

F 凡人一叶

美在努力

□徐竞草

外卖小哥小王，今年22岁。不同于一般的外卖小哥，小王送外卖非常不易，因为他是一名脑瘫患者。从小就患有脑瘫，导致他面目扭曲，手脚动作不协调，走起路来歪歪斜斜。

每天上午8点，小王就开始工作，一直忙到晚上9点。虽然工作了13个小时，但他一天只能送出十多单，远远少于其他外卖小哥。小王家有一套60多平方米的房子，是父母留给他的，因此他不用租房。他每个月能挣到两千多元，存下1000元，剩下的作为生活费。

读完初中后，小王便赋闲在家。后来他试着出去找工作，均因身体上的不便难以将工作持续地做下去，直到应聘上了外卖员。公司有意识地照顾小王，尽量把好送的订单派给他，有好心的同事也经常把近一些的、有电梯的订单

转给他，这样小王送起来会轻松不少。但他也要送一些不带电梯的老旧小区订单，上楼下楼时会特别艰难，要使出浑身的力气，花费的时间也较多。

变形的身体、扭曲的表情、不协调的动作，让小王免不了要忍受旁人异样的眼光，尤其是在狭小的空间里，如电梯轿厢、楼梯间。虽然身有不便，但小王一直在努力地送外卖，尽最大的努力送好每一单。熟记每条路、每个小区、每个楼栋，对他来说不容易，就连翻看手机，查看派单信息，他都要显得比常人吃力得多。但他不服输，逼着自己死记硬背，晚上躺在床上都要反复地回想默背。他的业务也因此变得越来越熟练，近半年来没被顾客投诉过，没收到过差评，没有被公司扣分、扣钱。

对于一个身体不太方便的人来说，如何才能不自卑，获得自信？小王给出了自己的答案：不自卑、有自信，别人给不了，也不会自动生长出来，需要有事做且能做成。

小王说，虽然目前他依旧缺乏自信心，但欣慰的是，他不再担心害怕了。因为他能自食其力，可以自己养活自己了。一份可以做好的平凡工作，让他看到了生活的亮光，久违的春天来了！

每天扛着重达40斤的饮用水，楼上楼下地给人送水，一天要送150桶，人均每日负重3000斤，这是46岁的送水工李师傅和妻子的日常工作状态。每天早上7点，夫妻俩就要开始工作，进出各个小区，给订户送水，一直忙到晚上七八点才能送完。最忙时，一天一个人要走上三万多步。

这样的体力活儿，夫妻俩

一干就是15年。李师傅说：“儿子13个月大时，我们就带着他去送水。家里没人帮忙带孩子，只能一边背着他，一边扛着水上下楼。这种情况持续近两年，直到他上了幼儿园。”

把准时送到订户家，让他们能及时喝上干净的放心水，是李师傅和妻子对自身工作的最基本要求，“只要订户满意，我们就很开心，再辛苦都不觉得”。

58岁的蔡厨师，在工地上开了一个食堂，做饭卖给工人。每天凌晨3点，他就要起床做早饭，熬豆浆、炸油条、煮稀饭。工人们吃完早饭后，他又开始准备做午饭，午饭结束后，又要做晚饭。整个食堂，只有他一个人，采买、烧火、煮饭、炒菜、打饭、洗碗，都由他一人负担。

蔡厨师跟着工人走，工地

和工人在哪儿，他就跟到哪儿。虽然干的活儿很多，也很辛苦，但他的收入却并不高。蔡厨师说，工地上的食堂不同于外面的饭店，工人们饭量大，吃得多，成本会增加，盈利自然也就少了，但他非常满足。“必须让工人吃饱，吃饱了才有力气干活。”蔡厨师说，“我平时没什么花销，挣到的钱都能寄回老家，老家盖新房，孩子读书，都是我在出钱。”

和年薪动辄几十万元、上百万元的高收入者相比，小王、李师傅、蔡厨师的劳动所得都不高。但他们不抱怨，不放弃，而是认真、诚恳、知足地在打拼着，多年如一日保持着持续奋斗的状态。

工作辛苦，收入不算高，但却努力去做，能做到这点的人，都很了不起。他们不怕苦和累，认真对待工作的努力模样，美！

S 闪小说

礼尚往来

□彭银华

“林姨来了！”推开家门，叶岚岚朝着客厅里正与母亲聊天的女人微笑着招呼道。

“岚岚，林姨又来给咱们家送袜子，快谢谢林姨！”

听到母亲的喊声，叶岚岚便乖巧地坐到林姨身边。林姨和母亲是同一个村的，她们既是同学又是邻居，一起上学一起放学。自小，她们都有一个共同的梦想，那就是“跳出农门”。母亲比较幸运，外祖父因国家落实政策，从农村返回到城市，母亲因此成了城里人，毕业后招工进了县鞋厂工作。

多年后，母亲在一次同学聚会时与林姨相遇，才知林姨已在县针织厂工作。那时乡下人想成为城里人还真不容易，但林姨天生一张漂亮脸蛋，经亲戚介绍与县针织厂办公主任相亲成功，林姨也就顺理成章地成了城里人。

此后，林姨经常来叶岚岚家串门，也总是带着单位特产——两打袜子。母亲不好意思，让她别破费了。林姨拍胸自豪地说，袜子没出钱，是弄来的。送给叶岚岚的袜子不用破费，林姨还真有本事，叶岚岚对林姨既佩服又好奇。

林姨走后，母亲叹道，咱

们家也应该回礼了，而且也应

该回单位特产。

叶岚岚说：“妈，你单位是制造皮鞋的，你怎么知道林姨穿多少码的鞋子？”

母亲用手指戳了一下叶岚岚的前额：“刚才林姨脱在门口的鞋子，我特意看了。”

一个星期天，母亲正准备去林姨家送皮鞋，邻居大婶来找母亲有事，母亲就对叶岚岚说：“给林姨送去，也说没破费，是妈妈弄的。”

“妈，这不明你是你们厂门市部买的吗？为什么要说没破费弄的呢？”叶岚岚疑惑地问。

“就这么说。”母亲口气坚定。

来到林姨家，叶岚岚把皮鞋送给林姨，并说皮鞋没破费，是母亲弄来的。林姨连说谢谢！非要留叶岚岚吃饭。

林姨的女儿在房间看书，叶岚岚看到她的裙袜上被刮了几条丝线，不禁问：“你妈妈厂里是做袜子的，怎么还穿破烂袜子？”

“袜子，要出钱买，能穿就将就着穿。”

“你们家里人穿的袜子，都是出钱买的？”叶岚岚的脑子一下没转过弯。

“是的，我们穿的袜子，都是出钱买的。”

啊！

R 人生百味

enshengbaiwei

表哥经营着一家小旅馆，生意还算不错，维持个吃穿用度没啥问题。

旅馆不是酒店，没有免费早餐。但每一个进店的人，表哥都会不遗余力地向他们推荐一个地方。

上周末，我出差到这里，早上表哥就带我去了那个地方。离旅馆大概也就不到300米。我原以为是啥高大上或网红餐馆呢？其实也就是路边普通的小店，看门面也得有10年左右了。不过，吃饭的人倒不少，门外都摆了小桌子。

小店只卖饼和羊汤，味道还真不错。但也没感觉有啥特别，别的馆子里也应该是这

如果生意中有了爱

□程刚

个味道。

回来的路上，我问表哥：“这个小餐馆没啥特别的，为啥要给每一个住店的人都推荐呢？”

表哥随口就说：“这家老板人好。”

这个理由，听起来有些牵强，我摇头表示不可行。表哥对我说：“我也说不好，为什么要帮他们拉生意，我给你举个例子。比如，你今天早上忘带钱了，或者手机没带扫不了码，老板肯定会让你先吃饭，抽空把钱送过来就行。”

我听后，点了点头，对表哥说：“看来，老板大方，还是很会做生意的。”可表哥并不认可我的说法，他一直只是强

调老板人好。

昨天早上，表哥有事出去了，我一个人过去吃早饭。奇怪的是，餐馆没有开张。但门外摆了一个大桌子，上面放着一个大桶，旁边放了两大袋饼子，并写着一个告示：今天家里有事不开张。准备了一些饼子和羊汤，给上班着急的老客户，每人免费限一个饼一碗汤。

我揭开桶盖，羊汤还冒着热气，估计是老板刚刚做完才走的，旁边很多人在站着吃饼喝汤。那一刻，心里的温暖瞬间涌了上来，也突然有了很多感慨。看来，表哥说这家人好是真的。

我当然知道，这也应该是小店老板留住老顾客的一种方式，但我更觉得这里有浓浓的人文关怀，当一个生意人有了爱，不再单纯地追求利益的时候，人生也就达到了一个新的境界。

表哥回来后，我把这件事和他说了，表哥不以为然，轻声对我说：“经常有的事儿。”这一刻，我完全信服了，也明白了表哥为什么这样不遗余力推荐这家餐馆的原因。

