

广电总局封禁未成年用户打赏功能

针对网络秀场直播平台频频出现的流量造假、打赏争议等问题,国家广播电视台总局11月23日发布《关于加强网络秀场直播和电商直播管理的通知》。通知要求网络秀场直播平台要对网络主播和“打赏”用户实行实名制管理。封禁未成年用户的打赏功能。对点击量高、成交量虚高、“打赏”金额大、业务类别容易出问题的直播间,要建立人机结合的重点监看审核机制。

严管主播

屡教不改者纳入黑名单

在审核和导向上,“通知”要求平台要切实采取有力措施不为违法失德艺人提供公开出镜发声机会,防范遏制炫富拜金、低俗媚俗等不良风气在直播领域滋生蔓延。平台要建立直播间和主播的业务评分档案,将评分与推荐推广挂钩。对于问题性质严重、屡教不改的,关闭直播间,将相关主播纳入黑名单并向广播

电视主管部门报告,不允许其更换“马甲”或更换平台后再度开播。

限制打赏

采取延时到账等措施

打赏方面,平台要对网络主播和“打赏”用户实行实名制管理。未实名制注册的用户不能打赏,未成年用户不能打赏,封禁未成年用户的打赏功能。平台应对用户每次、每日、每月最高打赏金额进行限制。对“打赏”采取延时到账

期等措施。如果发现相关主播及其经纪代理通过传播低俗内容、有组织炒作、雇用水军刷礼物等手段,暗示、诱惑或者鼓励用户大额“打赏”等行为,平台须对主播及其经纪代理进行处理,并向广播电视台主管部门书面报告。

直播带货

重点管理头部账号

对于直播带货,“通知”要求,平台要对开设直播带货的商家和个人进行相关资质审

查和实名认证,完整保存审查和认证记录,不得为无资质、无实名、冒名登记的商家或个人开通直播带货服务。要对头部直播间、头部主播及账号、高流量或高成交的直播带货活动进行重点管理,加强合规性检查。

此外,“通知”要求平台将大数据、人工智能等新技术服务于鼓励倡导的直播节目,让算法支撑优质视听内容的推送,对违规不良内容实现精准预警和及时阻断。 柏青

电影《古董局中局》阵容首曝光

雷佳音葛优陷古玩迷局

本报综合消息 马伯庸原著、英皇电影出品的《古董局中局》日前发布先导预告,雷佳音、李现、辛芷蕾、葛优的角色形象曝光,该片将于明年上映。

片中,一尊从日本归还的佛头文物,牵扯出一场纠葛几十年的古玩迷局。原本过着平凡生活的许愿,因祖辈的往事启程寻找佛头背后隐藏的秘密,药不然、黄烟烟、付贵也揣着各自的目的纷纷入局。

此前的网剧版《古董局

中局》颇受好评,此次的电影制作同样精益求精。设计图纸多达3000张,涉及全片38个场景及无数细微道具,其中面积最大的拍摄场景占地20亩,制景和陈设耗时21天,既保证年代特征和生活气息,又展现出古玩江湖独特的魅力和氛围。同时,剧组收借了大量的古玩道具,最多时一个场景便动用了15000件,导演郭子健透露“年代最久远的是一件西汉时期的文物”。(王轶斐)



第二十一届中国视频榜发布 《隐秘的角落》成年度热剧

本报综合消息 11月21日,第二十一届中国视频榜发布盛典在京举办,该榜单是中国最具权威性的视频类榜单之一,对中国视频圈的年度发展进行全方位、多角度、大规模的立体审视,见证了视频人的迭代成长。

2020年不少爆款影视作品、综艺节目在榜单中斩获奖项。如《乘风破浪的姐姐》成为“年度节目”,《青春有你2》获“年度选秀”,《隐秘的角落》则成为“年度热剧”,《人生第一次》则斩获年度纪录片奖。(宗禾)

福彩“双色球”游戏第2020118期,全国共中出一等奖4注,其中特别奖4注,奖金7500000元。

多人少买惊喜多

16人合买团共享双色球267068元大奖

11月19日,福彩双色球第2020116期开奖,位于淄博市高青县芦湖小区南门斜对面的37037606号福彩销售场所传出好消息,这里喜中2注双色球二等奖。

11月20日,随着“中奖者们”现身领奖,中奖趣事随之揭晓。原来,这次的幸运儿并非一人,而是由16人组成的合买团队,他们以一注“9+2”的全复式

彩票拿下了当期2注二等奖,36注四等奖和90注五等奖,共计奖金267068元。

带领“中奖者们”来领奖的正是此次“合买”的发起者,37037606号福彩站的站长王瑞亮,他介绍道:“很多彩友喜欢采用‘大复式’进行投注,但较高的投注金额对于彩友来说难以承担,集众人之力一起参与就可以化整为零,实现多人少买,既减

少了投注风险,又提高了中奖机会,这也正是自己组织合买的的意义所在。”

王瑞亮经营福彩站点近20年,凭借诚信经营赢得了众多彩友的信赖。此前,站点曾多次组织过大家合买,但投注金额相对较少。为了进一步提高中奖概率,王瑞亮决定加大合买力度,并且这个念头异常坚定,于是他着手组织,并及时通过交流群告

知彩友。336元“9+2”大复式票一经出炉,瞬间被16位彩友抢购一空,而王瑞亮站长一股也没抢到。不过,王瑞亮并不遗憾,在他看来,只要能帮助彩友中奖,就是对自己多年经营福彩的最好回报。

当晚,王瑞亮站长紧张地观看双色球第2020116期摇奖直播,当中奖号码逐一开出时,他激动得手心都出汗了,这次居然

幸运地网中了6个红球号码,他激动万分,第一时间在群里喊了两遍:“你们中二等奖啦!”他兴奋的声音都变了调,然后把开奖号码发到群里。号码发出后,他的电话就几乎没停过,整晚都和中奖彩友们沉浸在欢乐之中。

这次中奖,王瑞亮站长作为中奖彩友代表前去领奖,奖金按之前签订的合买协议进行分配。

符才

福彩销售员把握销售技巧很关键

福彩销售站点除了给彩友营造舒适的购彩环境的同时,还要深刻探索如何留住彩友,激发彩友的购彩欲望。在其他外界条件已成定局的情况下,沟通技巧便成了销售员制胜的法宝。

彩友留下良好的第一印象

彩友进入销售站之时,首先留给彩友一个良好的第一印象。销售员一个微笑、一句友好而简短的寒暄,将创造良好和谐的氛围,为进一步地与彩友沟通

做好铺垫。销售员衣着打扮得体、举止大方,态度沉稳、保持自信,不卑不亢这些是最基本的,热情微笑也是必不可少的。

提高专业知识

一个有着良好销售素质的销售员,会通过短短的几分钟时间引导并转变彩友的购彩意识。当然这一切应该建立在业务熟练的基础上,各彩种奖池多少、奖金大小、出奖情况等知识,及时了解本地彩市的出奖情况和全国彩市的大奖动态,做到胸中有“城府”,能够熟练而准确地

回答彩友的疑问,在销售过程中把握主动权。一个优秀的销售员应该不断学习,除了学习行业相关知识外,还必须吸取综合的新知识、新信息。

拥有敏锐的嗅觉

和彩友沟通时要听出彩友话外之音,发现彩友表面背后真正的意图与想法。通过观察、提问和倾听创造出一种轻松的讨论氛围,收集更多的有用信息,从中发现彩友关注的、在意的和困扰的问题,尽可能地为彩友解疑答惑。销售员要注意到的是,

给彩友交流时要善于倾听,保证自己讲的话和举的例子都是真实的。

明确目标,直奔主题

在明确了彩友的购彩意图后,沟通尽可能简单明了,开门见山,直奔主题,避免造成对方理解的偏差。在彩友购彩的过程中,销售员可以适当地引导彩友,比如彩友购买的是双色球彩票,可以这样告诉彩友:“要保管好彩票,及时兑奖。前段时间双色球可出了几个千万大奖。”引起彩友对彩票信息的渴望,从而

达到给彩友介绍复式、胆拖、倍投等投注技巧的目的,激发彩友的兴趣。

一个合格的销售员应该做到“眼观六路、耳听八方、谈笑风生、手脚勤快。”要获得更好的彩站销量,除了良好的沟通能力之外、工作热情、思维方式和细节工作都占着很大的比例,这里只是对沟通技巧做了简单的介绍。工作贵在用心,真诚地为每一位彩友服务,在经营活动,不断地探索和学习,才能够使站点的销售日新月异,蒸蒸日上。

符才