

凡人一叶
anrenyiye

美在努力

□徐克草

外卖小哥小王,今年22岁。不同于一般的外卖小哥,小王送外卖非常不易,因为他是一名脑瘫患者。从小就患有脑瘫,导致他面目扭曲,手脚动作不协调,走起路来歪歪斜斜。

每天上午8点,小王就开始工作,一直忙到晚上9点。虽然工作了13个小时,但他一天只能送出十多单,远远少于其他外卖小哥。小王家有一套60多平方米的房子,是父母留给他的,因此他不用租房。他每个月能挣到两千多元,存下1000元,剩下的作为生活费。

读完初中后,小王便赋闲在家。后来他试着出去找工作,均因身体上的不便难以将工作持续地做下去,直到他应聘上了外卖员。公司有意识地照顾小王,尽量把好送的订单派给他,有好心的同事也经常把近一些的、有电梯的订单

转给他,这样小王送起来会轻松不少。但他也要送一些不带电梯的老旧小区订单,上楼下楼时会特别艰难,要使出浑身的力气,花费的时间也较多。

变形的身体、扭曲的表情、不协调的动作,让小王免不了要忍受旁人异样的眼光,尤其是在狭小的空间里,如电梯轿厢、楼梯间。虽然身有不便,但小王一直在努力地送外卖,尽最大的努力送好每一单。熟记每条路、每个小区、每个楼栋,对他来说并不容易,就连翻看手机,查看派单信息,他都要显得比常人吃力得多。但他不服输,逼着自己死记硬背,晚上躺在床上都要反复地回想默背。他的业务也因此变得越来越熟练,近半年来没被顾客投诉过,没收到过差评,没有被公司扣分、扣钱。

对于一个身体不太方便的人来说,如何才能不自卑,获得自信?小王给出了自己的答案:不自卑、有自信,别人给不了,也不会自动生长出来,需要有事做且能做成。

小王说,虽然目前他依旧缺乏自信心,但欣慰的是,他不再担心害怕了。因为他能自食其力,可以自己养活自己了。一份可以做好的平凡工作,让他看到了生活的亮光,久违的春天来了!

每天扛着重达40斤的饮用水,楼上楼下地给人送水,一天要送150桶,人均每日负重3000斤,这是46岁的送水工李师傅和妻子的日常工作状态。每天早上7点,夫妻俩就要开始工作,进出各个小区,给订户送水,一直忙到晚上七八点才能送完。最忙时,一天一个人要走上三万多步。

这样的体力活儿,夫妻俩

一干就是15年。李师傅说:“儿子13个月大时,我们就带着他去送水。家里没人帮忙带孩子,只能一边背着他,一边扛着水上下楼。这种情况持续近两年,直到他上了幼儿园。”

把水准时送到订户家,让他们能及时喝上干净的放心水,是李师傅和妻子对自身工作的最基本要求,“只要订户满意,我们就很开心,再辛苦都不觉得”。

58岁的蔡厨师,在工地上开了一个食堂,做饭卖给工人。每天凌晨3点,他就要起床做早饭,熬豆浆、炸油条、煮稀饭。工人们吃完早饭后,他又要开始准备做午饭,午饭结束后,又要做晚饭。整个食堂,只有他一个人,采买、烧火、煮饭、炒菜、打饭、洗碗,都由他一人负担。

蔡厨师跟着工人走,工地

和工人在哪儿,他就跟到哪儿。虽然干的活儿很多,也很辛苦,但他的收入却并不高。蔡厨师说,工地上的食堂不同于外面的饭店,工人们饭量大,吃得多,成本会增加,盈利自然也就少了,但他非常满足。“必须让工人吃饱,吃饱了才有力气干活。”蔡厨师说,“我平时没什么花销,挣到的钱都能寄回家里,老家盖新房,孩子读书,都是我在出钱。”

和年薪动辄几十万元、上百万元的高收入者相比,小王、李师傅、蔡厨师的劳动所得都不高。但他们不抱怨,不放弃,而是认真、诚恳、知足地在打拼着,多年如一日保持着持续奋斗的状态。

工作辛苦,收入不算高,但却努力去做,能做到这点的人,都很了不起。他们不怕苦和累,认真对待工作的努力模样,美!

闪小说
hanxiaoshuo

礼尚往来

□彭银华

“林姨来了!”推开家门,叶岚岚朝着客厅里正与母亲聊天的女人微笑着招呼道。

“岚岚,林姨又来给咱们家送袜子,快谢谢林姨!”

听到母亲的喊声,叶岚岚便乖巧地坐到林姨身边。林姨和母亲是同一个村的,她们既是同学又是邻居,一起上学一起放学。自小,她们都有一个共同的梦想,那就是“跳出农门”。母亲比较幸运,外祖父因国家落实政策,从农村返回到城市,母亲因此成了城里人,毕业后招工进了县鞋厂工作。

多年后,母亲在一次同学聚会时与林姨相遇,才知林姨已在县针织厂工作。那时乡下人想成为城里人还真不容易,但林姨天生一张漂亮脸蛋,经亲戚介绍与县针织厂办公室主任相亲成功,林姨也就顺理成章地成了城里人。

此后,林姨经常来叶岚岚家串门,也总是带着单位特产——两打袜子。母亲不好意思,让她别破费了。林姨拍拍胸自豪地说,袜子没出钱,是弄来的。送给叶岚岚的袜子不用破费,林姨还真有本事,叶岚岚对林姨既佩服又好奇。

林姨走后,母亲叹道,咱们家也应该回礼了,而且也应

该回单位特产。

叶岚岚说:“妈,你单位是制造皮鞋的,你怎么知道林姨穿多少码的鞋子?”

母亲用手指戳了一下叶岚岚的前额:“刚才林姨脱在门口的鞋子,我特意看了。”

一个星期天,母亲正准备去林姨家送皮鞋,邻居大婶来找母亲有事,母亲就对叶岚岚说:“给林姨送去,也别说破费,是妈妈弄的。”

“妈,这不明明是你在你们厂门市部买的吗?为什么要说没破费弄的呢?”叶岚岚疑惑地问。

“就这么说。”母亲口气坚定。

来到林姨家,叶岚岚把皮鞋送给林姨,并说皮鞋没破费,是母亲弄来的。林姨连说谢谢!非要留叶岚岚吃饭。

林姨的女儿在房间看书,叶岚岚看到她的裙袜上被刮了几条丝线,不禁问:“你妈妈厂里是做袜子的,怎么还穿破烂袜子?”

“袜子,要出钱买,能穿就将就着穿。”

“你们家里人穿的袜子,都是出钱买的?”叶岚岚的脑子一下没转过弯。

“是的,我们穿的袜子,都是出钱买的。”

啊!

人生百味
enshengbaiwei

如果生意中有了爱

□程刚

表哥经营着一家小旅馆,生意还算不错,维持个吃穿用度没啥问题。

旅馆不是酒店,没有免费早餐。但每一个进店的人,表哥都会不遗余力地向他们推荐一个地方。

上周末,我出差到这里,早上表哥就带我去那个地方。离旅馆大概也就不到300米。我原以为是啥高大上或网红餐馆呢?其实就是路边普通的小店,看门面也得有10年左右了。不过,吃饭的人倒不少,门外都摆了小桌子。

小店只卖饼和羊汤,味道还真不错。但也没感觉有啥特别,别的馆子里也应该是这

个味道。

回来的路上,我问表哥:“这个小餐馆没啥特别的,为啥要给每一个住店的人都推荐呢?”

表哥随口就说:“这家老板人好。”

这个理由,听起来有些牵强,我摇头表示不认可。表哥对我说:“我也说不好,为什么要帮他们拉生意,我给你举个例子。比如,你今天早上忘带钱了,或者手机没带扫不了码,老板肯定会让你先吃饭,抽空把钱送过来就行。”

我听后,点了点头,对表哥说:“看来,老板大方,还是很会做生意的。”可表哥并不认可我的说法,他一直只是强

调老板人好。

昨天早上,表哥有事出去了,我一个人过去吃早饭。奇怪的是,餐馆没有开张。但门外摆了一个大桌子,上面放着一个大桶,旁边放了两大袋饼子,并写着一个告示:今天家里有事不开张。准备了一些饼子和羊汤,给上班着急的老客户,每人免费限一个饼一碗汤。

我揭开桶盖,羊汤还冒着热气,估计是老板刚刚做完才走的,旁边很多人在站着吃饼喝汤。那一刻,心里的温暖瞬间涌了上来,也突然有了很多感慨。看来,表哥说这家人好是真的。

我当然知道,这也应该是小店老板留住老顾客的一种方式,但我更觉得这里有浓浓的人文关怀,当一个生意人有了爱,不再单纯地追求利益的时候,人生也就达到了一个新的境界。

表哥回来后,我把这件事和他说了,表哥不以为然,轻声对我说:“经常有的事儿。”这一刻,我完全信服了,也明白了表哥为什么这样不遗余力推荐这家餐馆的原因。

