

巨野农商银行:护航“三夏”好“丰”景

六月麟州,麦穗低垂,遍地流金。巨野县广袤的田野上,一台台收割机纵横驰骋,农民趁着晴好天气抢抓晾晒,丰收的喜悦写满眉梢。“三夏”是全年农业生产承上启下的关键时期,夏收、夏种、夏管环环相扣,季季相连。在这个最繁忙的时节,巨野农商银行的工作人员组成一支支“红马甲”金融服务队,穿梭于麦田、收购站点、加工车间和特色产业基地之间,把政策、资金和服务送到群众最需要的地方,用实干担当书写“百姓银行”的为民情怀。



走访种植大户



走访粮收大户,并为其发放贷款



走访致富带头人



走访企业



向客户宣讲金融知识

党建引领聚合力: “金融村长”扎根沃野护生产

“多亏了农商银行的贷款支持,今年生产旺季资金周转顺畅多了。一天加工十几万个粽子,供不应求!”巨野县田桥镇丹午食品有限公司有关负责人告诉记者。近日,该公司的生产车间里一派繁忙景象,工人们正一边忙着包粽子,一边忙着打包装箱。眼下正值粽子销售旺季,公司实现全线上销售,与多家电商平台均有合作,用工100多人。巨野农商银行了解到企业旺季生产资金需求后,及时为其发放贷款,助力企业抓住了有利的市场时机。

这是巨野农商银行党建引领助力乡村产业发展的一个生动缩影。该行紧紧围绕省联社决策部署,依托党建共建,以“金融村长”为纽带,将金融活水精准引入乡村,实现党建引领力与金融服务

力的同频共振,促进了党建与业务的深度融合。全行组建“普惠金融党员服务队”,组织客户经理传承“大背包”优良传统,利用早、中、晚村民在家的黄金时段,主动深入村庄、田间地头,面对面为农户讲解惠农政策与金融产品,以党建力量凝聚起服务乡村振兴的强大合力。

为延伸服务触角,巨野农商银行持续深化“金融村长”服务模式,选派优秀干部担任“金融村长”,覆盖全县624个行政村,推动了“金融村长”与村妇联主席、驻村客户经理、农会成员的紧密协作,构建起多点联动服务网络。“金融村长”利用早、中、晚黄金时段主动深入村庄,真正架起连接金融与三农的“便民桥梁”。



做好厅堂服务



走访养殖户,并为其发放特色贷款,支持养殖业发展

抢收抢种保归仓:

绿色通道护航粮食颗粒归仓

“今年收粮季能收四五十万斤小麦,多亏农商银行提前给我办了‘粮食收储贷’,资金一点没耽误事!”在巨野县万丰镇陈集村,收粮大户陈修旭正忙着收购周边农户交售的小麦。针对粮食收购行业资金需求“短、频、急”的特点,巨野农商银行陈集支行早计划、早部署、早行动,提前为陈修旭办理了“粮食收储贷”,确保其夏粮收购不受资金困扰。同时,该支行坚持每天上门服务,陈修旭需要兑换零钱时,工作人员都会提前准备好,极大方便了他在收粮期间的现金周转。

巨野农商银行始终坚守服务“三农”的初心,紧扣粮食收购旺季资金需求特点,聚焦粮食收购商、仓储企业、种粮大户等主体,精准投放信贷资源,优化专属金融服务,全力护航县域粮食收储工作平稳有序开展。为适配粮食收储行业经营特性,该行持续精简贷款办理流程,压缩审批放款时限,实行名单制管理、上门式服务,并开辟“三夏”生产绿色通道,确保不误农时,应贷尽贷。

在科技赋能方面,巨野农商银行加速数字化转型,大力推广“信e贷”等线上信贷产品,农户通过手机银行即可完成从申请到放款的全流程操作,“秒批秒贷”做到了让“数据多跑路,农户少跑腿”。同时,该行提前统筹部署,常态化走访粮食收购商与仓储企业,确保收储资金需求早摸排、早对接、早落地,真正做到了“钱等粮”。

特色产业结硕果:

定制信贷“贷”动一方经济

“60天就能出一批小鸡,多亏农商银行的‘蛋鸡育雏贷’,帮我养上了优质品种。”在巨野县万丰镇陈集村多顺牧业,负责人董传龙看着整齐的鸡舍说。养殖场采用现代化管理模式,鸡舍干净整洁,目前存栏达24万只,产品不仅畅销本地养殖场,还远销省外市场。巨野农商银行陈集支行主动上门服务,为其办理了“蛋鸡育雏贷”,解了企业规模化发展的资金之急。

面对辖区畜牧业融资需求旺盛,但养殖户普遍缺乏有效抵押物的难题,巨野农商银行打破对传统不动产抵押的依赖,将养殖户的经营历史、诚信记录、养殖技术以及生物资产本身的价值纳入综合授信评估体系,为辖区畜牧业量身打造了“蛋鸡规模养殖贷”等一系列特色化信贷产品,采用信用、担保、抵押等多种方式,有效降低了融资门槛。该行与县农业农村局合作推出“技术+资金”模式,不仅送资金,而且送技术,联合举办养殖技术推介会,现场为养殖户授信,累计授信超2000万元,实现了既“输血”又“造血”。

在大蒜、辣椒等特色农业领域,该行针对种植、收购、加工等不同环节分类施策,推出“福麟惠农贷”“鲁担惠农贷”等特色信贷产品。该行还联合县农业农村局等部门签署战略合作协议,推行“技术+资金”复合型服务模式,以精准滴灌的方式赋能特色产业发展。

普惠金融润无声:

打通便民服务“最后一公里”

“现在在农商银行的服务太到位了!如果不方便去银行办理业务,工作人员就上门服务,对行动不便的老年人来说方便多了……”巨野县龙堽镇的庞得先老人由衷感慨。“三夏”期间,巨野农商银行全面深化普惠金融服务,让农民享受到更便捷、更有温度的金融体验。

做实整村授信,让信用变现。该行打破传统,开创以行政村为单位进行批量预授信的“整村授信”模式。通过与村庄深度绑定,将零散、偶发的信贷需求转化为系统化、可预期的金融服务。一旦农户被纳入预授信“白名单”,即可通过手机银行随时发起借款申请,实现“秒批秒贷,随用随还”,将金融活水变为田间地头触手可及的“自来水”。

开办金融夜校,把知识送到村民家门口。该行39家支行结合辖区实际情况,利用晚上村民在外乘凉的最佳时间,通过送电影下乡、聘请民间秧歌队等群众喜闻乐见的形式,把金融知识、金融服务和金融产品送到群众中去。工作人员通过现场讲解、发放宣传页等方式,普及防诈骗、防非法集资等知识,有效提升了村民的金融素养和风险防范能力。

开展上门服务,打造便民银行。该行依托“96588”平台与“金融村长”上门服务相结合的模式,实现信贷业务上门办理,构建起“综合服务不出镇、基础服务不出村”的便捷支付环境。针对老年人等行动不便的村民,该行组织员工定期携带移动PAD上门服务,手把手协助操作,切实破解了特殊群体“办事难”的问题。正是这种“接地气、有温度”的措施,让群众足不出户就能享受到精准贴心的金融服务。

结语:

春争日,夏争时。在麟州大地的沃野田间,巨野农商银行正以党建为引领、以产品为抓手、以服务为根本,把金融活水精准滴灌到“三夏”生产的每一个环节。

用脚步丈量民情,以专业服务乡村,巨野农商银行将继续坚守“支农支小”初心,深化“金融村长”服务模式,大力推进“整村授信”、数字化普惠金融等创新举措,以更精准的信贷投放、更优质的金融服务,为实现农业强、农村美、农民富的乡村振兴目标贡献源源不断的农商力量。

文/图 记者 杨飞 通讯员 任成亮 蔡杰田 王炳琳