



金融“活水”涌郓州 赋能县域“加速跑”

本报讯 (通讯员 黄广轩 张贵珍)6月26日,菏泽市银行业协会与郓城县人民政府举行信贷支持郓城县传统产业转型升级暨政银合作签约仪式。菏泽市副市长、郓城县委副书记姜凌刚,菏泽金融监管分局党委书记、局长张强春出席会议并分别致辞。

姜凌刚介绍,近年来,郓城县深入贯彻落实黄河流域生态保护和高质量发展、突破菏泽鲁西崛起等重大战略,坚持“进”字为先,抓落实、强攻坚、促发展,经济社会各项事业实现历史性突破,高质量发展迈出坚实步伐。2023年,全县实现地区生产总值531.2亿元,增

长6.4%;完成一般公共预算收入39.05亿元,增长4.7%;规模以上工业总产值达到785.6亿元、增长10.6%,增加值增长12.6%;新增“四上”企业258家;金融机构存贷款余额分别达到893亿元、424亿元,较年初增加82亿元、65亿元;主要经济指标总量继续保持全市前列。

姜凌刚表示,当前的郓城正处在势能转动能、优势变胜势的黄金发展期。民营经济活跃,传统产业加速转型升级,生物医药等新兴产业异军突起,一批事关郓城全局、事关长远发展、事关民生福祉的重大项目相继实施,迫切需要

强大的金融支持。他希望,菏泽金融监管分局及各金融机构能够多为郓城发展建言献策,为郓城企业提供精准、高效的金融指导,和个性化、差异化的金融产品与服务,共同开创合作共赢的高质量发展新局面。

张强春指出,传统产业是现代化产业体系的基底,在国民经济体系中扮演着至关重要的角色。为推动郓城传统产业转型升级,各银行机构要保持信贷合理增速,将更多的资金投放到郓城,按照市场化、法治化原则加大对传统制造业转型升级的信贷支持,优化相关金融产品和服务,精准有效对接

郓城县传统产业转型升级需求。

张强春要求,市银行业协会要加强与县政府相关部门、郓城金融监管支局协作,推进信贷、信用信息共建共享,促进金融服务精准对接和有效供给。同时充分运用科技平台,进一步提高“惠荷金”平台在县域市场主体提供便捷高效的金融服务。

在热烈的气氛中,菏泽市银行业协会会长安平与郓城县委副书记、县长张晖代表双方签署战略合作协议。根据协议,菏泽市银行业协会将牵头组织各银行机构会员单位的资

源优势、产品优势、互补优势、特色优势,与郓城县建立更加紧密、稳定、共赢的全面战略合作关系,在加强信息共享、搭建合作平台,强化科技赋能、优化金融生态、强化政策支持等方面,全力支持郓城县传统产业转型升级,助力黄河流域生态保护和高质量发展。

下一步,菏泽市银行业协会将在菏泽金融监管分局的指导下,持续引领辖区银行业金融机构聚焦实体经济发展,支持传统产业走好“转型路”,为打造传统产业转型发展的新路径、新方法、新动能点燃金融“引擎”,助力推动郓城县经济高质量发展。

优汇服务进百县,便利政策送上门

本报讯 (通讯员 郭敏)为深入贯彻落实中央经济工作会议和中央金融工作会议精神,提高县域外汇服务水平,高质量服务县域涉外经济发展,6月25日,由国家外汇管理局菏泽市分局主办,菏泽市外汇及跨境人民币自律机制、中国银行菏泽分行承办的“花样菏泽·汇企惠民”系列主题宣传活动“优汇服务进百县——走进成武”在中国银行成武支行顺

利举办。30余家成武县涉外企业负责人、辖区部分外汇指定银行国际业务部门负责人参会。

会议邀请中国银行山东省分行、外汇局菏泽市分局及部分市级银行业务部门专家进行授课,分别就外汇便利化政策、个人外汇、汇率避险、国际结算便利化产品和普惠金融产品进行宣讲。最后的现场答疑环节,各位专家就企业关心的

汇率避险、借用外债、贸易便利化试点、融资等问题进行详细解答。

“优汇服务进百县——走进成武”是菏泽市自律机制承办的“优汇服务进百县”外汇政策宣传首站。下一步,自律机制将立足县域企业需求,在其他县区启动专项宣讲服务,切实把外汇便利化政策送上门,让企业应享尽享政策红利,提高县域涉外主体的获得感和满意度。

普惠贷款增幅“双第一”

工行菏泽分行工银普惠行专项活动开局良好

本报讯 (通讯员 黄启明)日前,工行菏泽分行深入贯彻落实总、省行关于做深做精普惠金融大文章工作部署,持续推进“工银普惠行,一笔一画做普惠”专项活动。该行通过聚焦“工、商、农、科”等重点客群,发挥重点产品优势,精准触达客户需求,加快普惠贷款投放,有效提升该行普惠金融品牌宣传及客户服务能力。截至5月末,该行监管口径普惠贷款余额54.77亿元,较年初新增13.65亿元,普惠贷款增幅居全省系统内及当地四行同业“双第一”,取得专项活动良好开局。

该行持续强化普惠金融政治性、人民性,积极践行国有大行的责任担当,主动融入地方经济新发展格局。坚持抓早抓实,高标定位,紧盯同业,以增量同业进位为目标,制定普惠市场竞争力提升等“十大工程”,助推全力做好普惠金融服务工作。

该行始终坚守“金融为

民”初心,持续延展普惠服务覆盖面。围绕专精特新、科创、制造业、高新技术等重点目标客群,用好数字化产品,加快全渠道客户服务体系建设;依托新一代经营快贷、种植e贷等数字普惠产品实现精准获客,积极拓展农户、商户客群;围绕政府机构、产业龙头、农业集群、开发园区等源头资源,制定特色场景批量营销方案,从市场、产品、流程、系统等维度提升服务效能。

在做好“先行先试”网点普惠下沉经验总结的基础上,该行持续强化赋能,丰富下沉工作内涵,加快经验复制推广。加快联动营销,构建更具竞争力的零售信贷体系。丰富专项外拓活动,组织分支行开展普惠合作座谈、专项走访,联动政府、协会等源头举办联合党建、金融宣讲活动,提升普惠金融服务精准性、直达性,提高民生领域金融服务水平,为地方经济社会高质量发展贡献工行力量。

建行菏泽巨野支行:小小“零钱包” 服务更贴心

本报讯 (通讯员 黄志昂)“这个服务太方便了,真是想到我们心坎里去了。”一位年迈的客户手捧刚兑换的“零钱包”,由衷地赞叹道。日前,建行菏泽巨野古城支行网点接待了一名办理存款业务的老年客户,工作人员在为其办理过程中,洞察到老人的日常现金需求,便热情推荐“零钱包”这一贴心服务。老人听闻后,立刻被其便利性吸引,当即决定体验。

“零钱包”是指将日常交易中频繁使用的1元、5元、10元、20元等不同面额的人民币现金装入特定的封袋后为客户办理的零钱兑换业务,用于满足公众零钱兑换和经营主体备付找零的需求。

为了更加深入、广泛地推广“零钱包”服务,建行菏泽巨野古城支行多措并举,积极推进。充分利用客户等待办理业务的间隙,特别是老年客户群体,主动介绍“零钱包”服

务,同时普及人民币真伪鉴别等金融知识,增强客户的金融安全意识。

小小“零钱包”,不仅让现金支付更加便捷高效,更在一次次贴心的服务中传递银行的温度,拉近与民众的距离。下一步,建行菏泽巨野古城支行将继续秉持“以客户为中心”的服务理念,积极探索创新,不断提升现金服务体验,为构建安全、高效的现金流通环境贡献力量。

