

# 产业链上的“双向奔赴”

□牡丹晚报全媒体记者 武霏 陈淑娅

水深则鱼悦,城强则贾兴。良好的营商环境是吸引投资兴业的重要条件,是推动项目落地的重要因素,也是推动高质量发展的核心竞争力。我市始终将营商环境视为高质量发展的“生命线”,坚持把优化营商环境作为“一号改革工程”,千方百计强支撑、优服务、提质效,让最优营商环境的“磁吸效应”助推经济高质量发展,不断厚植兴业发展新优势。

营商环境这张“金名片”,如何擦得更亮?从重大项目中可以找出答案。让我们从近期一个个项目的落地中,看菏泽如何做好优化营商环境文章,让企业和城市实现双向奔赴。

## 一场与时间赛跑的提速审批

我市坚持把项目建设作为扩大有效投资、推动经济增长的“抓手”,突出重大项目引领,深入推进产业转型升级,加快培育新质生产力。今年前三季度,全市落地签约过亿元内资项目282个。其中,厦门海辰投资130亿元的零碳储能产业园等项目的相继签约落地,让“投资菏泽”品牌日趋响亮。

营商环境是经济培育之土、企业生命之氧。哪里营商环境好,人才就往哪里走,资金就往哪里流,项目就在哪里建,海辰储能落地便是一个典型案例。

“感谢行政审批部门的优质服务,帮助我们高效快速地办理有关证件,解决了我们不熟悉流程的难题,全程帮办代办也为我们实现了不见面审批。现在项目专员又主动送证上门,非常感谢你们的高效服务!”近日,接到菏泽鲁西新区行政审批服务部门送来的建设工程规划许可证和施工许可证,海辰储能报批报建高级工程师郑家宝高兴地说。

作为菏泽精心谋划筛选的大手笔项目,山东海辰长时储能一体化零碳产业园开工,是海辰储能立足山东储能产业链上下游发展,助力山东省绿色低碳高质量发展先行区建设的重要举措。该项目上下游产业链计划总投资不少于130亿元,建设内容包含磷酸铁锂储能电池智能制造基地、PACK及储能系统集成产线、新材料生产基地、上游原材料生产基地,致力于打造储能一体化零碳产业园区。项目落地后将发挥“链主”企业辐射带动作用,推动产业链上下游集群式发展,全力打造为全球首款千安时长时储能电池和系统一体化智造基地。该项目投资强度

大、科技含量高、市场前景好、带动能力强,将为菏泽壮大新能源产业集群带来重大机遇。

值得关注的是,该项目“签约即开工”,背后是菏泽市持续优化营商环境的成果,展现出项目招引和落地建设的“菏泽速度”,真正做到“企业敢干,政府就全力做好审批服务”。

项目从洽谈对接到签约落地,再到开工建设,各种事项纷繁复杂、专业性强。为帮助企业克服“成长烦恼”,加快项目落地,鲁西新区围绕项目建设前期的难点、堵点、痛点问题,量身定制差异化办理清单,召集业务审批骨干,项目服务专班提前介入、主动对接,及时了解企业需求、解释政策,并提供上门服务、现场办公,研究进一步简化环节、精简材料、压缩时限的可操作性。不仅如此,在办理过程中,行政审批服务部门为该项目配备“一对一”服务专员,提供保姆式全流程跟踪服务。

“为加快审批流程,我们实行集成办理,从系统申报、受理到办结制定电子证照,企业‘足不出户’,在未提交任何纸质材料的情况下,做到全流程线上办理,实现不见面审批。”鲁西新区行政审批服务局工程建设办公室主任李然说,“除了必要的公示环节外,建设工程规划许可证和施工许可证等各项手续均在1个工作日内办结,为项目全



▲提速审批助力项目加速落地。  
▼全方位服务加快项目建设。



▲全程帮办代办,项目专员送证上门。



建设按下了‘快进键’。”

双向奔赴,牵手成功。可以说,让企业引得进、留得下、发展好,最根本的是要解决企业后顾之忧,让企业有更多归属感和获得感。“菏泽市与鲁西新区高度重视项目推动,成立工作专班全力保障各项工作,行政审批部门的主动服务、靠前服务,有效保障了项目合规开工。”郑家宝说。

## 以诚招商、引凤来栖的营商温度

11月14日至16日,我市举行全市工业重点项目现场推进会,与会人员先后观摩了各县区的40个重点项目,火热建设景象随处可见,处处跃动着蓬勃生机与活力。一个个优质大项目、好项目“热辣滚烫”、频频提速的背后,是优越的营商环境支撑。

依能优典年产10亿瓶大健康饮品项目是本次观摩的重点项目之一。该项目由山西依能饮品集团投资10亿元建设,占地135亩,建筑面积12万平方米,产品覆盖植物蛋白、果蔬汁、茶饮、苏打水等全品类饮品。投资方实力强、产品市场占有率高,是该项目的一大特点。

山西依能集团是一家集研、产、销于一体的全链条饮料工业企业,在国内饮品市场与

农夫山泉、娃哈哈等头部企业错位发展、差异化竞争,果味水、苏打水、无糖茶等拳头产品京东、淘宝等电商平台常年销售量前三,果味水市场占有率全国第一。得益于我市良好的发展环境,和上游合作方华宝隆的大力引荐,在经过多次考察研究后,依能集团将该项目落地菏泽鲁西新区。项目落地后,依能集团新招引一个投资1亿元的吹塑项目在该项目东南侧落地,形成了集饮品产业机械制造、吹塑、饮品生产和销售完整全产业链条。

为加快项目建设速度,缩短项目建设周期,本次合作中,华宝隆把自己的车间、展厅和办公楼通过合作租赁的方式提供给依能集团,加上鲁西新区在项目推进过程中,从合作洽谈、手续办理、落地建设全方位周到服务,一同促使该项目实现了今年7月份签约、8月份开工,目前部分设备已进场,明年春节前即可进行试生产。

在菏泽,以诚招商、以“营商”换“赢商”的案例不胜枚举。

评价一个地区营商环境的好坏,企业最有发言权。“来菏泽投资兴业已有15个年头,不仅企业不断壮大,厂区规模和生产能力扩大了5倍,我还举家搬迁到了成武,这里就是我的第二故乡。”谈起对营商环境的感受,山东越兴化工有限公司董事长瞿国生有感而发。

当初瞿国生来成武县考察的第一天,到达时已是晚上十点多,看到在寒夜里等待的成武县和汶上集镇领导,他很感动。“通过考察了解后,我被成武县招商引资的‘赤诚之心’深深打动,立即决定在成武落户创业。”瞿国生说。

在越兴化工落地建设过程中,成武县、汶上集镇两级成立专门班子,从征地、打围堰到环保、安评等手续办理,再到外部环境维护,为企业提供全方位、系列化一条龙服务。不仅如此,有关部门“想企业之所想、急企业之所急”,能省钱的省钱、能减免的减免,全力保证项目顺利建设,仅用一年时间该项目就实现投产,创造了项目开工、建设、投产的“成武速度”。

一方沃土能不能“热”,靠纷至沓来的客商;能不能一直“热”,要靠亲商安商的环境。在瞿国生看来,在菏泽投资兴业,不仅仅是一种经济行为,也是一种情感的寄托,更是一种责任。10年多来,他的企业不断壮大,厂区规模和生产能力扩大了5倍,产品间甲基苯甲酸、二苄胺占国内市场份额70%以上,公司成为国家级高新技术企业、山东省瞪羚企业、山东省制造业单项冠军。

一流营商环境既是发展经济的“先手棋”,也是招商引资的“强磁场”,更是释放活力的“稳定器”。我市以一流的营商环境助力招商引商留商,聚焦重点产业,紧盯行业头部企业,相继签约落地了一大批规模大、科技含量高、产业带动力强的优质项目,为菏泽市产业发展壮大注入强劲动力。比如,在生物医药产业招引过程中,成功引入全国抗生素头部企业山东二叶后,建立了以山东二叶为“链主”的延链补链强链企业名录,定期更新汇总并实行精细化管理,先后落地了嘉成医药、绿十字药业等投资81.6亿元的6个延链补链项目。为了将锂电池产业发展壮大,我市特别注重招引龙蟠科技上下游关联企业,按照产业招商图谱进行重点跟踪、主动对接,牡丹区引进的江苏超电快充、定陶区引进的巨湾技研动力电池、单县引进的磷酸铁锂动力及储能电池、巨野县引进的新能源电池添加剂、鄄城引进的磷酸铁锂前驱体、东明县引进的新能源电池隔膜等项目相继签约落地,锂电池产业聚合度和竞争力持续提升。