

Y 有此一说
ouciyishuo

把变动当起点

□陈启银

一个年轻人来电话,说因交流要到外地工作,问我有什么经验可分享。我说每个人具体情况不一样,经验不敢说,倒是有个往事,不知有没有帮助。

年轻时,我曾遇到过一个跨界平职交流的老同志,在业内还小有名气。到了新单位,很多人以为他会有点傲气和脾气,没想到他却将自己的过去归零,把换岗当起点,真心放下身段,向新单位的老同事学习,向历史和资料学习,向长期在一线摸爬滚打的年轻人学习,工作很快打开局面,得到大家的认可。

挂掉电话,我的思绪还在飞。大半生时间里,我变换的岗位不算少。每次最担心的是换岗几年之后,仍然对这个岗位和相关领域很陌生,留下遗憾。庆幸的是无论在基层、机关、院校,还是在不同城市、行业之间切换,我都能及时调整心态,从零开始,该学的学,该干的干,该改的改,该体验

的体验,哪怕受委屈、撞南墙,也要尽快适应新岗位。在一个位置待的时间越长,惰性可能越强,也容易麻痹大意。所以,我会警示自己,责任和分工变了,对自己的标准和要求也必须跟着变,做好自己,用事实和结果说话。

变动是一种转折、过渡、跨界换位,机遇与挑战并存,是对一个人的精神状态、学习能力、品行操守和适应能力的考验。机遇在于过去已经不重要,大可放下思想包袱重新开始,沉下心来干个两三年,会有新的成功。挑战在于面对的往往是在新领域、新要求、新标准、新环境,有太多的未知和不确定因素,处理不好就会受伤、受挫或“翻车”。把变动当机遇,挑战会迎刃而解。可怕的是对变动视若无睹,甚至当成灰心、沉沦、平庸的借口,白白浪费成长成熟的好时机。

“洼则盈。”意思是保持低洼的状态反而能够有所收获,变得充盈。把变动当起



请本版文、图作者与编辑联系,以便奉寄稿酬。

点,就是在理想追求的不变中,把每次工作变换、环境变化和每段年龄过渡当“警示器”,作为放低、放空、放下的良机,作为提升自我的台阶,站在新平台上思考处理问题,兼容并蓄、充分吸纳。累积起来,就会慢慢让人生变得更加丰盈、饱满。

经历不是简单的“岗位+时间”,而是在这些岗位上的时间里,要认真地学习、思考、实干,从中悟到经验,或吸取教训,办过可圈可点的事,得到一些进步与实绩,这些经历是实践到理论、物质到精神的

内化和升华。

网上有一个很有意思的成功标准:说人这一生,20岁有人愿意带,30岁有人愿意用,40岁有人愿意捧,50岁有人愿意跟,60岁有人愿意请教,就值了。这个标准的价值在于,打破唯金钱、地位和终极成功论,把人生不同阶段的经历和人品作为标志来强调。如果一个人没有经历过相应的挑战和考验,并从中汲取营养,人生难免会苍白、平淡,留有遗憾。

换岗或轮岗,很多人都会遇过。人始终是向前走的,任何事情必须向前看。不妨换个心态或者角度去看待变动:主动换岗是自己创造的机遇,被动换岗是组织给的机遇,跨界换岗是难得的人生大机遇,年龄变化是常态化机遇。不管出于什么原因,只要正面地看,做事就不会偏;扎实地做,结果就不会差;大胆地闯,就抓住了每一次变好的跳板,让自己一次比一次飞得更高,过得更好。

R 人生感悟
enshengganwu

不贪胜

□杨福成

刚会打乒乓球的人,都有一个毛病,就是想一板子把人家打死。

我也一直有这种心理。

记得我们单位的一次乒乓球比赛,和我打的一个对手水平很高,但是我不害怕,总是球一上案就将其抽死。

但没有几板子,人家就摸清我的套路,稳稳地应对,不再给能抽的球,我没了招,两局就很惨地下了台。

后来才知道,那个对手是我们单位的冠军。

搁置多年后,我又重新喜欢乒乓球,天天到单位附近的小树林里去打。

虽然练得不少,但技术还是一般,而求胜心依旧不变,老是想赢人家。

那天下午,和一个高手打,大家都尊称他为“国家队”,他虽然不是真正的国家队,也谦虚地说自己是业余的刚会打球,但他的技术绝对是一流的。

我们打了几个球,他就直言不讳地对我说,你太想赢了,这样不行,球要一拍一拍地打,要有耐心,不要总是想一下子几下子就能赢球,要稳住,不能慌,认真地把每一个球打上案。

我喜欢抽球,就问,对方抽过来,我能不能狠抽他吗?

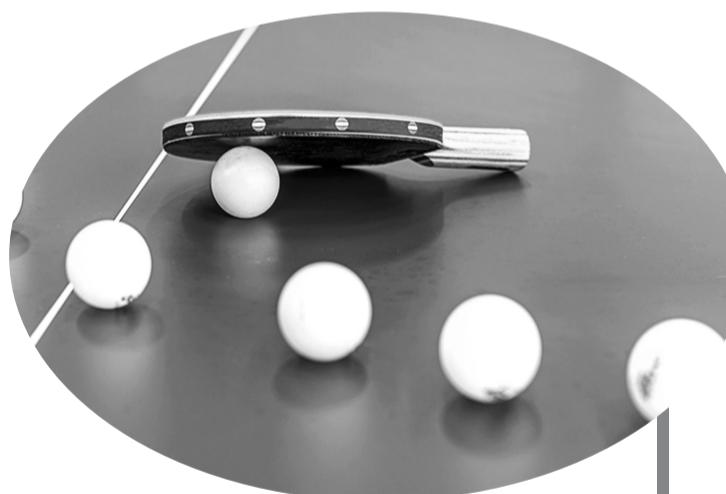
“国家队”说,不行,对方再着急,你不能急,慢慢地接过去,你一想赢,就会发力,一发力动作就会变形,球十有八九就会改变方向,下案了。没有了想赢的心,球的上案率就高了,慢慢地,你就能把球练出来了。

这之后,我一着急进攻

的时候,就会想起那位“国家队”的话,不要太想赢,不要想着一下子几下子就把对手打死,便开始有了耐心,和对手慢慢打,果然,就好了很多。

记得唐代围棋大师王积薪总结的“围棋十诀”,其中一条就是“不贪胜”,围棋和乒乓球虽然风马牛不相及,但琢磨其中的道理,却是一样的。

无论什么社会,都是一个人与人竞争的社会,身在其中,怎么去竞争?不贪胜,不要太想赢,这样,赢不赢,你所获得的都是胜利。



R 人生百味
enshengbaiwei

“五分钟”人情

□梁沃

我所居住的大院,每晚十二点关大门。以前值班的是个年轻人,每天都很准时。不快半分,不慢一秒。铁门很重,深夜归家,下车,开门,拉门,遇上生锈的锁,真的很费力。所以,快到十二点的时候,总有一些人在“铁将军”挂上之际赶到。

后来,值班室来了一位大叔。大院的楼房,又添进买房的人、租房的人。

单位工作忙,我常常加班至深夜。这不,又逢下雨天,刚过十二点,又得对付那个又重又冰凉的“铁将军”。回到大院,发现门还开着,我窃喜。接下来的日子,我常常窃喜。后来我发现,这位大叔每晚关门,总要拖延那么五分钟。许多在外的人,就是在这关键的几分钟里,最后“冲刺”,避免自己被“关”在院外。他们或形单影只,或与同伴、情侣,隔着门依依说“再见”。

春寒料峭。冬夜雾重。时光流转。值班室都能透着亮堂堂的光。我站在阳台,时而看见大叔举着蒲扇,时而看见大叔披着棉袄。他不言也不语,时而很焦急的样子,时而站在门内笑眯眯地等候。

对于这位上了年纪的大叔,不等这五分钟可以让他免去许多麻烦,也可以让他早点进入梦乡。但善良的大叔每天晚睡五分钟,用一份细心迎回许多夜归的人。

生活中,我们天天际遇人情。千里漂泊,月下幽怨,街角相遇,檐下数落,门边守候。每一句言谈,每一个举动,每一盏灯火,每一次握别,都饱含人情。

物为人开道,理在情先行。这五分钟,给人添加了情意的味道。使每个异乡都像家,每次归来都踏实。人情味,是有人的地方最香最浓最温暖的力量。

遗失声明

曹县林威木制品有限公司(统一社会信用代码:913717217774315203)的营业执照正副本丢失,声明作废。
菏泽中盛房地产开发有限公司开具给袁永胜的购房收据(房号12#2004)丢失,收据号:5113943(金额:70000元)、5602611(金额:117721元)、1818616(金额:20000元),声明作废。
菏泽中盛房地产开发有限公司开具给袁永胜的储藏室收据(房号12#1048)丢失,收据号:5602612(金额:18879元),声明作废。