

疫情之下,实体店经营何时能回暖?

微信群里赔钱处理商品,只为渡过难关

□牡丹晚报全媒体记者 敏静

“香格里拉商业广场是菏泽城区主要的商业街之一,节假日期间,这条街上人流十分密集,服装店、鞋帽店、饰品店、餐饮店……一圈逛下来,总能买到理想的商品、品尝到心仪的美食。然而,突如其来的疫情让一座座城市按下了“暂停键”,香格里拉商业广场内所有商户也被迫暂停营业。店铺租金无法减免、员工生活费照发不误,实体店老板步履维艰,他们纷纷在朋友圈内低价处理商品,只为熬过疫情。

从大年初一至今,香格里拉商业广场一直处于停业状态

3月1日是周日,天气晴朗,原本是一个休闲逛街的好日子,可是,当天下午,牡丹晚报全媒体记者来到菏泽香格里拉商业广场时,却发现进出口都被围挡封闭,车辆无法进入。牡丹晚报全媒体记者只得步行跨过围挡进入该广场,转了一圈,看到开门的店铺寥寥无几。

在一家名为“玉洁饰品”的店铺内,老板娘张海燕正在柜台前打包商品。“这些都是客户在微信群里秒杀的,我包装一下,给他们寄过去。”聊起疫情对生意造成的影响,张海燕无奈地叹了口气。

牡丹晚报全媒体记者采访得知,张海燕从1999年开始经营实体店,最初,她的店铺开在了菏泽水洼街,随着生意越做越大,她又在香格里拉商业广场内租赁了面积更大的店面,其销售的商品包括包包、帽子、发卡、饰品、玩偶等,并为顾客提供盘头服务。

根据张海燕20余年的销售经验,每年寒暑假、节假日和春节期间是生意最好的时候,她和店内的另外4名员工天天从早忙到晚;特别是春节期间,大家走亲访友,都想做个好看的发型,佩戴一些流行的饰品。但是,今年,因为受到疫情的影响,从大年初一至今,她的店铺一直处于停业状态。

张海燕说,自己每天都在关注疫情,听到3月2日全市各级机关事业单位正常上班的消息,她十分开心,盼望疫情早点结束,自己的实体店能够早日恢复营业。

据张海燕介绍,她年前进的货物均为冬款,随着天气逐渐转暖,这些商品如果再不出售,就会压在家里,只能赔钱处理,等拿到货款后,再去进些春款。由于疫情期间很多市民不能出门,为了打消顾客的顾虑,她在低价出售商品的基础上,还提供了满100元包邮的项目,每个快递8元,张海燕又要承担一笔不小的费用。

“现在每个包亏损20元至40元,小饰品也是赔钱甩卖。做了20多年的生意,即便是非典期间,生意受到的影响也没有这么大。”

“按说,我春节前备下的货物预计正月十五前后就能销售完了,可等到正月十六,还没有接到可以开门营业的消息。”眼看着店铺一天天亏损,张海燕不能坐以待毙,她建立了微信群,开始在群里低价处理商品。

据张海燕介绍,她年前进的货物均为冬款,随着天气逐渐转暖,这些商品如果再不出售,就会压在家里,只能赔钱处理,等拿到货款后,再去进些春款。由于疫情期间很多市民不能出门,为了打消顾客的顾虑,她在低价出售商品的基础上,还提供了满100元包邮的项目,每个快递8元,张海燕又要承担一笔不小的费用。

“现在每个包亏损20元至40元,小饰品也是赔钱甩卖。做了20多年的生意,即便是非典期间,生意受到的影响也没有这么大。”

“按说,我春节前备下的货物预计正月十五前后就能销售完了,可等到正月十六,还没有接到可以开门营业的消息。”眼看着店铺一天天亏损,张海燕不能坐以待毙,她建立了微信群,开始在群里低价处理商品。

据张海燕介绍,她年前进的货物均为冬款,随着天气逐渐转暖,这些商品如果再不出售,就会压在家里,只能赔钱处理,等拿到货款后,再去进些春款。由于疫情期间很多市民不能出门,为了打消顾客的顾虑,她在低价出售商品的基础上,还提供了满100元包邮的项目,每个快递8元,张海燕又要承担一笔不小的费用。

“现在每个包亏损20元至40元,小饰品也是赔钱甩卖。做了20多年的生意,即便是非典期间,生意受到的影响也没有这么大。”

“按说,我春节前备下的货物预计正月十五前后就能销售完了,可等到正月十六,还没有接到可以开门营业的消息。”眼看着店铺一天天亏损,张海燕不能坐以待毙,她建立了微信群,开始在群里低价处理商品。

据张海燕介绍,她年前进的货物均为冬款,随着天气逐渐转暖,这些商品如果再不出售,就会压在家里,只能赔钱处理,等拿到货款后,再去进些春款。由于疫情期间很多市民不能出门,为了打消顾客的顾虑,她在低价出售商品的基础上,还提供了满100元包邮的项目,每个快递8元,张海燕又要承担一笔不小的费用。

“现在每个包亏损20元至40元,小饰品也是赔钱甩卖。做了20多年的生意,即便是非典期间,生意受到的影响也没有这么大。”

“按说,我春节前备下的货物预计正月十五前后就能销售完了,可等到正月十六,还没有接到可以开门营业的消息。”眼看着店铺一天天亏损,张海燕不能坐以待毙,她建立了微信群,开始在群里低价处理商品。

据张海燕介绍,她年前进的货物均为冬款,随着天气逐渐转暖,这些商品如果再不出售,就会压在家里,只能赔钱处理,等拿到货款后,再去进些春款。由于疫情期间很多市民不能出门,为了打消顾客的顾虑,她在低价出售商品的基础上,还提供了满100元包邮的项目,每个快递8元,张海燕又要承担一笔不小的费用。

“现在每个包亏损20元至40元,小饰品也是赔钱甩卖。做了20多年的生意,即便是非典期间,生意受到的影响也没有这么大。”

“按说,我春节前备下的货物预计正月十五前后就能销售完了,可等到正月十六,还没有接到可以开门营业的消息。”眼看着店铺一天天亏损,张海燕不能坐以待毙,她建立了微信群,开始在群里低价处理商品。

据张海燕介绍,她年前进的货物均为冬款,随着天气逐渐转暖,这些商品如果再不出售,就会压在家里,只能赔钱处理,等拿到货款后,再去进些春款。由于疫情期间很多市民不能出门,为了打消顾客的顾虑,她在低价出售商品的基础上,还提供了满100元包邮的项目,每个快递8元,张海燕又要承担一笔不小的费用。

“现在每个包亏损20元至40元,小饰品也是赔钱甩卖。做了20多年的生意,即便是非典期间,生意受到的影响也没有这么大。”

“按说,我春节前备下的货物预计正月十五前后就能销售完了,可等到正月十六,还没有接到可以开门营业的消息。”眼看着店铺一天天亏损,张海燕不能坐以待毙,她建立了微信群,开始在群里低价处理商品。

据张海燕介绍,她年前进的货物均为冬款,随着天气逐渐转暖,这些商品如果再不出售,就会压在家里,只能赔钱处理,等拿到货款后,再去进些春款。由于疫情期间很多市民不能出门,为了打消顾客的顾虑,她在低价出售商品的基础上,还提供了满100元包邮的项目,每个快递8元,张海燕又要承担一笔不小的费用。

“现在每个包亏损20元至40元,小饰品也是赔钱甩卖。做了20多年的生意,即便是非典期间,生意受到的影响也没有这么大。”

“按说,我春节前备下的货物预计正月十五前后就能销售完了,可等到正月十六,还没有接到可以开门营业的消息。”眼看着店铺一天天亏损,张海燕不能坐以待毙,她建立了微信群,开始在群里低价处理商品。

据张海燕介绍,她年前进的货物均为冬款,随着天气逐渐转暖,这些商品如果再不出售,就会压在家里,只能赔钱处理,等拿到货款后,再去进些春款。由于疫情期间很多市民不能出门,为了打消顾客的顾虑,她在低价出售商品的基础上,还提供了满100元包邮的项目,每个快递8元,张海燕又要承担一笔不小的费用。

“现在每个包亏损20元至40元,小饰品也是赔钱甩卖。做了20多年的生意,即便是非典期间,生意受到的影响也没有这么大。”

“按说,我春节前备下的货物预计正月十五前后就能销售完了,可等到正月十六,还没有接到可以开门营业的消息。”眼看着店铺一天天亏损,张海燕不能坐以待毙,她建立了微信群,开始在群里低价处理商品。

据张海燕介绍,她年前进的货物均为冬款,随着天气逐渐转暖,这些商品如果再不出售,就会压在家里,只能赔钱处理,等拿到货款后,再去进些春款。由于疫情期间很多市民不能出门,为了打消顾客的顾虑,她在低价出售商品的基础上,还提供了满100元包邮的项目,每个快递8元,张海燕又要承担一笔不小的费用。

“现在每个包亏损20元至40元,小饰品也是赔钱甩卖。做了20多年的生意,即便是非典期间,生意受到的影响也没有这么大。”

“按说,我春节前备下的货物预计正月十五前后就能销售完了,可等到正月十六,还没有接到可以开门营业的消息。”眼看着店铺一天天亏损,张海燕不能坐以待毙,她建立了微信群,开始在群里低价处理商品。

据张海燕介绍,她年前进的货物均为冬款,随着天气逐渐转暖,这些商品如果再不出售,就会压在家里,只能赔钱处理,等拿到货款后,再去进些春款。由于疫情期间很多市民不能出门,为了打消顾客的顾虑,她在低价出售商品的基础上,还提供了满100元包邮的项目,每个快递8元,张海燕又要承担一笔不小的费用。

全车消毒、戴口罩、乘坐隔距离……

菏泽公交车八条线路增运力,市民可以放心坐



疾控新兵邵丽丽:一天辗转三个地方采集样本

□牡丹晚报全媒体记者 敏静

市疾控中心卫生应急队的邵丽丽是一名刚刚入职不到半年的新员工,疫情发生以来,她冲锋一线,积极采集样本,与疫情作斗争。

1月24日是大年三十,晚上十点,邵丽丽正与家人一起看春晚,她的手机却响个不停。打开手机,邵丽丽看到很多“收到、收到”的回复语,立刻翻动手机,看到了“二组队员抓紧时间做好出发准备”的消息。邵丽丽顿时紧张起来,拿起衣服便往单位赶。

“看到大家接到命令,无一人退缩,整齐划一的回复‘收到’的消息,让我真正体会到疾控人的职责与使命。”邵丽丽说,在赶往单位的路上,她时刻关注着应急小组群内消息:“一队准备出发”“辛苦了,平安归来”。同事出发的身影与疾控人员“平安归来”的嘱托,让她既激动又感动。邵丽丽说,有好几次疾控人都是凌晨1点左右检测出样本为阳性,之后他们便立即出发做流调。每次在下县的路上,小队四人会提前把工作内容以及注意事项梳理一遍,力求面面俱到。

为节省时间,每次下去督导,邵丽丽都不敢喝水,由于身体长期缺水,她的嗓子一直隐隐作痛,这种状态持续了将近一个月。2月22日,邵丽丽的任务是采集样本,隔离服刚穿上就感觉呼吸明显不顺畅,不到半小时汗就不停地流,没过多久隔离服就贴在了脸上,接着后背的汗浸透了毛衣,顺着不透气的隔离服往下流。脱下隔离服,她不仅脸颊通红,颧骨的位置也被压出深深

的印记。一天时间,邵丽丽要辗转三个地方采集样本,回来的时候腿已经开始发软,走路都没了力气。

邵丽丽说,作为一名疾控人,与“疫”搏斗是他们的责任;战胜疫情,是他们的任务,他们希望能在物尽

其用的前提下帮助更多的人。

公交车运营,今天增加了一倍,乘客较之前也增多了,从6:30开始运营,截至13:30,共有40名左右的乘客乘坐。”56路公交车驾驶员张新华说,为保障乘客乘车安全,乘客在乘坐公交车时必须佩戴口罩,而且公交车在发车前和到达终点站后,都会对公交车进行全方位消毒,“每天早晚的上下班时间是高峰期,乘客会多一些,我都会提醒乘客要保持距离。”

牡丹晚报全媒体记者在这辆公交车内看到,乘坐公交车的乘客付款方式大多为扫码和刷卡,使用现金支付的寥寥无几。当公交车运行至终点站时,会有工作人员对车辆进行消毒,并给驾驶员测量体温。

“之前这条线路每天仅有4辆

售,就会压在家里,只能赔钱处理,等拿到货款后,再去进些春款。由于疫情期间很多市民不能出门,为了打消顾客的顾虑,她在低价出售商品的基础上,还提供了满100元包邮的项目,每个快递8元,张海燕又要承担一笔不小的费用。

“现在每个包亏损20元至40元,小饰品也是赔钱甩卖。做了20多年的生意,即便是非典期间,生意受到的影响也没有这么大。”

“按说,我春节前备下的货物预计正月十五前后就能销售完了,可等到正月十六,还没有接到可以开门营业的消息。”眼看着店铺一天天亏损,张海燕不能坐以待毙,她建立了微信群,开始在群里低价处理商品。

据张海燕介绍,她年前进的货物均为冬款,随着天气逐渐转暖,这些商品如果再不出售,就会压在家里,只能赔钱处理,等拿到货款后,再去进些春款。由于疫情期间很多市民不能出门,为了打消顾客的顾虑,她在低价出售商品的基础上,还提供了满100元包邮的项目,每个快递8元,张海燕又要承担一笔不小的费用。

“现在每个包亏损20元至40元,小饰品也是赔钱甩卖。做了20多年的生意,即便是非典期间,生意受到的影响也没有这么大。”

“按说,我春节前备下的货物预计正月十五前后就能销售完了,可等到正月十六,还没有接到可以开门营业的消息。”眼看着店铺一天天亏损,张海燕不能坐以待毙,她建立了微信群,开始在群里低价处理商品。

据张海燕介绍,她年前进的货物均为冬款,随着天气逐渐转暖,这些商品如果再不出售,就会压在家里,只能赔钱处理,等拿到货款后,再去进些春款。由于疫情期间很多市民不能出门,为了打消顾客的顾虑,她在低价出售商品的基础上,还提供了满100元包邮的项目,每个快递8元,张海燕又要承担一笔不小的费用。

“现在每个包亏损20元至40元,小饰品也是赔钱甩卖。做了20多年的生意,即便是非典期间,生意受到的影响也没有这么大。”

“按说,我春节前备下的货物预计正月十五前后就能销售完了,可等到正月十六,还没有接到可以开门营业的消息。”眼看着店铺一天天亏损,张海燕不能坐以待毙,她建立了微信群,开始在群里低价处理商品。

据张海燕介绍,她年前进的货物均为冬款,随着天气逐渐转暖,这些商品如果再不出售,就会压在家里,只能赔钱处理,等拿到货款后,再去进些春款。由于疫情期间很多市民不能出门,为了打消顾客的顾虑,她在低价出售商品的基础上,还提供了满100元包邮的项目,每个快递8元,张海燕又要承担一笔不小的费用。

“现在每个包亏损20元至40元,小饰品也是赔钱甩卖。做了20多年的生意,即便是非典期间,生意受到的影响也没有这么大。”

“按说,我春节前备下的货物预计正月十五前后就能销售完了,可等到正月十六,还没有接到可以开门营业的消息。”眼看着店铺一天天亏损,张海燕不能坐以待毙,她建立了微信群,开始在群里低价处理商品。

据张海燕介绍,她年前进的货物均为冬款,随着天气逐渐转暖,这些商品如果再不出售,就会压在家里,只能赔钱处理,等拿到货款后,再去进些春款。由于疫情期间很多市民不能出门,为了打消顾客的顾虑,她在低价出售商品的基础上,还提供了满100元包邮的项目,每个快递8元,张海燕又要承担一笔不小的费用。

“现在每个包亏损20元至40元,小饰品也是赔钱甩卖。做了20多年的生意,即便是非典期间,生意受到的影响也没有这么大。”

“按说,我春节前备下的货物预计正月十五前后就能销售完了,可等到正月十六,还没有接到可以开门营业的消息。”眼看着店铺一天天亏损,张海燕不能坐以待毙,她建立了微信群,开始在群里低价处理商品。

据张海燕介绍,她年前进的货物均为冬款,随着天气逐渐转暖,这些商品如果再不出售,就会压在家里,只能赔钱处理,等拿到货款后,再去进些春款。由于疫情期间很多市民不能出门,为了打消顾客的顾虑,她在低价出售商品的基础上,还提供了满100元包邮的项目,每个快递8元,张海燕又要承担一笔不小的费用。



遗失声明

蔡天义的身份证丢失,证号:372925198604154536,声明作废。
邓艳华(372901197003231027)坐落在丹阳东路208号1号楼2单元房产的房产证丢失,证号:038692,声明作废。

