花生生产发展现状,精准梳理种植技术、品种优化、产业链延伸等方面存在的问题。针对当地土壤气

候条件,服务团专家提出优质品种筛选、高产栽培技术推广、标准化种植管理及产销对接拓展等务实建议,双方就后续协作服务计划展开积极探讨。

在小麦田间,服务团与参会人员围绕麦两熟种植模式,重点梳理小麦收获后花生播种的时间衔接、地块整理、品种适配等关键点,并针对小麦后期水肥管理、病虫害防控提出具体指导意见,为后续花生规范化种植、实现麦两熟双丰奠定基础。

单县蔡堂镇李寨村:

党建引领强产业 食用菌撑起村民“致富伞”

近日,记者走进单县蔡堂镇李寨村,一座座标准化食用菌大棚整齐排列,棚内菌棒摆放有序,木耳长势喜人,一幅产业兴、农民富、乡村美的画卷正徐徐展开。依托党建引领、产业赋能,李寨村以食用菌种植为突破口,走出了一条特色鲜明、效益可观的乡村振兴之路。

发展产业,土地先行。李寨村从“三资清理”破题,村党支部书记吴金凤带领村“两委”干部深入田间地头,走进村民家中,耐心讲解政策、倾听群众心声,用真情实意赢得群众支持,成功回收闲散土地70亩,为合作社规模化、标准化发展扫清障碍、夯实根基,有效盘活了闲置资源,点燃了群众参与乡村建设的热情。

土地盘活了,产业就要跟上。村里将食用菌种植作为富民强村的“金钥匙”,大力推进高标准设施建设,随着黑木耳大棚、晾晒棚相继建成,产业迎来快速发展期。如今,合作社累计投资1000万元,建成日产菌袋2万袋的生产车间1座、立体发菌室11座、食用菌立

体种植大棚22座,可一次性容纳50万袋菌袋发菌,年栽培食用菌达100万袋,对外销售菌袋120万袋,年销售额突破400万元。

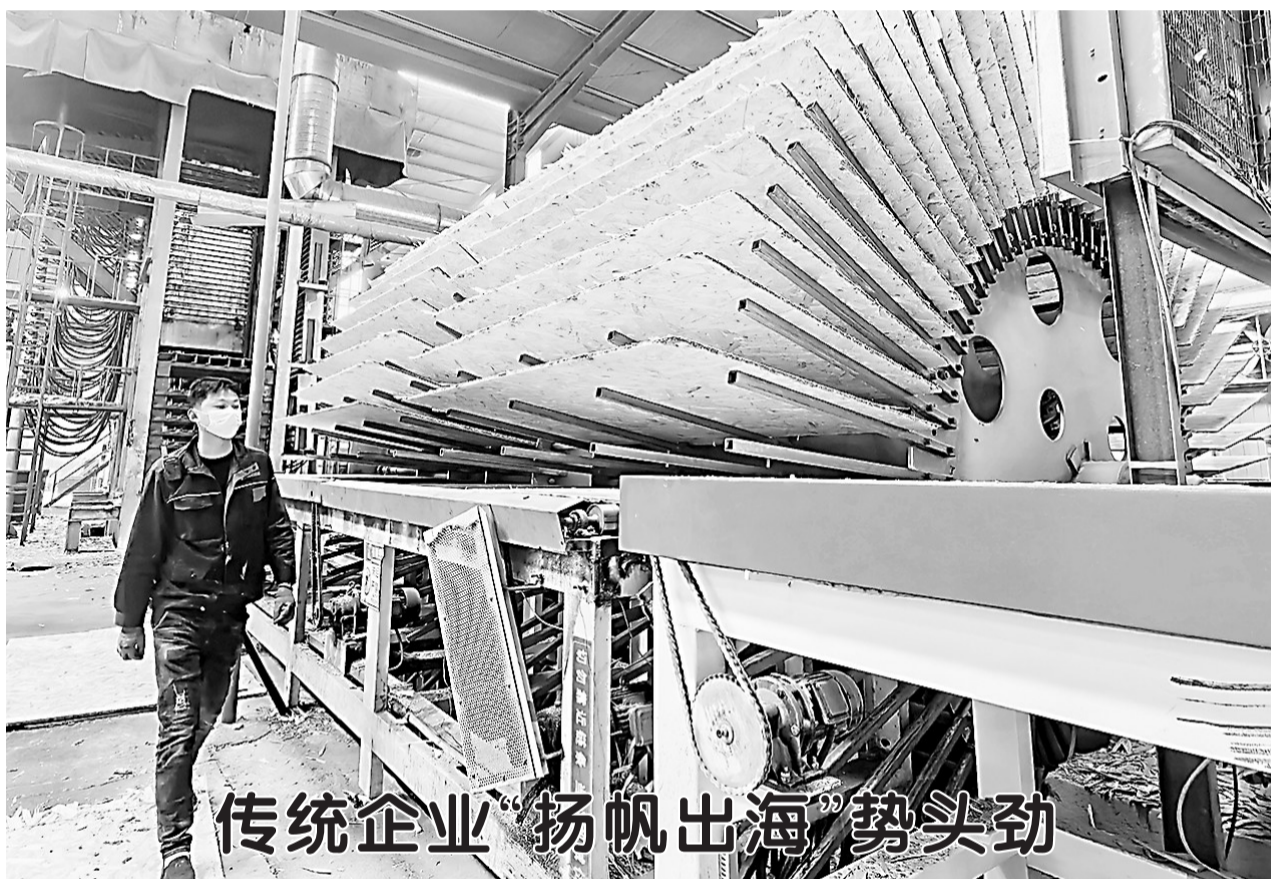
产业规模化带来了实实在在的收益。每年黑木耳、香菇等总产量增加2000余袋,每袋净利润1.5—2元,直接带动周边200多户农户增收。在利益联结上,合作社建立了清晰的分配机制:纯利润的8%用于项目运营服务,2%作为办公经费,剩余部分按村集体75%、村民25%的比例分红,预计每年可为村集体增收1万元左右,真正实现集体与村民“双增收”。

从菌种研发、菌袋生产,到种植销售、技术培训,李寨村已形成完整的食用菌产业链。主打产品黑木耳、白玉木耳品质优良,不仅站稳了市场,还带动农户发展“庭院种植”,提供菌棒制作、采摘、分拣、包装等家门口就业岗位,让群众实现挣钱顾家两不误,切实以产业就业促进群众增收,助力乡村振兴。

通讯员 刘波 记者 王富刚

4月3日,郓城县黄安镇众拓新材料(菏泽)有限公司的生产车间内,工人正在巡检自动化生产线。该公司是一家集欧松板研发、生产于一体的企业,原本以国内销售为主。自去年下半年起,公司加大国际市场开拓力度,组建专业外贸团队,精准对接欧盟绿色建材标准,出口订单持续增长。今年,企业先后通过国际FSC认证和CE认证,目前出口订单占比达35%。今年一季度,公司实现产值1.7亿元,全年预计产值7亿元,同比增长20%以上。

记者 马源劭 摄



传统企业“扬帆出海”势头劲



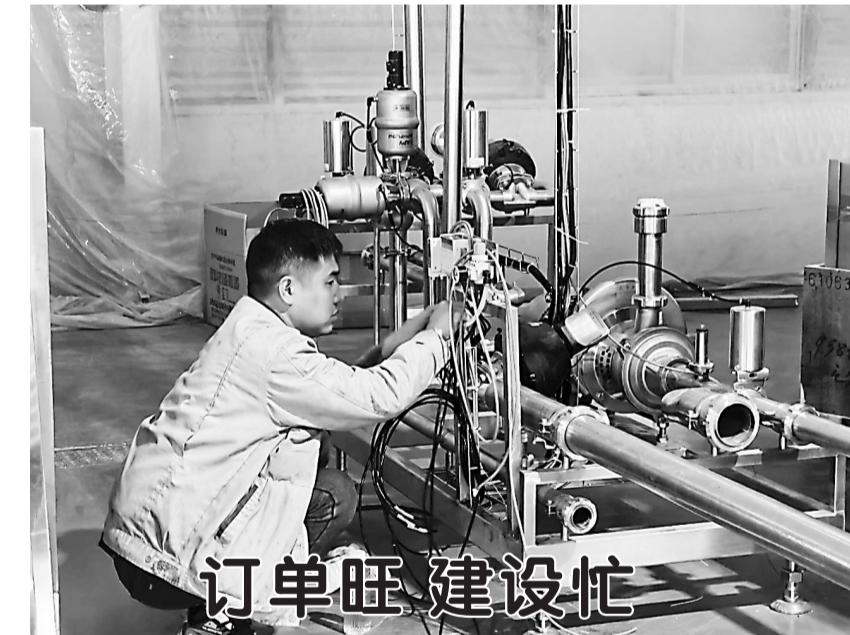
记者走基层



家门口就业促振兴

4月3日,在牡丹区李村镇山东荷鲁电子科技有限公司车间内,工人正在赶制汽车电子线束。该企业专注高频线束研发,产品广泛应用于汽车电子、服务器等领域。作为当地重点产业项目,企业已吸纳周边200余名村民就近就业,实现务工与顾家两不误,为乡村振兴注入强劲动力。

记者 李若生 摄



订单旺 建设忙

4月2日,在优典饮品(山东)有限公司二期项目建设现场,施工人员正抢抓工期,加紧开展设备安装作业。据了解,优典饮品是鲁西新区大健康饮品领域的重点企业。为全面满足市场需求、扩大产能供给,企业于今年1月正式启动二期项目建设,规划建设4条饮品生产线,预计5月底设备安装完毕,6月进入调试生产阶段。项目建成后,企业将拥有9条生产线,每小时产能达21万瓶,年产能将大幅提升,进一步夯实区域健康饮品产业发展根基。

记者 王燕 摄

牡丹区种粮大户朱继富:

用滴灌种植走出沙土地增收路

4月4日,牡丹区胡集镇黄屯村的田间地头一派生机勃勃的景象。在种植大户朱继富的800余亩麦田里,黑色滴灌带整齐排列,水肥顺着管道精准输送至小麦根部,曾经贫瘠的沙土地,如今成了稳产高产的丰产田。凭借滴灌节水种植技术,朱继富打破了沙土地种植瓶颈,走出了一条科技助农、节本增效的致富路,成为当地农户争相学习的榜样。

黄屯村地处沙质土壤地带,土壤疏松,保水保肥能力极差,干旱缺水、肥料流失、产量偏低一直是当地农业发展的堵点难点。以往,村民们沿用大水漫灌、粗放施肥的传统种植模式,不仅耗费大量水资源和人力,肥料利用率也极低,沙薄地成了制约村民增收的“绊脚石”。

“咱这沙土地,浇地难、施肥费,以前种庄稼全靠天吃饭,产量一直上不去。”朱继富坦言。作为村里的种粮能手,他承包800余亩耕地后,一心想改变传统种植模式,破解沙土地种植难题。经过多方考察学习,朱继富下定决心,率先在自家耕地里铺设滴灌设施,试水现代农业节水种植模式。

从设施铺设到日常管护,从水肥配比到精准调控,朱继富扎根田间,潜心摸索,一步步掌握了滴灌技术和水肥一体化种植的核心要领。多年实践下来,实打实的效益数据,让周边农户真切看到了科技种植的优势。

从设施铺设到日常管护,从水肥配比到精准调控,朱继富扎根田间,潜心摸索,一步步掌握了滴灌技术和水肥一体化种植的核心要领。多年实践下来,实打实的效益数据,让周边农户真切看到了科技种植的优势。

“滴灌技术省地、省肥、省水还省人工。”朱继富给记者算了一笔账。采用滴灌种植,无需打畦筑垄,800余亩地能节省10%的耕地,相当于多出80亩种植面积,土

地利用率大幅提升;水肥通过管道直达作物根部,避免了肥料挥发流失,肥料利用率提高三成,每亩可节约30%的肥料成本,既减少了种植开支,又保护了土壤环境;相比传统漫灌,滴灌能有效减少水分蒸发与深层下渗,节水率可达40%,从根本上解决了沙土地干旱缺水的问题,即便在旱季也能满足作物生长的用水需求。

更让朱继富欣喜的是,滴灌技术实现了种植管理智能化,彻底解放了人力。以往几百亩地灌溉施肥,需要十几个人忙活好几天,如今只需少数人操控设备,就能完成全部作业,人工成本降低50%,劳动强度大幅减轻,种植管理更加高效便捷。

科技赋能,让昔日的沙薄地彻底变了样。如今,朱继富的麦田长势喜人,作物产

量较传统种植模式有了显著提升,家庭收入连年增长。他的成功实践,不仅让自己走上了致富路,更带动周边农户转变种植观念,纷纷效仿推广滴灌节水技术。

“滴灌技术特别适合咱这沙土地,投入少、见效快,还能实现绿色种植,是实实在在的好技术。”朱继富表示,今后将继续深耕现代农业种植,把更先进的技术、更科学的模式分享给乡亲们,带领大家一起依靠科技增收致富,助力乡村产业提质增效。

小小滴灌带,润透沙土地,催生新希望。朱继富用敢闯敢试的劲头和脚踏实地的耕耘,为当地沙土地农业转型升级提供了可复制、可推广的经验,也为胡集镇农业高质量发展注入了强劲的科技动能。

记者 郭阳阳 通讯员 仇照天 陈伟良

成武县:以蒜为媒拓市场

近日,记者走进成武县山东凯浩农贸有限公司生产车间,机器轰鸣声中,蒜香味扑鼻而来。经过初步处理的大蒜产品整齐码放,即将发往海外市场,这繁忙的生产场景,正是成武县大蒜加工出口产业蓬勃发展的生动写照。

“我们主要从事大蒜初加工,产品远销东南亚、中东、哥伦比亚等国家和地区,年产量达3万吨。”山东凯浩农贸有限公司总经理刘兴浩告诉记者。

企业能有如此底气,离不开强大的仓储能力作为支撑。公司配备8座现代化冷库,仓储能力达8000吨,可有效保障大蒜常年稳定供应,实现错峰销售,大幅提升产品附加值。凭借完善的生产设施和稳定的出口渠道,凯浩农贸已成为成武县大蒜加工出口行业的标杆企业。

货源是企业发展的生命线。为保障原材料供应稳定、品质优良,该公司将采购网络直接延伸至田间地头,构建起“企业+农户”的紧密合作模式。

“我们的原材料主要在南鲁集镇、田集镇等周边乡镇采购,直接上门收购农户手中的大蒜,一来能让周边老百姓卖出更好的价格,二来能保障我们的原料源源不断供应公司。”刘兴浩说。

这种模式不仅解决了农户“卖蒜难”的问题,更通过稳定的收购渠道,让他们吃下了“定心丸”,有效调动了当地大蒜种植的积极性。企业在带动产业发展的同时,通过减少中间环节,既保障了原料品质,又提高了农户收益,实现了企业增效与农民增收的良性循环。

企业发展壮大的同时,始终坚守社会责任,把带动群众就业作为重要使命,成为周边村民家门口的“致富港湾”。

“我家有地,外出打工不方便,在这家公司干了十多年,一天能挣二三百元。”正在车间忙碌的员工卢国庆告诉记者。在该公司,像卢国庆这样的本地员工还有很多,稳定的订单和充足的用工需求,让他们在家门口就能实现稳定就业。

近年来,成武县依托丰富的大蒜资源,大力发展大蒜精深加工和出口贸易,培育壮大农业龙头企业,不断延伸产业链条。随着国际市场的持续拓展和产业链的不断完善,成武大蒜正从田间地头走向世界,成为一张亮眼的“土特产”名片。

记者 全志华

让“土特产”变“致富宝”

——郓城县特色种植绘就乡村富民新图景

4月6日,郓城县武安镇阳光花卉育苗基地内2万方智能大棚里,粉白、玫红的蝴蝶兰亭亭玉立。婺楼村村民张艳玲正细心打理着“满天红”蝴蝶兰,脸上满是笑意:“在家门口干活,管午饭,每月还能挣3000多元,照顾老人孩子两不误。”像她这样在家门口就近就业的村民,基地已有20余人。

科技是阳光花卉发展的底气。基地依托山东农业大学教学科研实践基地,邀请省农科院专家全程技术指导,组培室内智能温控系统将温度精准稳定在23℃—25℃。在无菌环境中培育的幼苗经专业管护,一年半后便可如期开花。

凭借先进的组培技术,基地已繁育出80余种蝴蝶兰品种,其中30余个为自主知识产权。马年春节前,年宵花销量达10万余株,日常种苗年销量突破50余万株,销售网络覆盖全国多个城市,全产业链布局日趋完善,小小花卉成为当地群众的“幸福密码”。

特色产业的蓬勃活力,同样绽放于张营街道的田间地头。曹庄村皇庄户自创的37个温室大棚里,“皇冠102”芹菜迎来集中采收,工人忙着去土、装箱,一派繁忙景象。不同于传统种植模式,他大力发展订单农业,按照客户需求进行标准化种植,芹菜亩产达7500公斤以上,每亩净利润稳定在5000元。

这些芹菜不仅畅销国内大中城市,还通过外贸渠道远销新加坡、泰国等国家。“田间地头—外贸港口—海外餐桌”的产销链条,让蔬菜种植成为富民产业,也为周边村民提供了灵活就业岗位。

双桥镇葛家庄村则把草莓种成了特色品牌。村党支部牵头走出生态化种植路子,通过“支部领路、党员闯路、共建富路”模式,推动草莓产业规模化、集约化发展。香甜可口的草莓不仅畅销周边县市,还销往济南、天津、北京等高端市场,“葛家庄草莓”的名号越叫越响,带动村民共享产业发展红利。

一花一果一菜,皆是郓城县特色农业发展的生动缩影。近年来,郓城县立足本地资源禀赋,优化农业产业结构,大力发展设施农业。全县特色种植面积达45万余亩,建成日光温室大棚4000余个,形成规模化、标准化、市场化的产业链,销售网络覆盖全国多个城市,全产业链布局日趋完善,小小花卉成为当地群众的“幸福密码”。

特色产业的蓬勃活力,同样绽放于张营街道的田间地头。曹庄村皇庄户自创的37个温室大棚里,“皇冠102”芹菜迎来集中采收,工人忙着去土、装箱,一派繁忙景象。不同于传统种植模式,他大力发展订单农业,按照客户需求进行标准化种植,芹菜亩产达7500公斤以上,每亩净利润稳定在5000元。

这些芹菜不仅畅销国内大中城市,还通过外贸渠道远销新加坡、泰国等国家。“田间地头—外贸港口—海外餐桌”的产销链条,让蔬菜种植成为富民产业,也为周边村民提供了灵活就业岗位。

双桥镇葛家庄村则把草莓种成了特色品牌。村党支部牵头走出生态化种植路子,通过“支部领路、党员闯路、共建富路”模式,推动草莓产业规模化、集约化发展。香甜可口的草莓不仅畅销周边县市,还销往济南、天津、北京等高端市场,“葛家庄草莓”的名号越叫越响,带动村民共享产业发展红利。

一花一果一菜,皆是郓城县特色农业发展的生动缩影。近年来,郓城县立足本地资源禀赋,优化农业产业结构,大力发展设施农业。全县特色种植面积达45万余亩,建成日光温室大棚4000余个,形成规模化、标准化、市场化的产业链,销售网络覆盖全国多个城市,全产业链布局日趋完善,小小花卉成为当地群众的“幸福密码”。

通讯员 崔如坤 孙涛 记者 孙涛