

2024年6月5日  
星期三责任编辑：永丽  
美术编辑：刘娟  
电话：5969581  
E-mail:zehmdwb@sina.com

## 菏泽保险



“菏泽保险”微信公众号

## 太平人寿多款产品入选“金口碑”

**本报讯**（通讯员 翟海萌）近日，由《中国银行保险报》主办的第53期保险热点对话举办，保险机构、高校学者围绕“新时代下的保险产品：守本源、重服务、促发展”这一主题建言献策。活动中发布了2023—2024“金口碑”年度保险产品名单，太平人寿“太平岁岁鑫享终身寿险”“太平福禄御禧

终身重大疾病保险”“太平传世四号教育年金保险”等多款产品入选，荣获年度寿险保险产品、年度重疾保险产品、年度创新保险产品等殊荣。

活动中，太平人寿总精算师林端鸿受邀进行主题分享，结合该公司在“月缴”模式、“双被保险人”等产品模式创新方面的案例，介绍太平人寿从产

品角度实现突破，为消费者提供更加全面、灵活、有特色、贴近需求的保障产品，通过产品模式创新推动公司管理提质增效，更好地助力高质量发展的做法与思考。林端鸿指出，产品的创新已不仅仅是在产品层面，更多是需要公司经营管理的变革，需要拥抱科技、大胆心细、知难而进，太平人寿始终秉

持“以客户为中心”的理念，不断适应市场变化，持续创新迭代产品设计理念来满足客户需求，为客户提供更多愿意买、也买得起的好产品，与行业同仁共同推动保险业的高质量发展。

从本次2023—2024“金口碑”年度保险产品名单来看，太平人寿多款代表性产品入选，

进一步体现出消费者及市场对太平人寿的认可和积极反馈。作为金融央企成员单位，太平人寿将始终以人民为中心，持续提升产品和服务供给水平，全力构建具有太平人寿特色的“保险+”生态，用有温度、有力度、有价值的保险产品和服务，全力守护人民的美好生活。

## 中华财险菏泽中支： 关爱特殊群体 践行社会责任

**本报讯**（通讯员 张丽娟）5月29日，中华财险菏泽中支组织志愿者走进菏泽保利大剧院，开展“关爱特殊群体”保险知识教育宣传活动。

活动中，中华财险菏泽中支志愿者们发放保险

知识教育宣传彩页1000份，通过生动的金融案例，向包含残障人士在内的社会大众宣传保险知识，以及消费者权益保护意识，提升金融诈骗识别与自我保护能力，传递充满爱心和温暖的中华金融力量。

未来，中华财险菏泽中支将继续贯彻落实中央金融工作会议精神，秉承“以客户为中心”服务理念，持续关爱特殊群体，以实际行动积极践行社会责任，为菏泽发展贡献更大力量。

## 瑞众保险菏泽中支： 开展“全国投资者保护宣传日”活动

**本报讯**（通讯员 李海建）为响应国家金融消费者权益保护的号召，瑞众保险菏泽中支近日在菏泽鲁西新区丹阳街道丹阳社区开展“5·15全国投资者保护宣传日”宣传活动。此次活动旨在坚持以人民为中心，提升金融消费者的防范意识和金融素养，同时推进行业诚信文化建设，切实保护金融消费者的合法权益。

活动现场，工作人员向

市民发放金融知识手册，手册内容涵盖保险基础知识、投资技巧、风险防范等方面，帮助市民了解金融投资基本知识、风险与收益相匹配的投资观念，了解理财与投资型保险的区别。同时提醒消费者远离非法推荐股票、基金、期货，非法代客理财等行为。通过真实案例的讲解，让市民更加直观地了解投资的风险与收益，以及如何避免投资陷阱。市民纷纷表示，通过

工作人员的讲解和宣传，他们对金融知识有了更深入的了解，对投资者保护的重要性有了更深的认识。

菏泽中支将继续秉承“诚实守信、客户至上”的服务理念，不断提升服务质量和平，为广大金融消费者提供更加优质、高效、便捷的保险服务。同时也将继续加强金融知识普及和风险防范宣传，推动金融行业的健康稳定发展。

## 初心不改，倾情公益成为“三献”志愿者

——记鄄城县综合行政执法局、无偿献血志愿者王永迪

□牡丹晚报全媒体记者 孟欣

17年，31次无偿献血，鄄城县综合行政执法局的王永迪（右图左）自2007年在部队服役期间第一次开始参与无偿献血以来，就在无偿献血的道路上阔步前行，在成为一名光荣的“三献”志愿者的同时，用自己的表率让更多人深入了解、自愿加入无偿献血的大家庭中。

1988年出生的王永迪，于2006年参军入伍，并在参军的第二年第一次参与到无偿献血中来，“第一次无偿献血前，部队领导给普及了无偿献血的知识和意义。我感觉，和平年代，能够通过这样的途径守护百姓、帮助有需要的人，是非常值得的。当时就暗暗下定决心，即使退伍后我也会一直坚持下去。”王永迪告诉记者。

随后，每年的两次无偿献血机会，只要身体允许，王永迪几乎从不缺席。2011年，王永迪光荣退伍返乡，并进入鄄城

县综合行政执法局工作至今，但初心未改，每年的无偿献血机会均会第一时间前往。

牡丹晚报全媒体记者了解到，王永迪在做好本职工作的同时，热心公益事业，积极投身到志愿服务中，他不仅是鄄城县义工协会的一员，同时也是鄄城县无偿献血志愿服务队队长，更是一名光荣的“三献”（即无偿献血、捐献造血干细胞、捐献遗体器官角膜）志愿者。

2021年8月，王永迪的造血干细胞资料汇入中华资料库，2022年2月份，他又成为中

## 新华保险： 聚焦核心渠道深化转型

**本报讯**（通讯员 邵丹）为持续推动营销渠道业务转型，聚焦业务发展、价值转型及队伍建设，5月23—24日，新华保险组织召开营销渠道专项工作会议。会议就营销渠道发展现状、问题和下一步对策进行深入剖析，对发展支持政策进行宣导，典范机构进行经验分享，并邀请外部讲师作组织发展专题授课。

据了解，营销渠道是寿险公司价值贡献的核心渠道，代理人队伍是寿险业务发展的重要支撑。新华保险坚持突出价值、优化结构的高质量、内涵式发展道路，聚焦营销渠道精准施策。2024年是该公司新一届发展蓝图落地的关键之年，公司党委推出一系列改革发展举措做

深做实市场化、专业化，坚持以客户为中心，从资产端和负债端两端发力，负债端把业务价值放在首位，资产端全面加强资产配置，价值转型升级初见成效。

该公司党委将进一步加强对营销工作的战略管理和组织领导，以“强总部、强战略”为牵引，实现前中后台围绕营销的生态建设和系统工程合力推进。营销渠道要通过专业化、科学化、精细化、合理化的顶层设计，对标同业优秀做法，发挥自身基因优势，制定有效转型路径，真正做到围绕市场变化和客户需求，加速“产品+服务”模式革新，围绕队伍优增优育，建设新的营销生态，推进队伍转型，全力以赴实现高质量发展。

**遗失声明**  
黄振华、闫茂钦购买的山东银田农贸集团有限公司B1-16(01016)号商铺，购房款收据（收据1：日期：2014年6月17日，编号：3993164#，金额：5000元；

收据2：日期：2014年6月22日，编号：0000007#，金额：95000元；收据3：日期：2014年6月27日，编号：0000594#，金额：537011元）丢失，声明作废。



比献血恢复周期快，半个月就能捐献一次。从9月14日开始，我每半个月都会按时从鄄城坐公交车去菏泽市血液中心去捐献成分血，在我身体健康允许的情况下，我会一直坚持下去，用自己的行动帮助更多的人。”

