

甜瓜丰收价格高，瓜农乐了

□牡丹晚报全媒体记者 艳粉 淑娅

随着气温逐渐升高，各类瓜果陆续上市，大大丰富了市民的“果盘子”。眼下，甜瓜进入采摘旺季，并已陆续上市销售，成为畅销水果之一。

5月19日，牡丹晚报全媒体记者来到位于菏泽高新区万福办事处的甜瓜种植处，看到路两边有不少温室大棚，里面种植的全是甜瓜。



李秀英家的甜瓜因品质好而价高

运用生物秸秆反应堆技术，甜瓜价格翻倍

5月19日，牡丹晚报全媒体记者来到菏泽高新区万福办事处富强社区潘庄，看到道路两旁分布着或大或小的甜瓜大棚。走进阳光掩映下的瓜棚，只见一个个圆滚滚的甜瓜或深绿或浅绿，在瓜叶下若隐若现，十分喜人。瓜农们提着小桶，拿着镰刀，小心翼翼地扒开叶子，将成熟的甜瓜采摘、挑走。

村民李秀英今年栽种了5亩绿宝甜瓜，由于价格高，收入还不错，让她笑在脸上、喜在心间。

今年46岁的李秀英告诉牡丹晚报全媒体记者，自己儿时就跟着父母种植西瓜、甜瓜，长大成人后，她出嫁到种植甜瓜出名的高新区万福办事处后，更是年年种甜瓜。

甜瓜立体栽培，实现亩产最大化

牡丹晚报全媒体记者了解到，作为人们比较喜欢的瓜果，近年来甜瓜的栽培面积有所上升，如何提高甜瓜的产量也成为很多栽培者不断思考的问题。现在，有瓜农利用立体栽培技

术，提高了产量，增加了收入。按照原来的种植技术，每亩地可以栽种1000棵甜瓜苗，而现在则实现了每亩地种植2000棵，种植密度直接上涨一倍，亩产自然上升很多。

目前，普通绿宝甜瓜的收购价格为每斤1.5元左右，而她种植的甜瓜因为口感好、外表光鲜，收购价为每斤3元。因甜瓜栽种时间有差异，她现在每天出售1000斤左右的甜瓜，集中成熟时一天出售量能达到1600斤左右。

“甜瓜这一季忙碌4个多月，每亩地收入16000元左右，还算可观。”李秀英介绍，因修路被征用了田地，今年她家就种了5亩甜瓜，他们夫妻二人还能忙得过来，但相比以前栽种10多亩时收入减少了很多。所以，明年她和丈夫计划承包部分土地，扩大种植规模，这样收入会更高。

“怎么都是忙一季，明年还得扩种。”李秀英说。

“在甜瓜种植过程中，瓜农们如果充分认识到立体栽培技术的优势，并在种植过程中积极引用该技术，就能实现生产效益与经济效益双丰收。”有关人士表示。



“合作社+基地+农户”，合作共赢谋发展

在菏泽高新区吕陵镇甜瓜种植户陈宪印的瓜棚里，丰收的甜瓜让他打心眼里高兴。他乐呵呵地说：“自从加入了合作社，我就不再为卖瓜而发愁了，社员们抱团发展。”他加入的是菏泽高新区祥丰果蔬种植农民专业合作社，从选购瓜种、育苗、栽培到管理、销售，合作社都会组织专人进行技术指导并提供优质服务，这使他种植的甜瓜价格比市场高出不少。

牡丹晚报全媒体记者了解到，为避免出现一家一户分散经

营、相互竞价的现象，菏泽高新区及时帮助、引导农民成立甜瓜合作社，吸收在种植、经营上的能人进入合作社，从搜集信息到技术培训，从组织规模化生产到联系外地经销客商，从签约订单到外运销售，都及时为瓜农做好服务，走出了一条“合作社+基地+农户”的合作共赢之路。

“村里甜瓜种植面积大，以前卖不了好价钱，村党支部领办了合作社，为甜瓜找销路，也是为了给群众办点实事。”陈庄村村主任陈守明这样说。

打造品牌，搭上“电商”销售快车道

每年四五月份，甜瓜飘香时，外地收购商纷纷来到菏泽高新区万福办事处吕陵镇收购甜瓜。近年来，随着甜瓜种植面积的扩大，越来越大的瓜农意识到“拓展市场，品牌是制胜法宝”。而菏泽高新区吕陵镇陈庄行政村在建立合作社的基础上，创立甜瓜“品牌”——梅大头，并搭上电商快车道进行销售。

5月20日上午，在菏泽高

区祥丰果蔬种植农民专业合作社，瓜农陈宪印将当天早晨采摘的1000斤甜瓜，挑选、分装到统一的包装箱中，这是已被商家预订的甜瓜。“原来只能在市场上销售，随行就市，现在可以网上销售了，不仅价格提高了，本地的甜瓜也更有名气，深受欢迎。”陈守明说，尽管合作社与淘宝店刚刚起步，但只要社员抱团共同发展，就一定能获得好的收益。