

Y 有此一说
ouciyishuo

月缺定律

□黄文敏

有一天,和一位老乡见了面。老乡凭借他的努力拼搏,十几年风风雨雨走过来,当上了一个大医院的负责人。回忆往事,他深有感触地说:月圆月缺,月圆是短暂的,月缺才是常态。

十五的月儿十六圆,只要细心观察,一个月的周期中,月圆只是一两天的时间,其他都是处于“缺”的状态,这就是生活哲学的“月缺定律”。

老乡半是回忆半是调侃:年轻的时候胃口特别好,总想有钱时打打牙祭,但那时囊中羞涩,请女朋友吃饭也只能到大排档;等到人到中年了,有点小钱可以改善生活了,却因惧怕“三脂”高而对满桌佳肴难以下筷,天天当小白兔啃萝卜白菜。年轻时好动,节假日总想

有个车多好哇,可以探探亲访友,但那时只能骑着单车送小孩上学、挤着公交陪老母看病;奋斗多年后,有经济条件以车代步了,但看着因缺少运动而日渐隆起的肚腩,只能乖乖改骑单车强迫锻炼。刚刚结婚那阵子,总巴望着有个稍微大一点的房子,最好有个小书房,夜阑人静时可以独自看看书听听音乐,但那时只能调低台灯亮度,轻手轻脚地在卧室里加班赶方案写报告;等到有了房子,却一天到晚忙忙碌碌,难得有空闲在书房里享受喝茶看书的悠闲……老乡的经历,我相信多数人会有同感。

人生总是这样,你想得到

的时候,不一定如愿;得到的时候,又往往有新的遗憾。画家黄永玉说:“我干活有个特点,画到快完时总觉得遗憾,没有画好,到了下张又发现有点问题,整个过程就是个遗憾的过程。”不要因遗憾而遗憾,人类是因为有残缺才不断进化,事业是因为有遗憾才不懈追求。世人多想一蹴而就,万事如意,

但如果太容易得到,也容易失去;太容易如愿,也容易放弃;太容易成功,也容易一败涂地。

“圆则缺,满则损。”昙花虽美,一开即败;蜡梅迟花,冰雪独妍。最美的爱情是在山重水复、柳暗花明之后的连理

相结,最铁的朋友是在饱经苦难、尽释前嫌之后的再次握手,最大的喜悦是在历经劫难、苦尽甘来之后的相拥而泣,最好的收获是在百转千回、卧薪尝胆之后的失而复得!

J 精粹短文
ingcuiduanwen

一天的开始

□初程

一日之计在于晨,能控制早晨,才可掌握人生——此话多少有点重,把人生过好,晨光片刻是远远不够的。可拥有一个井然有序的清晨,一天也

会随之按部就班。古人黎明即起,打扫庭院,打理田地,料理家务。当然,如今人们的生活内容早已不同,自然不必生搬硬套。可有条不紊

的清晨,依旧是一天美好的伏笔。

整齐带来秩序,明净带来温暖,时间牢记这样的记忆,一天稳稳当当。

Z 哲理小品
helixiaopin

找回237个买主

□陈亦权

1906年,一个名叫阿莱德的宝石切割师在巴黎创办了一家规模很小的珠宝公司。

有一次,阿莱德采购到两批不同等级的宝石,让工人们制成戒指,没想到,工匠们由于失误,把二等宝石加工成戒指后,贴上了“一等宝石”的标签,推向了市场。

大概两个月后,阿莱德发现,一等宝石放在保险柜里一颗没动,而之前卖出去的那些其实是二等宝石。

阿莱德细细一统计,发现那批戒指已经卖出去237枚了。“这不就是以次充好吗?”阿莱德对自己说。

他立刻想到去报社刊登寻人启事,找到那237个顾客,把他们买走的戒指收回来,然后换成一等宝石戒指。

工匠们听后,连声反对说:“一般人根本分辨不出一等和二等宝石,我们又何必主动去找到他们呢?即使以后有人发现了问题,我们到时候再用一等宝石和他们调换就行了!”

阿莱德完全不赞同这个建议,他说:“只要有一个人发现了这是二等宝石,我们所有的宝石就会遭到质疑,而真正买到一等宝石的人也会怀疑自己是不是买到了二等宝石!”

阿莱德说完,就跑到报社刊登寻人启事——寻找那237个顾

客。第一个月,他们找到157个人;第二个月,找到了78个人,还剩最后两个顾客一直没有出现。

阿莱德为了找到他们,只能继续掏钱登寻人启事,为此,他每个月都必须额外承担一笔很大的开销,很多工人都劝他:“停止吧,何必要为了那两个人一直掏腰包刊登寻人启事!”“只要我还能掏出钱来,就必须找到他们!”阿莱德说。

阿莱德不知道的是,这两个顾客买了戒指后,一个和家人去了里昂,一个去了英国。直到8个月后,这两个人才陆续回到巴黎,并看到了报纸。

就这样,这则持续刊登了整整8个月的寻人启事终于结束了,237枚销售出去的二等宝石戒指也都被收了回来,阿莱德都给他们调换成了一等宝石戒指。

工人们都嘲笑阿莱德不该如此消耗资金寻找那237个顾客,但他们没有想到的是,这8个月的寻人启事却引起了整个巴黎,甚至整个法国对阿莱德的关注。没用多久,他的珠宝就成了整个法国无人不晓的知名品牌,销量更是直线上升。

“世界上最好的广告,不是告诉别人你有一个好产品,而是让别人知道你是一个好人。”后来,阿莱德这样说。



请本版文图作者与编辑联系,以便奉寄稿酬。

R 人生百味
enshengbaiwei

尊重的温暖

□李爱华

晚饭前突然接到老同学电话,说来出差,想与同学们相聚。

我立马出了门。等了好一会儿,终于见到一辆出租车,连忙招手。车停在路边,一个中年男人伸出头,不等他开口,我一边为他挡住雨,一边说:“你好,师傅!我想去月亮湾酒店。”“好的。赶紧上车!”师傅略一犹豫,转而温和地说。我连说好几个“谢谢”,这可是雪中送炭啊!

一路上,同学们的询问催促电话不断,我只是安慰说:“别急,快到啦!”趁着等红灯,为了下车后立即就走,按照计价器上“12.2”的显示,我掏

出一张二十元纸币递给师傅。“十元就够啦!”“在你之前的一个人对我吆三喝四的,我正窝着一肚子气,准备提前回家。见你招手,准备拒绝,可是你的一句‘你好’让我心里舒服又暖和。听到你接电话,知道你赶时间,但却不催我,你是有修养的人,零头免啦!”

一句平常的“你好”竟让司机感到如此温暖,与其说是“你好”的温度,倒不如说是尊重的温暖。在这个世界上,无论从事什么样的工作,人与人之间都是平等的,需要相互的理解和尊重。