

# 大学生返乡种甜瓜,尝到了甜头

□牡丹晚报全媒体记者 淑娅 艳粉

潘国强今年32岁,如今的他“掌管”着十多亩温室大棚,大棚里种的都是甜瓜,他家种植的甜瓜不愁卖,还未结果时,就有许多商户前来预定。提及自己种植甜瓜之路,潘国强说,他从小就品学兼优,大学毕业后顺利找到心仪的工作,在外工作5年后,他毅然决定辞掉高薪工作,返乡帮助父亲种植甜瓜。如今,潘国强在温室大棚里摸爬滚打了7年,带领周边村民种植的甜瓜品质好,在市场上颇受欢迎,他也成为名副其实的科技带头人。



脆甜诱人的羊角蜜

## 为父母分忧,他辞职回乡种植甜瓜

5月19日下午,牡丹晚报全媒体记者来到菏泽高新区万福办事处富强社区潘庄村,见到了正在温室大棚里忙碌的潘国强。此时室外的温度高达32℃,温室大棚内并没有记者想象得那么热。“大家都以为大棚里会很闷热,其实只要有良好的通风,还比外面凉快一些,但在大棚里待的时间久一些,也会很热。”潘国强笑着说。

在谈话间,潘国强向记者讲述了自己返乡创业的励志故事。

今年32岁的潘国强,2010年从山东科技大学毕业后,便在鄂尔多斯找到了一份心仪的工作,虽说吃喝不愁,但不温不火的工作生活状态让他感觉没劲儿。本以为自己会这么生活下去,但在2014年,在家种植大棚甜瓜多年的父亲计划扩大种植规模,培育甜瓜苗,而父亲的这个决定引起了潘国强的注意,经过一番考察后,他决定返乡和父亲一起种甜瓜。

“说实话,能做出这样的决定需要

很大的勇气,因为大学生回家种地会受到村里人的嘲笑,他们会认为花了这么多钱供出来的大学生,最后还是回家种地,这么多钱和时间都打了水漂。”潘国强无奈地说,当他把自己的决定告诉父母时,父母虽然没有强烈反对,但也觉得放弃高薪工作有些可惜。最终在潘国强的劝说下,其父母同意他回家种植甜瓜。后来亲戚朋友知道潘国强的决定后,纷纷表示反对,潘国强没有一一向亲戚朋友解释,他心里有自己的打算。

“我父母种瓜已经30多年了,我从小跟着他们在瓜地干活,并不是没有经验,再加上父母年龄逐年增加,我理应帮助他们分担。而且谁说大学生不能回家种地呢?我回家种植甜瓜是利用自己所学的知识,现在种植甜瓜不能用老办法了,不然甜瓜不甜,产量也上不去,必须用科学的方法种植。”潘国强说,他回乡那年,家里甜瓜由8亩扩大到20亩,同年他们还进行了甜瓜育苗,经济收入还不错。



飘香甜瓜装满车

## 改种优良品种,实现亩产增产增收

在田地里捞金并非易事,前期需要投入不少财力、人力,仅建设温室大棚这一项,每亩地一次性投入就需要七、八万元,再加上甜瓜苗、有机肥,还有雇佣人工的成本,“第一年新建大棚时,收入与投入基本持平。”潘国强说。

为解决甜瓜甜度不够的问题,潘国强与父亲商量后便放弃了白皮甜瓜品

种,选择了甜瓜品质相对较好、深受消费者欢迎的绿宝甜瓜。“因种植绿宝甜瓜的瓜农不是很多,市场行情一直不错,我们种植后,上市的第一年就一抢而空,根本不用担心销量和价格。”潘国强说,近几年他又带头试种了羊角蜜、博洋9号等市场需求大、品质好、价格高的甜瓜品种,自然也换来了不错的收益。



潘国强采摘羊角蜜甜瓜

## 被评为科技带头人,带领村民同致富

“种植甜瓜就像养孩子一样,要用心,为它们创造一个适合生长的环境,要提前预防各种疾病,还要合理地给它们增加营养。”潘国强说,到了种植甜瓜的季节,他每天一早就来到大棚里,一直待到晚上才回家。他的细心和付出也得到了回报,他家种植出来的甜瓜不管是品质还是卖相都很好,收购商和超市的老板都抢着要。

今年4月6日,潘国强种植的甜瓜成熟上市了,刚开市市场行情就很好,每斤卖到6元左右,而一个多月以来,他种植的羊角蜜、博洋9号甜瓜价格一直维持在每斤4元以上,深受收购商、超市、水果商的喜爱,纷纷订购。“每天早晨5点左右开

始,工人们开始摘甜瓜,上午10时许采摘完成,我就去菏泽城区的超市、水果店送货。”潘国强说,头茬瓜亩产收入1万元以上,这个收入对他来说比较满意。

谈起今后的打算,潘国强告诉记者,他会一直坚持种植甜瓜,并扩大种植面积,建设园区,选择种植市场上受欢迎、高端的甜瓜品种,计划成立合作社,注册商标。“今年被高新区评为科技带头人,我也想做到更好,带领种植户们共同致富。我准备打造一处集采摘、娱乐、观赏于一体的甜瓜种植园,既让市民们在这里有得玩、有得采、有得吃,还喜欢亲近大自然的市民能近距离感受到田园风光。”潘国强笑着说。



立体栽培技术提高了亩产,甜瓜品质更好