



“资产+负债”齐发力

新华保险高质量发展多点开花

“新国十条”为保险行业未来发展描摹了一幅蓝图,即到2029年,初步形成覆盖面稳步扩大、保障日益全面、服务持续改善、资产配置稳健均衡、偿付能力充足、治理和内控健全有效的保险业高质量发展框架。到2035年,基本形成市场体系完备、产品和服务丰富多样、监管科学有效、具有较强国际竞争力的保险业新格局。

毫无疑问,强而有力的政策感召,极大考验着一家险企的应对能力。新华保险始终紧随国家政策和市场需求,不断调整新战略路线图,2024年前三季度在内涵价值、新业务价值、偿付能力水平等衡量高质量发展的诸多指标上,实现了多点开花。

向高质量发展动能十足

在聚焦价值核心发展的赋能下,2024年前三季度新华保险盈利水平创新高,当期实现营业收入1069亿元,同比增

长72.9%;归属于母公司股东的净利润达207亿元,同比增长116.7%;新业务价值同比增长79.2%。

盈利能力大幅提升的同时,新华保险规模价值也得到提高,品质结构双优化。数据显示,截至2024年三季度末,新华保险实现原保险保费收入1456亿元,同比增长1.9%,其中续期保费收入1082亿元,同比增长7.8%。长期险首年期交保费收入247亿元,同比增长12.3%,其中十年期及以上期交保费收入近31亿元,同比增长21.3%。

投资收益方面,新华保险紧抓市场投资机会,力求资产配置稳健均衡,投资业绩实现高增长。截至2024年三季度末,其投资资产超1.6万亿元,较上年末增长20.3%。前三季度年化总投资收益率为6.8%;年化综合投资收益率为8.1%,高于上年同期5.1个百分点。

此外,新华保险偿付能力继续保持充足,健康发展基础

稳健。截至2024年9月末,其核心偿付能力充足率为130.53%;综合偿付能力充足率为223.2%,为该公司长期健康发展奠定基础。

抒写高质量发展答卷

目前我国人身保险业发展尚处于初步发展阶段,有着巨大的潜力和光明的前途。那么,未来如何大力推动人身险高质量发展?或许,我们可以从新华保险一系列深度实践中找到答案。

首先是积极服务国家各种重大战略实施,监管部门曾多次反复强调,引导保险资金支持绿色产业发展、区域协调发展战略和基础设施项目。

2024年以来,新华保险继续秉承“国之大者”之心怀,进一步明确以更高站位、更大力度落实服务国家战略,持续优化资金供给结构,将更多资金用于科技创新、产业升级、低碳发展等国家重大战略、重点领域和薄弱

环节。截至2024年上半年末,新华保险服务实体经济投资规模超9200亿元。

其次是未来人身险业务新发展方向。新华保险先行布局,已构建起机构康养、居家养老、旅居康养体系,目前机构养老方面已建成3个自有高端康养社区,已上线21家外部合作康养社区;在居家养老方面已推出“新华安”居家养老服务体系;在旅居康养方面已建成11个高端旅居项目,一步步加速完成康养生态体系的整体构建。

再次是健康保险的发展。事实上,在老龄化不断加速的时代浪潮里,加大养老投入力度和提升民众健康水平,两者并行不悖、相辅相成,尤其是“健康中国”成为我国一

大战略,创新发展健康保险是一大机遇。

对此,新华保险不仅围绕客户“生、老、病、死、残”全生命周期保障需求,加强产品供给,为客户提供集健康保障与养老补充于一体的全方位保险解决方案,而且更重要的是,为支持国家多层次医疗保障体系建设,新华保险还积极承接政策性健康险业务,为全国9个省份近2000万名参保人减轻医疗负担约15亿元。

未来,随着保险业深入转型,新华保险将在坚守保险本源的基础上,坚持价值转型升级,稳步推进新战略实施,积极融入和服务国家战略,续写高质量发展新篇章。

通讯员 邵丹

NCI 新华保险

关爱人生每一天

中国太平
CHINA TAIPING太平人寿保险有限公司菏泽中心支公司
TAIPING LIFE INSURANCE CO., LTD. HEZE KEY SUB-BRANCH

中国太保寿险菏泽中支:

“诚信服务大使”诚心服务客户

本报讯(通讯员 李婷)日前,客户陶先生将一面写有“热情热心,理赔迅速”的锦旗送到中国太保寿险菏泽中支,感谢该公司的“诚信服务大使”在其坚持退保时的多次劝解,不仅有效缓解他们的经济负担,还给他们带来了对未来生活的信心与保障。

据了解,客户陶先生2018年投保中国太保寿险菏泽中支附加金佑人生提前给付重大疾病保险B款(2017版),每年缴费约4000元,保额5.3万元。连续多年缴费后,陶先生突然前往该公司,表示由于经济压力及对保险的不认可,产生退保的想法,要求该公司进行退保。

“诚信服务大使”王美连接待了陶先生,耐心倾听陶先生想要退保的原因,主

要包括其认为保费支出已经成为一项家庭负担,且对保险条款存在疑虑,觉得这份保险可能并不能真正为自己带来有效的保障。为消除陶先生对于保险的误解,王美连向陶先生耐心讲解保险责任,陶先生态度有所缓解,但仍坚持退保。

考虑到陶先生已经50多岁,一旦退保将失去保障,以后购买同类保险保费增加,而且也不一定能核保通过。为维护客户的权益,王美连主动上门,再次向陶先生及其家属讲解保险理念、保险责任,重点讲解了重疾险在面对重大疾病时能够提供的经济支持和保障作用。同时也向陶先生介绍了该公司过往的一些理赔案例,最终得到客户孩子的理解。在王美连的帮助下,陶先生将投保人变更

为其孩子,以后由孩子继续缴费。

2024年1月份,陶先生主动联系到王美连,告知自己前段时间体检时,检查出甲状腺疾病,后经手术确认为甲状腺癌,想到自己这份保单,陶先生抱着不确定的心态询问是否可以理赔。

得知客户的情况,王美连主动上门服务,协助陶先生收集理赔所需的材料,并通过太e赔提交理赔申请,经审核客户现有资料符合重大疾病的保险责任,结案当天理赔款5.6万余元转账至被保险人本人账户。收到理赔款后,陶先生非常感激王美连,也真正理解了保险的意义与功用,夫妻俩专门前往该公司送锦旗,感谢王美连的多次劝解,不为任何报酬,真心实意为客户着想。

中华财险菏泽中支:

春节走访慰问困难党员群众



本报讯(通讯员 张丽娟)近日,中华财险菏泽中支志愿者在中华财险菏泽中支党委书记、总经理扈红霞的带领下,到鲁西新区开展春节走访慰问困难党员、群众活动。

中华财险菏泽中支志愿者深入到每户困难党员和群众家中,与他们亲切交谈,详细询问其近期的身体状况、生活情况,认真倾听他们的心声和诉求,嘱咐他们有任何问题随时向党组织反映、寻求帮助,并

送上新春祝福和慰问礼品。

此次走访慰问活动,不仅为困难党员、群众送去物质上的慰问,给予精神上的慰藉,更是党组织与党员、群众之间情感的传递,密切联系群众的同时,进一步增强党员的归属感、党组织的凝聚力和向心力。下一步,中华财险菏泽中支将持续关注困难党员、群众的所想、所盼、所需,用心、用情、用力做好民生实事,让困难党员、群众时刻感受到党组织的温暖与关爱。