

# 复苏的“夜经济” 城市的“烟火味”

□牡丹晚报全媒体记者 艳粉 汝娅

傍晚时分,热气渐消,与亲人或挚友携手走上街头,看着熙熙攘攘的人群,闻着街边的美食味,挑选着各式各样的小物件,您是否会感叹:“城市烟火味又回来了!”

今年受新冠肺炎疫情影响,不论是企业还是个人都面临着前所未有的生存压力。“两会”刚落幕,“夜经济”重回视线,开始在各地活跃起来,成为许多

地方促进市民消费、增加就业率的新举措。

为助力商户恢复经营和经济复苏,菏泽出台了系列新举措,例如菏泽市东方红大街夜市开张提前两小时,菏泽开发区城管大队新增25个早夜市、水果蔬菜、小商品临时市场等共计1802个摊位等。连日来,牡丹晚报全媒体记者对菏泽夜市进行了探访,感受到夜经济的火热魅力。

## 夜市开张提前2个小时,商户喜笑颜开

市东方红大街位于市区中心,是闻名遐迩的百年商业街,街道两旁商店林立,自清朝起就是菏泽城的商业中心。

6月8日14时40分许,虽然天气非常炎热,但东方红大街已经热闹起来。牡丹晚报全媒体记者看到,路边已经有不

少摊主将摊位支了起来,打上了遮阳伞,摆好商品,等待顾客光临。

“原来必须下午4点半才能出摊,现在下午两点半就可以出摊了,可别小看这两个小时,一个月能多挣不少钱呢!”在此摆摊的何先生笑着告诉牡丹晚报全

媒体记者,他专营女鞋,平时一天能挣一二百块钱,现在提前两个小时摆摊钱也挣得多了点,“离菏泽较远乡镇的顾客,原来她们肯定以逛店铺为主,因为要早早地坐回家的车,赶不上我们摆摊的时间;现在,我们摆摊时间提前了,她们逛街时看到喜欢

的商品就会消费。”

经商户王先生在东方红大

街摆摊已经10多年了,提起这

些变化也是津津乐道。

“现在每天从下午两点半开始,到晚上不限时间,一天也能挣个二三百块钱,好的时候能弄个三四百。”王先生笑着

说。  
在采访过程中,牡丹晚报全媒体记者发现,夜市时间提前,不仅顾客开心,商户们更开心,他们说不怕累不怕热就怕没顾客,早一点儿出摊就能多挣些钱,而且逛街的人都不怕热,他们卖东西的更不怕热。

## 美食广场干净卫生,颇受市民欢迎

除了各种卖服饰和小物品的摊位,在市东方红大街还有一个让市民们流连忘返垂涎三尺的地方,那就是“新世纪摊点群”,也被市民称为“美食广场”。这个地方位于市东方红大街南侧,是美食集中区。

牡丹晚报全媒体记者还未走

进去就闻到一股股香味,烤生蚝、螺蛳粉、炸串等各式各样的摊点小吃正散发着无限生机与活力。

刘先生在市东方红大街做生意已经七八年了。三年前美食广场一建立,他就搬了进来。他告诉牡丹晚报全媒体记者,美食广场改造升级后,这里有72

辆餐车,各地风味应有尽有。他们目前经营的摊点是夫妻俩管理,以前都是推辆小车,风吹日晒,收入不稳定,而现在各方面都正规化了,加上政府扶持,每月的收入完全可以满足一家五口人的生活开销。

“不管干哪一行都辛苦,但我

现在也算有了自己的事业,干起来肯定起劲,市东方红大街人流大,只要你干净、味道好就不愁挣不了钱。”刘先生笑着说,在工厂打工一个月,也能挣几千元钱,但一到年底都剩不下钱,现在他自己做点小生意,收入虽然不稳定,但每年都能存下钱。

“我很喜欢这里的氛围,烟火味特别浓,各个地方的小吃应有尽有,非常干净,价格也不贵,周围的朋友很喜欢来这里买东西吃。”来买螺蛳粉的市民小赵说,她是这里的常客,在这里吃饭很放松,可以边逛边吃。

## 房地产汽车商家夜市挖掘客源

夜幕降临,摊主们从四面八方赶到位于菏泽城区长沙路西侧丹阳立交桥以北的便民市场,牡丹晚报全媒体记者在現場看到,很多人支个小摊、打开私家车后备厢就能卖货。附近居民或骑车或步行穿梭在各个摊位前,看到中意或需要的物品便驻足细看,与商家讨价还价。

另一边,夜市上摆放了深受孩童们喜欢的钓鱼、沙漏决明子、涂鸦等娱乐项目设施。“白天温度高,还要上班,趁晚上休息时间陪孩子玩玩,感觉挺好的。”

市民邢女士说,两岁的女儿很喜欢在她的陪伴下与其他小朋友一起玩游戏。

市场上,摊主们利用晚上的时间或售卖瓜果蔬菜,或销售衣服鞋子。几位穿戴整齐的女士有的散发宣传单,有的与居民闲聊着,看上去并不像平常的摊主。牡丹晚报全媒体记者上前询问得知,她们是绿地新都汇的置业顾问。

“现在‘夜经济’这么火,我们也来凑热闹,说不定还能遇到意向客户呢!”该房地产销售公

司置业顾问曹盼盼告诉牡丹晚报全媒体记者,这是她们在夜市推销房源的第二天,收获还不错。

据曹盼盼介绍,公司的置业顾问分为三组,每组6人,在不同的夜市上从下午6时工作到晚上9时才回家。“夏季对于菏泽来说是房地产销售的淡季,趁热闹,让更多市民了解我们的楼盘,比一直在销售中心坐等客户好得多,每天一人可以收获一个甚至更多的意向客户,收获还是不错的。”曹盼盼说,最近,他们

公司也在山东泰安新推出的楼盘一直通过这种方式让更多人了解,效果挺好。

曹盼盼这一组成员大多居住在此便民市场附近,感觉下班了闲着也是闲着,不如几个人结伴“地推”,提高自己的业绩,增加收入。

几辆绑着大红花的新能源汽车停在市场一侧,两位男士将手中的宣传册分发给路人,还不时向人介绍着该车的性能。原来,他们是一家以销售新能源汽车为主的汽车销售公司。销售

顾问姜先生说,现在是汽车销售淡季,而此时菏泽夜市很火,人也多,他们以“地推”的方式寻找意向客户。“尽管不能起到立竿见影的效果,但让大家先对产品有所了解,尽管他现在不需要,等他需要时会立刻想起来。”姜先生说,在夜市上让市民对车辆有所了解,多一种选择。

牡丹晚报全媒体记者了解到,在菏泽其他夜市上同样出现了推销房产、汽车的摊主,他们也想在热闹的夜市中寻找客源。

## 以歌会友,露天KTV引围观

“我怕你走错了轨迹,做了心跳的标记,在梦里总有个秘密,总是让我挥之不去……”一首动听的歌曲《听心》响彻耳旁。现场,一张幕布,一台投影仪,外加音响和经

话筒,一个简易的露天KTV就形成了,两位女士深情演唱着。

原来,这位摊主是49岁的市民吕女士,喜欢唱歌。吕女士说,为了以歌会友,我买了工具前住在城区北部,与几位朋友经

常去室外唱歌。后来,她家搬到城区东部,这边没有室外供人唱歌的地方。

“为了以歌会友,我买了工具就开设了这个摊位。”吕女士说,在

专业的KTV唱歌花费高,这里10元钱可以唱3首歌曲,虽需要更大的勇气,但可以引起更多人关注。

“我的顾客从孩童到老人,每个年龄段的都有,大家都是为

了高兴,每天有10多位老歌友来捧场,很热闹,大家都很开心。”吕女士说,每天晚上10时,她就收摊回家,尽量不影响附近居民的生活。

了高兴,每天有10多位老歌友

## 白天打工、晚上摆摊,不仅卖鞋还卖车

夜市上,一辆新颖的汽车售货车吸引了路人的关注,车上整齐地摆放着各式各样的鞋子。车主叫赵孝雨,是下岗工

人,原来在广东务工,2017年返回菏泽,因学历低、没有一技之长,便开始在和平路上摆摊。那时,他只是驾驶一辆电动三轮车售卖鞋,反复地收摊,摆货很麻烦。

“我之前在广东打工时,注意到那边汽车售货车很流行,积攒了一定的积蓄,也入手了一辆。”赵孝雨说,白天打工,晚上摆摊,只是想着用多种方式增加收入,改善生

活,完成自己的梦想。

“我当时只是想着卖鞋方便,谁知道越来越多的人关注我的汽车售货车。”赵孝雨说,这款真的很方便,可以称得上移动

店铺,而且价格也不贵。

“询问我的人越来越多,我便与厂家联系,当起了汽车销售顾问,卖鞋与卖车并不冲突。”赵孝雨说,这款车的确很方便,可以称得上移动

## 夜市管理规范化,不间断巡逻保畅通

现在,市东方红大街的摊位干净有序、大小统一,地面整洁,隔一段距离就有一个垃圾桶,方便逛街的市民丢弃垃圾。这是规范化管理的结果。

为了更好地规范摊位,市城市管理行政执法支队不间断巡逻,而且将容易产生垃圾的摊位,进行集中管理。

据市城市管理行政执法支队牡丹区大队的冯曙光介绍,目前市东方红大街两边摊位有600

多处,早市近200个摊位,按照每个摊位提供两到三名市民就业计算,能提供近2000人就业。

“将东方红大街夜市的经营时间提前到下午两点半,商户欢声雀跃,非常开心。这个惠民政策,人性化的城市管理很容易浸润市民的心窝,也能留住城市的烟火气,体现了城市管理的善智思维。”冯曙光笑着说,好的环境需要大家共同维护,商户必须遵守秩序不许占用快车道、盲道等

地,出摊时必须戴口罩,撤场需保持干净,不得污染周围环境卫生。

对此,市民高度赞赏。“规划在一起很方便,基本上没有那么杂乱了,也不影响交通,这样就非常好了。”市民李女士说。

“步行街广场有数字智慧城市管理第二期,24小时替我们监控,发现哪里有垃圾、有违章,就推送到执法人员的手机上,执法人员看到后立刻解决,解决时间基

本上控制在3个小时之内。”冯曙光说。

城市,要有便利的设施,靓丽的外表,更要有寒冬里的庇护、黑夜中的光亮,“夜经济”的放开、街边小店的“复活”,正是当下各地统筹推进疫情防控和经济社会发展的生动写照。让个人的小期盼与城市的大情怀交融,让微观的民愿汇入宏观的民生,才能让每个人在城市中体会到更多归属感,在人间烟火中拥有属于自己的“一席之地”。